

Тема:

**«Биржевое
посредничество»**

**Выполнили студентки
экономического факультета
группы ФК-31:
Башилова Анна
Глушакова Александра
Петушко Елена**

ПЛАН:

1. БРОКЕРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ
 2. ДИЛЕРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ
 3. МАКЛЕРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ
 4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТРЕЙДЕРА
- ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ**

1. Брокерская деятельность

Брокерская деятельность — это деятельность по совершению гражданско-правовых сделок с ценными бумагами от имени и за счет клиента (в том числе эмитента эмиссионных ценных бумаг при их размещении) или от своего имени и за счет клиента на основании возмездных договоров с клиентом.



Брокер (англ. broker - посредник, брокер, маклер) - это обычно юридическое лицо, но может быть и физическое лицо, выполняющее посреднические функции между продавцом и покупателем.

Брокер на рынке ценных бумаг – это профессиональный участник рынка ценных бумаг, имеющий право совершать операции с ценными бумагами по поручению клиента и за его счёт, от своего имени и за счет клиента на основании возмездных договоров с клиентом. Брокером на рынке ценных бумаг может быть только юридическое лицо.



Типы брокеров

```
graph TD; A[Типы брокеров] --> B[Direct broker(прямой брокер)]; A --> C[On-line broker (discount brokers)]; B --> D[Схема работы у такого брокера: Вы – рынок – Вы. Без посредников. Через таких брокеров работают все пропретари (инвестиционные) КОМПАНИИ.]; C --> E[On-line broker – это посредник.];
```

Direct broker(прямой брокер)

Схема работы у такого брокера: Вы – рынок – Вы. Без посредников.
Через таких брокеров работают все пропретари (инвестиционные) КОМПАНИИ.

On-line broker (discount brokers)

On-line broker – это посредник.

Для лиц, осуществляющих брокерскую деятельность на рынке ценных бумаг, установлены следующие требования:

- ❖ финансовые требования, т. е. брокеры должны обладать установленным минимальным собственным капиталом, необходимым для материальной ответственности перед инвесторами;
- ❖ профессиональные и квалификационные требования к руководителям и специалистам, т. е. брокеры или брокерские компании должны иметь в штате специалистов, у которых есть квалификационные аттестаты.
- ❖ организационно-технические требования, т. е. брокеры должны располагать разработанной системой учета и отчетности, аккуратно и полно отражающей операции с ценными бумагами.
- ❖ специальные требования. Сюда можно отнести обязанность юр. лица, осуществляющего брокерскую деятельность на рынке ценных бумаг, иметь в своем штате контролера.

Главное для брокера -

уметь
проанализировать
поступающую
информацию,
построить на ее основе
верный прогноз и
выбрать удачный
момент для совершения
сделки. И здесь ему не
обойтись без
профессионального
чутья и интуиции.





Брокерская
деятельность
является
лицензируемым
видом деятельности.
На её осуществление
выдается лицензия
профессионального
участника рынка
ценных бумаг, **срок**
которой — **3 года.**

Взаимоотношения брокера и клиента строятся на договорной основе.



Контракт поручения

Брокер на основании договора поручения оказывает клиенту услуги по покупке ценных бумаг. Найдя на рынке бумаги, нужные клиенту, брокер от его имени заключает контракт с владельцем ценных бумаг, а клиент со своего счета оплачивает их приобретение. Если клиент дает поручение продать ценные бумаги, то договоренность совершается по такой же схеме. Только клиент поставляет ценные бумаги покупателю, а последний осуществляет их оплату.

ДОГОВОР №. _____
на брокерское обслуживание

г. _____ "___" _____ 19__ г.
_____, именуем__ в дальнейшем
(наименование организации, предприятия)
"Клиент", в лице _____, действующий на
(должность, ф.и.о.)
основании _____, с одной стороны и _____
_____, именуем__ в дальнейшем "Брокер",
(наименование организации)
в лице _____, действующий на основании
(должность, ф.и.о.)
договора поручения и разовой доверенности, заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. Предмет договора

1.1. По настоящему договору, Клиент поручает, а Брокер обязуется совершать сделки от имени и за счет Клиента по купле/продаже товаров на _____ бирже.

