



Бизнес-план

Выполнила:
Смирнова Валерия
Преподаватель:
Антонова С.Ю.

2015г

Аннотация



Настоящий проект представляет собой план создания тренажерного зала в д.Березняки Сергиево-Посадского района Московской Области.

На сегодняшний день мода на курение и алкоголь уходит на второй план.

Большинство людей предпочитают вести здоровый образ жизни. Так же не секрет, что каждый человек мечтает о красивом, подтянутом теле.



Характеристика

Целью данного бизнес-плана является создание тренажерного зала под названием «**Power Club**».

Я, Смирнова Валерия Дмитриевна, буду выступать в роли индивидуального предпринимателя.



Оценка рынка сбыта

Население д. Березняки составляет около 2,5 тыс. человек, примерно около половины из которого подростки и люди среднего возраста. На мой взгляд, именно эти социальные группы заинтересовались бы таким предложением для проведения своего досуга.

Цена и ценовая политика

Предприятие будет работать с 9:30 утра до 21:30 часа. Для посещения необходимо будет приобрести абонемент. Ценовая политика ориентирована на потребителя со средним уровнем дохода. Предлагаются следующие виды абонементов:

На месяц

- 1800₽ (с 9:30-17:00)
- 2200₽ (неограниченное время)

На полгода

- 10500₽ (с 9:30-17:00)
- 12500 (неограниченное время)

На год

- 20500 (с 9:30-17:00)
- 24000 (неограниченное время)

Описание производственного процесса

В открываемом предприятии планируется организовать два тренажерных зала, две раздевалки и две душевые кабины. Также в холодное время будет работать гардероб. Также планируется организовать зал отдыха.

Каждый тренажерный зал должен быть оборудован современными тренажерами и гимнастическими снарядами следующих видов:

- Беговая дорожка – 2
- Шведская стенка – 3
- Велотренажер – 3
- Комплексный силовой тренажер – 1
- Тренажер «гребля» - 2
- Тренажеры малые для пресса – 3

На предприятии должны иметься следующие помещения:

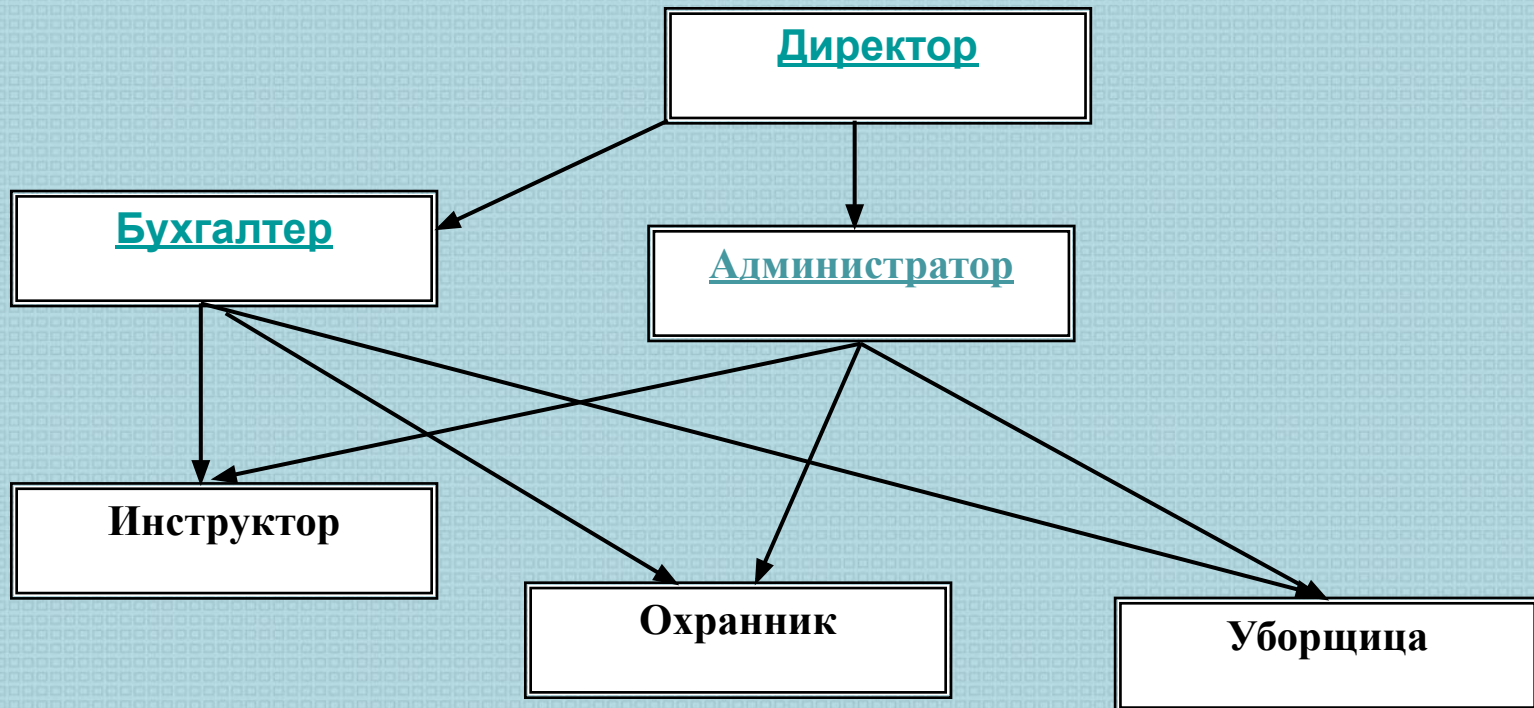
- Тренажерный зал площадью не менее 20 м^2 - 2
- Раздевалка площадью не менее 10 м^2 - 2
- Раздевалка для персонала площадью 5 м^2 - 1
- Зал ожидания площадью 8 м^2 - 1
- Вестибюль с гардеробом площадью 12 м^2
- Помещение для администрации площадью 8 м^2
- Подсобное помещение площадью 4 м^2
- Душевые – 2
- Туалеты – 2

