



НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ «МИСиС»

Кафедра экономики и менеджмента малого
предпринимательства

Кафедра промышленного менеджмента

**ОБЩЕРОССИЙСКИЙ КОНКУРС «МОЙ БИЗНЕС-
МОЯ РОССИЯ»**

**Бизнес-план «Изготовление уникальных
украшений из мало-драгоценных металлов»**

Евсеенко Егор Алексеевич

Содержание

- ❑ Отрасль на рынке
- ❑ В чём заключается идея
- ❑ Условия для производства
- ❑ Необходимые ресурсы
- ❑ Маркетинг
- ❑ Персонал
- ❑ Финансирование проекта
- ❑ Конкуренция
- ❑ Индивидуальность



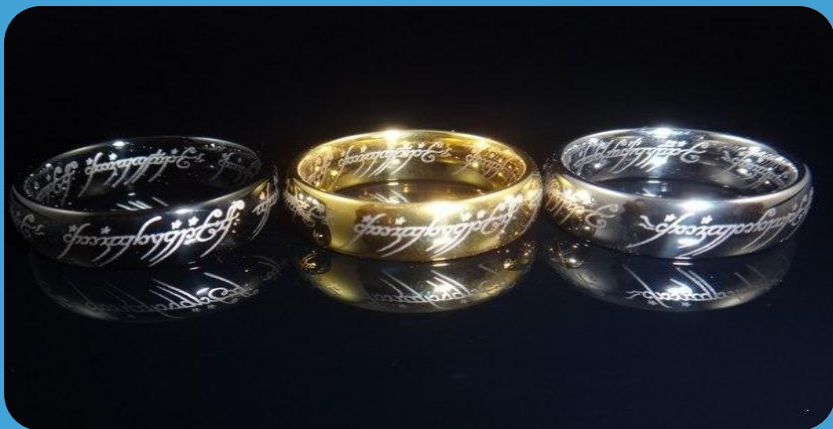
Отрасль на рынке

Изготовление индивидуальных украшений очень привлекает людей, ведь все хотят как-то выделиться из толпы с помощью различных украшений.

Данная отрасль только начала развиваться на рынке и уже приобрела огромную популярность среди любителей приукрасить себя.

Обычно, подобного рода услуга стоит дорого, потому что приходится использовать настоящие драгоценные камни, чтобы соответствовать требованиям красоты украшений.

Но если использовать искусственные заменители этих камней, то сделать себя неповторимым с меньшими затратами сможет каждый.



Идея: «Всё гениальное просто»

Драгоценные металлы слишком дорогие, а самостоятельно их добывать не получится, для этого потребуется множество разрешений и сложное оборудование для раскопок.

Поэтому идея заключается в том, чтобы использовать знакомое нам стекло или другие легкодоступные и простые металлы, коими полон наш рынок.

Благодаря умению ювелиров и профессиональному оборудованию, создать шедевр из ничего будет достаточно просто.

Ко всему прочему, занятие ювелирным делом не требует слишком много места и большого количества людей.

Мастера будут обрабатывать и подготавливать материал для дальнейшей работы. В связи с простотой данных металлов и стёкол, это будет быстро и легко.

После обработки мастера начнут создавать оправы по эскизам и прочие индивидуализированные фигуры, в которые впоследствии будут добавлены вышеупомянутые материалы.



Условия для производства

Чтобы создавать украшения требуются отдельные помещения, где будут работать ювелиры с материалами и оборудованием.

Также потребуются помещения где будут хранить прибывшие материалы и по совместительству готовую продукцию. Меньшая часть продукции будет находиться в зоне реализации на витринах.

В зоне продажи будут располагаться кассовые аппараты и сами витрины. В связи с ценностью производимой продукции, предусмотрена комната охраны оборудованная специальной техникой.

Для ведения бухгалтерии так же предусмотрено отдельное помещение.



Необходимые ресурсы

В производстве ювелирных изделий, в большей мере, фигурируют драгоценные камни, в данном случае специальное цветное стекло с максимально приближенными свойствами обычных драгоценных камней. В настоящее время стекло продаётся «листами». По данным: 1 лист цветного стекла (весом ~50кг и толщиной 6-8мм) ~ 10-15 тыс.руб.

Для оправы и индивидуальных металлических фигур потребуются металлы, свойства которых ничем не должны уступать той же меди, серебру и золоту. Единственный малостоящий кандидат - это алюминий. Его прочность и простота в обработке как раз подходит для ювелирных целей.

1 кг. алюминия (предназначенного именно для ювелирной работы) ~ 80 руб.

Помимо алюминия и стекла могут быть привлечены иные виды металлов и руд, но на начальном этапе производства планируется использовать именно эти ресурсы.

Маркетинг

В качестве продвижения на рынок своего предприятия, планируется запустить рекламную кампанию. Покупка мест на билбордах, а также заказ рекламы по телевидению .



Реклама в интернете

С приходом всемирной паутины в общество, рынок вышел на новый уровень. Предприятие так же планирует выпускать рекламу в интернете, а в будущем даже создать свой интернет магазин и принимать заказы от заказчиков.



Персонал

На начальном этапе планируется иметь небольшой персонал:

- 1 Продавец
- 1 Бухгалтер
- 1 Приёмщик материалов
- 1 Охранник
- 4 Ювелира

В дальнейшем персонал и скорость производства будут увеличиваться.