1.2. Сторонами принимается следующий порядок осуществления поручений по купле/продаже при сделках с наличным товаром:

1.2.1. Клиент поручает Брокеру купить/продать определенный товар. (Брокер приобретает права распорядителя товара с момента получения поручения от Клиента).

1.2.2. Одновременно Клиент направляет Брокеру Договор купли-продажи, подписанный с его стороны, гарантию наличия товара или гарантии своей платежеспособности, осуществляет перевод на банковский счет брокера гарантийного взноса _____% от суммы сделки. При несовершении сделки Брокер обязуется возвратить гарантийный взнос Клиенту.

1.2.3. Брокер, получив поручение, обязан в ближайший биржевой день начать работу по осуществлению поручения Клиента на бирже.

1.2.4. Выполнив поручение, Брокер обязан в двухдневный срок известить об этом Клиента, после чего Клиент обязан в трехдневный

Контракт комиссии

ДОГОВОР КОМИССИИ

г. _____

"__"____20__г.

_____ (наименование предприятия, учреждения, организации), именуемое в дальнейшем Комиссионер, в лице _____ (должность, Ф.И.О), действующего на основании _____ (Устава, доверенности), с одной стороны, и _____ (наименование предприятия, учреждения, организации), именуемое в дальнейшем Комитент, в лице _____ (должность, Ф.И.О.), с другой стороны, заключили настоящий договор о нижеследующем.

I. Предмет договора

1.1. Комиссионер обязуется по поручению Комитента за вознаграждение совершить от своего имени за счет Комитента следующие сделки _____ (перечень сделок, которые обязуется совершить комиссионер).

1.2. Конкретные условия совершения сделок, минимальные (максимальные) цены продажи (покупки), а также иные указания комитента относительно сделок, упомянутых в п.1.1 настоящего договора, приводятся в Приложении 1 к настоящему договору.

2. Обязанности Комиссионера

2.1. Принятое на себя поручение Комиссионер обязан исполнить в соответствии с указаниями Комитента на наиболее выгодных для него условиях.

Комиссионер вправе отступить от этих указаний, если по обстоятельствам дела это необходимо в интересах Комитента, и Комиссионер не мог предварительно запросить Комитента либо не получил своевременного ответа за свой запрос.

2.2. Комиссионер должен исполнить все обязанности и осуществить все права, вытекающие из сделки, заключенной им с третьим лицом.

Комиссионер не отвечает перед Комитентом за исполнение третьим лицом сделки, совершенной с ним за счет Комитента, кроме случаев, когда Комиссионер не проявил необходимой осмотрительности в выборе этого лица либо принял на себя поручительство за исполнение сделки (делькредере).



Главным **отличием** договора поручения является тот факт, что **все права и обязанности** по сделке **возникают непосредственно у клиента** (доверителя), а не у брокера (поверенного).



совершение
гражданско-
правовых сделок с
ценными
бумагами в
качестве
поверенного и
комиссионера

выполнять
поручения
клиентов
добросовестно
и в порядке их
поступления

обеспечение
надлежащего
хранения и
отдельный учет
ценных бумаг
клиентов

Основные
функции
брокера

Информационное,
аналитическое и
консультационное
сопровождение
операций с
ценными
бумагами

Личное
исполнение
поручений
клиента

представлять
клиенту
отчеты о
ходе
исполнения
договора

Отличительной особенностью брокерской деятельности от остальных видов профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг является то, что **брокерами могут совершаться сделки передоверия**, если это оговорено в договоре либо в случаях, когда брокер вынужден прибегнуть к этому силой обстоятельств для охраны интересов своего клиента с уведомлением последнего. Если представитель, передавший полномочия, не сделает этого, то он несет всю ответственность за действия заместителя как за свои собственные.