Определение производственной программы

В открываемом предприятии планируется организовать два тренажерных зала, две раздевалки и две душевые кабины. Также в холодное время будет работать гардероб. В центре планируется организовать зал отдыха, где будет стоять автомат для продажи горячих напитков.



Организационная структура и управление



Организационная структура управления
тренажерного зала «Power Club».

Директор



- ✓ Организует всю работу предприятия;
- ✓ Несёт полную ответственность за его состояние и состояние трудового коллектива;
- ✓ Представляет предприятие во всех учреждениях и организациях;
- ✓ Распоряжается имуществом предприятия;
- ✓ Заключает договора;
- ✓ Сбыт продукции (т.е. поиск клиентов);
- ✓ Издаёт приказы по предприятию в соответствии с трудовым законодательством, принимает и увольняет работников;
- ✓ Применяет меры поощрения и налагает взыскания на работников предприятия;
- ✓ Открывает в банках счета предприятия.

Бухгалтер



- ✓ Является также заместителем директора по экономическим вопросам;
- ✓ Руководит работой по планированию и экономическому стимулированию на предприятии, повышению производительности труда, выявлению и использованию производственных резервов, улучшению организации производства, труда и заработной платы;
- ✓ Разрабатывает нормативы для образования фондов экономического стимулирования;
- ✓ Проводит всесторонний анализ результатов деятельности предприятия;
- ✓ Осуществляет учёт средств предприятия и хозяйственных операций с материальными и денежными ресурсами;
- ✓ Устанавливает результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятия;

Расходы

Заработная плата каждого работника рассчитывается в соответствии с размером его оклада согласно штатному расписанию. Оклады работников составляют:

Должность	Число рабочих	Оклад, ₹	Годовой ФОТ, ₹
Директор	1	40 000	480 000
Бухгалтер	1	30 000	360 000
Администратор	1	15 000	180 000
Инструктор	3	13 000	468 000
Охранник	2	10 000	240 000
Уборщица	2	8 000	196 000

Остальные затраты калькулируются следующим образом:

- коммунальные платежи – 30 000 руб. в месяц;
- аренда помещения – 35 000 руб. в месяц
- канцелярские расходы 2000 рублей в месяц;
- телефон – 200 рублей в месяц;
- затраты на рекламу 3000 рублей в месяц.

Налоги

Для своего бизнеса я выбираю упрощенную систему налогообложения (УСН).

По истечению каждого квартала мне придется выплачивать определенную сумму в казну государства, а именно:

Доходы-расходы * 6%

То есть $4\,392\,540 - 3\,002\,400 * 0,06 = 843\,084$
тыс. руб. в год

Прибыль

Рассчитаем примерный объем выручки, учитывая среднюю цену годового абонемента:

$351 \text{ день} * 12 \text{ часов} * 2 \text{ зала} * \approx 15 \text{ человек} * \text{ ср.цена годового абонемента} \approx 22 \text{ тыс. руб.} \approx 4\,880\,600 \text{ рублей.}$

Практика показывает, что добиться максимальной загрузки зала на протяжении всего дня практически невозможно. Как правило, утром зал загружен на 70-80%, а вечерами оказывается переполнен. Поэтому при расчете плановой выручки следует исходить из средней загрузки залов в 90%.

Таким образом, плановая выручка составит:

$4\,880\,600 * 0,9 = 4\,392\,540 \text{ рублей.}$



Перспективы на будущее

Если данный проект окупится и будет приносить стабильную прибыль, то я готова предложить следующие идеи для преобразования тренажерного зала:

Оказание косметологических услуг;

строительство бассейна и банного комплекса

Создание фитнес-бара;

покупка новых тренажеров

расширение занимаемой территории

Организация занятий по йоге и танцам

Вывод

Мой проект по созданию тренажерного зала можно назвать общественно важным и полезным. Тренируя тело, мы тренируем не только мышцы, но и весь организм. Это позволяет повысить его устойчивость к различного рода заболеваниям и стрессам, получить дополнительную энергию для работы и развития.

Все вышесказанное в лишний раз доказывает, что создание тренажерного зала в д. Березняки просто необходимо!