Финансирование проекта

Начальные расходы:

Стоимость оборудования	1 200 000 рублей
Ремонт помещения	300 000 рублей
Итого	1 500 000 рублей



Текущие расходы:

Статьи издержек	Сумма за год, руб.
Расходы на оплату труда	1080000
Отчисления на социальные нужды	324000
Расходы на аренду	480000
Материальные расходы	2000000
Расходы на рекламу	30000
Итого	3914000



Финансовые результаты:

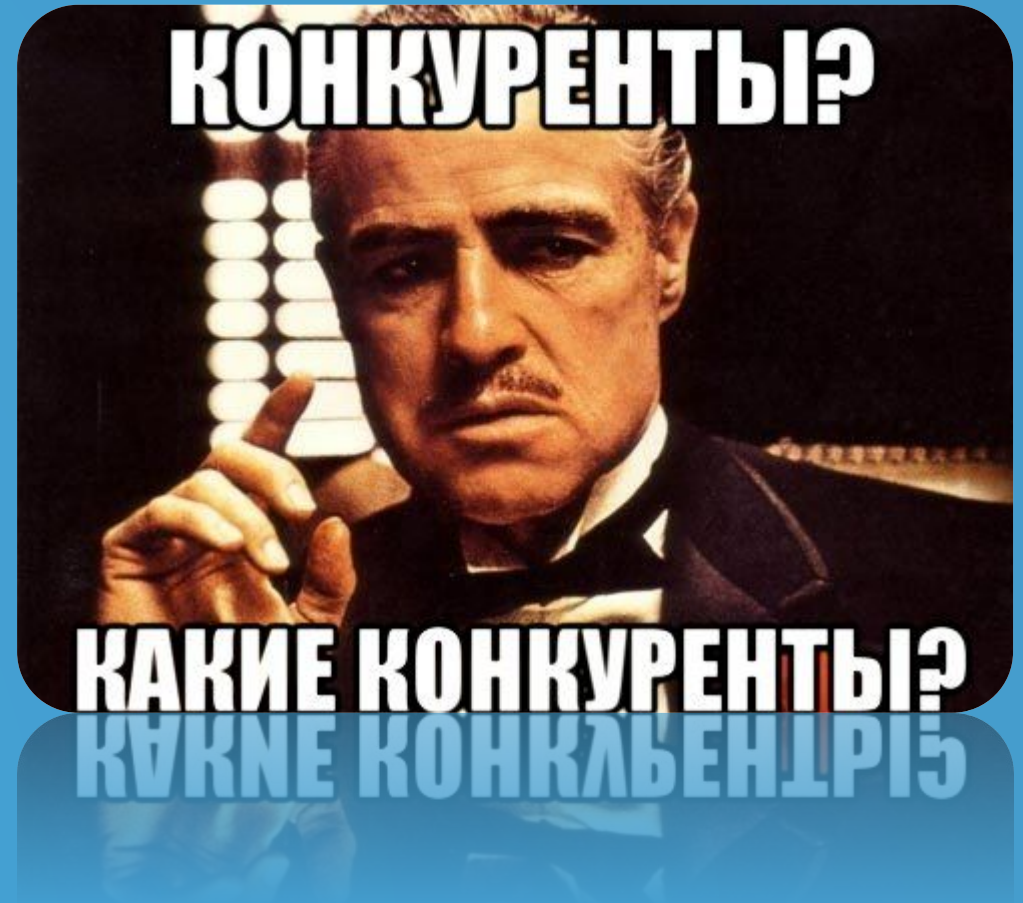
Средняя цена единицы изделия, руб.	Кол-во реализованных единиц за год	Выручка от реализации за год, руб.
500	1500	750000
250	2000	500000
1500	500	750000
2000	500	1000000
3000	500	1500000
Итого		4500000



Показатели	Значение
Выручка от реализации	4500000 руб.
Прибыль от продаж	$4500000 - 3914000 = 586000$ руб.
Единый налог по УСНО	$586000 * 0,15 = 87900$ руб.
Чистая прибыль	$586000 - 87900 = 498100$ руб.
Рентабельность конечной деятельности	$498100 / 4500000 * 100 = 11,07\%$
Срок окупаемости	$1500000 / 498100 = 3$ года

Конкуренция

Конкуренция в данной отрасли сведена практически к минимуму, в связи с тем, что изготовление индивидуальных украшений является нововведением в производственной практике. Подобные организации только набирают популярность в отдельных уголках страны расширяя свои территории. Если начать прямо сейчас, то можно охватить весь рынок зарекомендовав себя хорошим предприятием, тем самым лишив других конкурентоспособности.



Индивидуальность

В голове у человека скрыто множество причудливых и прекрасных образов, именно благодаря этому проекту, он сможет воплотить в реальность своё воображение, мечты и желания.

Помимо этого, всё это стоит дешевле и выглядит куда красивее и причудливее, чем банальные дорогие украшения лишённые вкуса (от части).



Индивидуальные заказы

Возможно люди захотят подражать своим любимым героям из книг, игр, сериалов и захотят носить украшения точь-в-точь как у их любимого персонажа.

Даже такие услуги может предоставить это предприятие, ведь здесь будут работать талантливые мастера, которые смогут воплотить любую задумку, какую только пожелает заказчик.



Подведение итогов



Итак, минимум затрат, индивидуальный подход к каждому заказчику, неповторимые между собой результаты работ - все это приведет к необычайному спросу и росту развития предприятия.



Спасибо за внимание.



Уильям Боинг: *«Нет ничего невозможного»*