Брокер имеет право:

- ❖ выступать андеррайтером при размещении эмиссионных ценных бумаг (Фактически андеррайтер приобретает ценные бумаги у эмитента и перепродает их инвесторам);
- ❖ запрашивать у клиентов сведения об их финансовом состоянии (платежеспособности) и целях инвестиций, которые могут помочь в правильном и своевременном исполнении обязательств перед клиентами.



2. Дилерская деятельность

Дилерская деятельность - это деятельность по заключению сделок от своего имени и за свой счет путем публичного объявления цен покупки или продажи ценных бумаг с обязательством покупки и продажи этих ценных бумаг по объявленным ценам.



1. **Дилер** (на рынке ценных бумаг) – это профессиональный участник рынка ценных бумаг, совершающий операции с ценными бумагами от своего имени и за свой счет



2. **Дилер** (распространитель, продавец) — это физическое или юридическое лицо, которое закупает оптом продукцию компании, а продает её в розницу или мелким оптом

Дилером может
быть только
юридическое
лицо.



Важнейшая функция дилера — это
поддержание фондового рынка, т. е.
обеспечить его ликвидность и
стабильность.

Дилеров часто называют маркет-мейкерами.
Название происходит от английского **market maker**, что буквально означает «делатель рынка» или «то, кто формирует рынок».

Особенностью дилерской торговли являются дополнительные обязательства, которые берёт на себя дилер путём публичного объявления цен покупки и (или) продажи с обязательством исполнения сделок по этим ценам в оговоренный промежуток времени.

**действовать
исключитель
но в
интересах
клиентов**

**сообщить
клиенту все
условия для
заключения
сделки**

**исполнить
сделку,
заключенную
с клиентом**

**не допускать
понуждения к
совершению
сделки путем
предоставления
искаженной
информации**

**Дилер
обязан:**

**доводить до
клиентов всю
необходимую
информацию**

**не допускать
манипулиров
ания ценами**

**совершать
сделки по
поручению
клиентов в
первую
очередь**

Дилерская деятельность подлежит лицензированию. Для обеспечения гарантий исполнения сделок дилер должен обладать достаточным собственным капиталом. Минимальный размер собственного капитала (чистых активов) устанавливается в сумме, эквивалентной 3 тысячам базовых величин.



Дилер

```
graph TD; A[Дилер] --> B[Простые спекулятивные стратегии]; A --> C[Сложные спекулятивные стратегии]; B --> D[базируются на прогнозе повышения или падения цен на актив, с которым хотят осуществить спекулятивную операцию]; C --> E[менее рискованные и гарантируют более низкий уровень дохода при благоприятной конъюнктуре рынка и меньшие убытки при неблагоприятной ситуации на нем];
```

**Простые
спекулятивные
стратегии**

базируются на прогнозе повышения или падения цен на актив, с которым хотят осуществить спекулятивную операцию

**Сложные
спекулятивные
стратегии**

менее рискованные и гарантируют более низкий уровень дохода при благоприятной конъюнктуре рынка и меньшие убытки при неблагоприятной ситуации на нем

Дилер

```
graph TD; A(Дилер) --> B(Безрисковый арбитраж); A --> C(Рисковый арбитраж); B --> D[покупка акций международной корпорации в одном регионе по низкой и продажа в другом регионе по более высокой цене]; C --> E[связан с трансформациями акционерного капитала: банкротством, слиянием, реорганизацией и присоединением];
```

Безрисковый арбитраж

покупка акций международной корпорации в одном регионе по низкой и продажа в другом регионе по более высокой цене

Рисковый арбитраж

связан с трансформациями акционерного капитала: банкротством, слиянием, реорганизацией и присоединением

Дилер

```
graph TD; A[Дилер] --> B[«Медведи»]; A --> C[«Быки»]; B --- D[играют на повышение цен]; C --- E[играют на понижение цен];
```

«Медведи»

играют на повышение цен

«Быки»

играют на понижение цен



Бык и медведь у здания Франкфуртской фондовой биржи в Германии.

Дилер

В зависимости от того, на каком промежутке времени проводят свои операции

Скальперы

Спредэры

Однодневных
трейдеров

Позиционных
трейдеров

ВИДЫ ДИЛЕРОВ

```
graph TD; A[ВИДЫ ДИЛЕРОВ] --> B[Инвестиционный]; A --> C[«Кабинетный» дилер]; A --> D[Дилер по «свитчам»]; A --> E[Официальный];
```

Инвестиционный

может выступать:

- в роли дилера
- в роли брокера
- в роли принципала

Дилер по
«свитчам»

«Кабинетный»
дилер

Официальный

Различия и сходства дилера с брокером:

Сходства

добросовестное
исполнение
обязательства
по всем видам
договоров

запрещается
совершение
сделок с ЦБ
до их полной
оплаты и
регистрации

осуществлени
е покупки или
продажи
ценных бумаг

Доведение
до сведения
клиентов всю
информацию

уведомление
клиентов
случае
возникновения
конфликта
принятие
мер для
разрешения
и
всех
его

Различия

Признаки	Брокер	Дилер
1. Публично объявлять котировки ценных бумаг и совершать сделки по этим котировкам	Обязан	Не обязан
2. Источники средств для покупки ценных бумаг	Средства клиента	Собственные средства
3. Кто является собственником ценных бумаг	Клиент, который дал поручение на покупку ценных бумаг	Сам дилер
4. Источники дохода	Комиссионные вознаграждения выплачиваемы клиентом	Разница между ценой продажи и ценой покупки

Крупные белорусские компании, занимающиеся дилерской и брокерской деятельностью

- ❖ Закрытое акционерное общество «Айгенис»
- ❖ Частное предприятие «Мастер Гарден»
- ❖ Закрытое акционерное общество «Западное фондовое бюро»
- ❖ ИП «Атлант-М Запад»

Закрытое акционерное общество «Айгенис»

ЗАО «Айгенис» — профессиональный участник рынка ценных бумаг — имеет специальное разрешение (лицензию), которое дает право ей осуществлять следующие виды профессиональной деятельности с ценными бумагами:

- ❖ Дилерская деятельность — покупка и/или продажа ценных бумаг от имени компании и за счет компании;
- ❖ Брокерская деятельность — покупка и/или продажа ценных бумаг за счет и по поручению клиента;
- ❖ Предоставление консультационных услуг в области операций с ценными бумагами

Частное предприятие «Мастер Гарден»

В Республики Беларусь это предприятие построило широкую дилерскую сеть, которая на сегодняшний день насчитывает более 80 дилерских центров, расположенных во всех областных и районных центрах страны, со специализированными сервисными мастерскими, авторизированными заводом-производителем. Развитие дилерской сети – это основная приоритетная задача.



Закрытое акцiонерное общество «Западное фондовое бюро»

ЗАО «Западное фондовое бюро» является одним из первых профессиональных участников рынка ценных бумаг зарегистрированных в Республике Беларусь и получивших лицензию на:

- ✓ дилерскую деятельность;
- ✓ брокерскую деятельность;
- ✓ деятельность по доверительному управлению ценными бумагами;
- ✓ предоставление консультационных услуг в области операций с ценными бумагами



ИП «Атлант-М Запад»

Является официальным дилером компании Volkswagen. Наше дилерское предприятие является одним из первых автоцентров, которые были созданы в Республике Беларусь. Приоритетными сферами деятельности ИП «Атлант-М Запад» являются: продажа автомобилей Volkswagen, продажа оригинальных запасных частей и аксессуаров, фирменный сервисный сервис-центр автомобилей марки Volkswagen, Audi Skoda Seat



Маклерская деятельность



- Маклерскую деятельность осуществляет маклер.
Маклер — торговый посредник. Как правило, он профессионально занимается посредничеством при покупке и продаже товаров, ценных бумаг, услуг, страхований, способствует заключению сделок купли-продажи путем сведения партнеров. Биржевые маклеры входят в состав персонала биржи, ведут торги и регистрируют устное согласие брокеров продавца и покупателя на заключение сделки.

Виды маклеров

```
graph TD; A[Виды маклеров] --> B[Страховой]; A --> C[Биржевой]; A --> D[Судовой]; A --> E[И др.]; A --> F[Риэлтор]; A --> G[Вексельный]; A --> H[На денежном рынке];
```

Страховой

Биржевой

Судовой

И др.

Риэлтор

Вексельный

На денежном рынке

Биржевой маклер:

Конкурирующий

Зарегистрированный

Курсовой

Операционный

И другие

На центральном
рынке

Необходимые качества

Профессиональные

владение ПК

умение вести переговоры

хорошие нервы

другие

Личностные

общительность

пунктуальность

ответственность

другое

Слово «маклер» произошло от немецкого слова и означало: «делец, оказывающий какие-либо посреднические услуги за плату».

Маклерская деятельность имеет давнюю историю. Уже в период средневековья сложились многие регулирующие ее нормы. Например, маклеры обязаны были пройти регистрацию, им давалась монополия на оказание посреднических услуг, но в то же время им запрещалось совершать сделки от своего имени. Выдаваемые ими документы о совершении сделок имели в судах силу бесспорного доказательства и т. д.

Со второй половины XIX в. маклерская деятельность становится доступной для частных лиц (во Франции — с 1866 г., в Англии — с 1870 г. и т. д.). В России институт маклеров возник в 1717 г. как государственное учреждение при коммерц-коллегии.



Функции маклера



- Оказание посреднических услуг при заключении сделок, осуществляемых на биржах.
- Ведение переговоров с клиентами о заключении договоров.
- Участие в экспертизе и проверке качества объектов сделки, определении цены и условий купли-продажи.
- Привлечение клиентов, специалистов, вспомогательного персонала для осуществления сделок.
- Обеспечение соблюдения правовых норм при заключении договоров.
- И другие.

Обязанность

И

- 6. Участвовать в экспертизе и проверке качества сырья, материалов, продукции и других объектов сделки, определении и согласовании цены, условий купли-продажи и ее оформлении.
- 7. Выполнять работу, связанную с привлечением клиентов, а также специалистов и вспомогательного персонала, необходимых при осуществлении сделок, с повышением репутации как независимого посредника, так и биржи, от имени которой совершается сделка.
- 8. Обеспечивать соответствие заключаемых договоров правовым нормам, надлежащее оформление необходимых документов согласно установленным требованиям.
- 9. И другие.



- 1. Оказывать посреднические услуги при заключении коммерческих, кредитных, валютных, страховых и других сделок, осуществляемых на биржах.
- 2. Обеспечивать сокращение срока реализации сделки, получение максимального дохода, ускорение оборота капитала, активизацию производственной, инвестиционной и инновационной деятельности.
- 3. Изучать коммерческую информацию, качественные характеристики сырья, оборудования, продукции и услуг, являющихся предметом сделки, а также финансовое положение и деловую репутацию ее участников.
- 4. Анализировать конъюнктуру внутреннего и внешнего рынка, информацию о продаваемых товарах и услугах, требования покупателей, прогнозировать изменения цен и спроса на куплю-продажу недвижимости (квартир, жилых домов, земли, садовых участков и т.п.).
- 5. Вести переговоры с клиентами о заключении договоров, осмотр объектов купли-продажи, оценивать стоимость недвижимого и другого имущества.

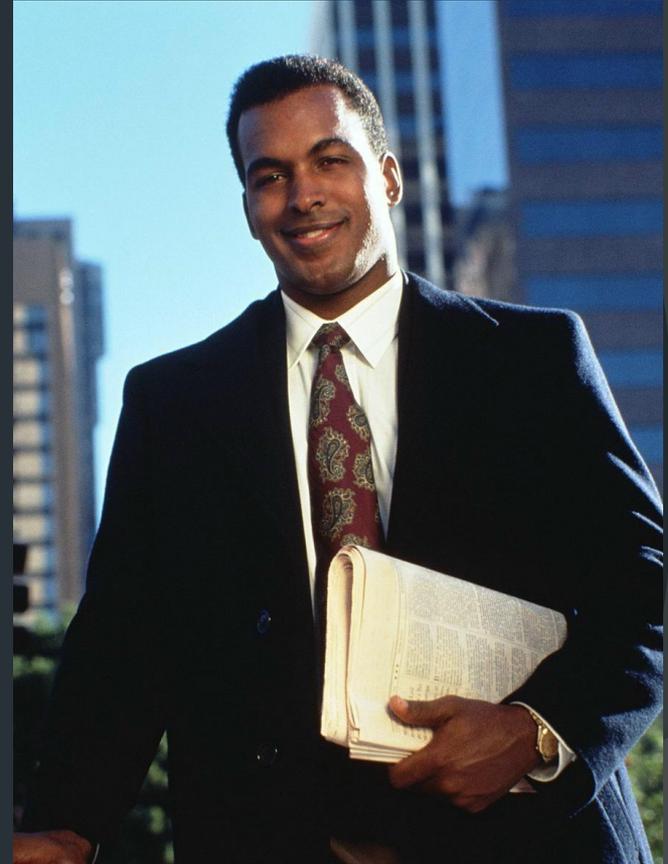


ПРАВА

- 1. Знакомиться с проектами решений руководства предприятия, касающимися его деятельности.
- 2. Вносить на рассмотрение руководства предложения по совершенствованию работы, связанной с обязанностями, предусмотренными настоящей инструкцией.
- 3. Получать от руководителей структурных подразделений, специалистов информацию и документы, необходимые для выполнения своих должностных обязанностей.
- 4. Привлекать специалистов всех структурных подразделений предприятия для решения возложенных на него обязанностей (если это предусмотрено положениями о структурных подразделениях, если нет - с разрешения руководителя предприятия).
- 5. Требовать от руководства предприятия оказания содействия в исполнении своих должностных обязанностей и прав.

Должен знать

1. законодательные акты, нормативные и методические материалы, касающиеся коммерческой деятельности;
2. рыночные методы хозяйствования, закономерности и особенности развития экономики;
3. правила организации и ведения бизнеса;
4. виды биржевых сделок;
5. навыки делового общения;
6. методы изучения конъюнктуры рынка, его потенциала и тенденций развития;
7. организацию деловых контактов и биржевых сделок;
8. основы социальной психологии;
9. методы определения качества и порядок установления цен на сырье, оборудование, продукцию, имущество, услуги;
10. порядок составления документации при оформлении сделок;
11. правила определения размера комиссионных выплат по заключаемым договорам;
12. гражданское и трудовое законодательство РБ;
13. правила и нормы охраны труда.



Роль маклера остается очень важной даже в электронных системах торговли. Маклер не только регистрирует сделки «с голоса», но и участвует в урегулировании спорных ситуаций, неизбежно возникающих вследствие различных ошибок. Здесь необходимо отметить, что от решений маклера может зависеть очень многое. Регистрируя или отклоняя ту или иную сделку, маклер практически распоряжается суммами в десятки, а то и сотни тысяч долларов (на западных биржах речь может идти о миллионах долларов), и здесь очень важно следовать правилам биржевых торгов и не допустить ошибки. Поэтому настоящий маклер должен обладать хорошими нервами. О его деловых качествах зависит нормальный ход торгов и, соответственно, работа всей биржи.

Для урегулирования деятельности маклеров избирается старший (главный) маклер.

ГОФ-МАКЛЕР - главный биржевой маклер, избираемый на определенный срок членами биржи из числа биржевых маклеров, входит в состав биржевого комитета. В его функции входит наблюдение за деятельностью маклеров, составление отчетов для биржевой комиссии по состоявшимся сделкам.



Отличия брокера и маклера

Брокер — это агент и официальное доверенное лицо, несущее ответственность по закону и действующее в рамках законодательных ограничений.

Брокеры могут представлять только одну сторону сделки. Правила, регламентирующие их поведение, складывались на протяжении пяти веков в рамках общего права. Немало посредников в сфере слияний и поглощений лишились своего вознаграждения из-за пренебрежения правилами.

Обычно брокеры представляют продавцов и как доверенные лица должны делать все, чтобы получить максимальную цену за компанию. Нечестная игра влечет за собой гражданский иск, а действия в пользу покупателя, а не продавца, или получение взятки за снижение цены — уголовное преступление.

Маклеры, в отличие от брокеров, не являются агентами ни одной из сторон. Не являются они и доверенными лицами.

Они представляют саму сделку, а не какую-либо из сторон.

Маклеры могут получать вознаграждение от обеих сторон или одной из них, не ставя в известность другую.

Маклеры, однако, не имеют права договариваться об условиях сделки, поскольку это уже агентская деятельность, которая переводит их в категорию брокеров и налагает фидуциарную ответственность.

Деятельность, связанная с ведением переговоров, может также лицензироваться. В зависимости от места деятельности для этого требуются различные брокерские лицензии.

Предполагается, что эти лицензии имеют (или должны иметь) регулирующий эффект,

Известные имена:

Крис Гарднер (Chris Gardner)



Биржевой маклер, предприниматель, филантроп, обладатель миллионного состояния, в ранних 80-х тоже оказался бездомным. Вместе с маленьким сыном ему приходилось ночевать в ночлежках, в парках и даже в закрытом туалете на железнодорожной станции, в конце концов им разрешили остаться в одном из церковных приютов для бездомных. История нелегкой жизни Гарднера, его личной борьбы за то, чтобы стать биржевым маклером во время отцовства и бездомности, легли в основу фильма «В погоне за счастьем» (The Pursuit of Happiness), где его сыграл актер Уилл Смит.

Деятельность трейдера

Треjder (от англ. **trader**) – торговец.

Треjder – это биржевой торговец, который занимается анализом текущей ситуации на рынке и заключением сделок.

Его **цель** заключается в том, чтобы купить дешевле определенную валюту и продать ее как можно дороже.



Трейдер

```
graph TD; A[Трейдер] --> B[Профессионалы]; A --> C[Частные торговцы (любители)];
```

Профессионалы

это тот, кто занимается трейдингом профессионально, т. е. получил соответствующее образование. Они выбрали торговлю как основной источник дохода.

Частные торговцы (любители)

работают на себя, т. е. выполняют операции за свои деньги и в своих интересах; для доступа к торговле пользуются услугами посредников; часто не имеют специализированного образования.

По длительности сделок трейдеры делятся на:

- Дневной трейдер (дейтрейдер) — совершает сделки внутри одного торгового дня.
- Скальпер, Пипсовщик — разновидность дейтрейдеров, которые совершают большое количество сделок малой продолжительности: от нескольких секунд до десятка минут.
- Позиционный трейдер (краткосрочный) — совершает сделки с длительностью в несколько дней
- Среднесрочный трейдер — совершает несколько сделок в год
- Долгосрочный инвестор — сделки могут длиться несколько лет



Трейдер

```
graph TD; A[Трейдер] --> B[Использующий технический анализ]; A --> C[Использующий фундаментальный анализ]; A --> D[Использующие свой метод анализа];
```

Использующий технический анализ

Использующий фундаментальный анализ

Использующие свой метод анализа

По расположению рабочего места трейдеры бывают:

- ✓ Трейдер на полу, трейдер в яме — обычно это частные торговцы, торгующие непосредственно в биржевом зале.





✓ Трейдер в зале — обычно это профессиональные торговцы, представляющие интересы большого числа клиентов или крупные заявки.





✓ Треjder у монитора торговлю ведёт через специализированные торговые терминалы, которые позволяют видеть заявки других трейдеров и выставлять собственные, читать новости, просматривать историю котировок, производить её математический анализ и строить различные графики.



FOREX - рынок межбанковского обмена валюты по свободным ценам

Forex (Форекс) — международный валютный рынок — рынок, где одни валюты покупаются и продаются за другие.

На рынке осуществляются торговые, спекулятивные, регулирующие (валютные интервенции ЦБ), хеджирующие операции.

Операции проводятся через систему институтов: центральные банки, коммерческие банки, инвестиционные банки, брокеров, дилеров, пенсионные фонды, страховые компании, транснациональные корпорации т. д.



Выводы по теме