

A lit matchstick is shown against a black background. The matchstick is positioned horizontally, with the flame at the tip. The flame is a mix of bright orange and yellow at the base, transitioning into a vibrant blue at the top. Wisps of blue smoke rise from the flame. The matchstick itself is a light brown color, and the tip is a dark, textured material.

Бизнес-проект

Подготовил:
ученик 11-А класса
Савченко Никита

Спички

Итак, что же такое спички? Спичка это то, без чего не обходится ни один дом в нашей стране. Будь ты богат как Ахметов, или беден как твой знакомый с соседней свалки, но так или иначе ты пользуешься спичками. Коробок спичек – это универсальный мобильный огонь, который из-за своей компактности поместится у тебя в кармане и всегда будет с тобой.

Применение

С первого взгляда, не задумываясь ни на секунду, на ум приходят десятки возможных применений для спичек.

- 1) У вас газовая колонка без автоматической искры? – Вы тратите всего одну спичку, и вы уже нашли способ приготовить борщ!
- 2) Вы непоседливый подросток, которому хочется шума и взрывов? – Без проблем! Настругай головки серы с пары пачек коробков, замотай в фольгу и ударь молотком! Будь первым парнем на селе!
- 3) Вы успешный седовласый миллиардер, покурывающий кубинские сигары за 40 000\$ за штуку в перерывах между разборками? Но ведь зажигалками не принято! Для этого существуют специальные удлиненные спички для сигар!
- 4) У вас соскочил наконечник молотка с ручки, и больше там не держится? Вставь туда одну-другую спичку и твой любимый молоток будет как новый!
- 5) Ты едешь с другом в летний лагерь и тебе слишком скучно? Вставь ему зажженные спички между пальцев ног, пока он спит!

И многое другое...

Вы ребята не глупые, так что вы наверняка уже поняли к чему я веду. На спички – огромный спрос! Буквально каждым жителем нашей великой державы! Ну а как уже известно, спрос рождает предложение. Спрос то великий, да вот предложение особо не блещет. А все почему? Все очень просто. Все дело в том, что на Украине был единственный завод спичек, да и тот закрыли в конце 2013 года.

Вы спросите: как же так? Ведь если такой огромный спрос, и у завода была монополия у нас в стране, как же он тогда закрылся по причине банкротства? Всему виной человеческая натура. Владельца этого завода было посажено в тюрьму, за некоторые незаконные делишки (не буду упоминать все). Бизнес отошел к его сыну-мажору, 23-ех летнему Владу, который все благополучно спустил на девочек, машин, и казино. Ему сделали предложение, выкупить у него завод. Но тут уже вмешалась мать, у которой вдруг проснулись родственные чувства (с отцом Влада она в разводе) и она отговорила сына продавать бизнес (почему? – неясно)

На данный момент завод выставлен на аукцион, и за него просят 105 млн грн. Ведутся активные торги за этот лот. Если у меня на руках окажется 90-110 млн грн, этот лот будет наш. В последствии нужно произвести полное обновление оборудования и стройку нескольких пристроек, для увеличения производительности на 55-75 процентов; обеспечение нужными связями в таможне, для уменьшения налога на импорт\экспорт древесины, смеси для более дешевой серы и уже готовых спичек; складов для хранения товара, транспортиции во все крупные города Украины, а уже оттуда – в более мелкие. И наконец отдел кадров.

Лист ориентировочных трат на время подъема на ноги

1	Стоимость завода	110 кк. грн
2	Закупка оборудования	4 540 к грн
3	Закупка соседних земель	2 150 кк грн.
4	Строительство пристроек	400 к грн.
5	Лояльность бюрократии	10 кк грн.
6	Налаживание т.п.	50 к грн.
7	Транспортировка за партию	1072 к грн.
8	Зароботная плата персонала	100 к грн.
9	Итого (3 мес.)	127 940 к грн.

Ориентировочно мы отправляем спички, по 900 000 коробов, в каждый из крупных городов Украины. (А именно в 134). С каждого города снимаем цену на транспортировку (около 8 000)

$$134 * 8000 = 1\,072\,000$$

Потом берем накрутку на спички (3.43 копейки), и умножаем на их количество.

$$3.43 * 134 * 900\,000 = 4\,136\,580 \text{ грн.}$$

Из этой суммы вынимаем з.п. и цену транспортировки.

$$4\,136\,580 - 1\,072\,000 - 100\,000 = 2\,964\,580$$

Именно такую чистую прибыль мы и будем получать в ежемесячно. Почти 3 миллиона!

Окупаемость нашего бизнеса равна примерно 3.5-4 года. Со временем мы начнем создавать поставки за границу, что в ближайшие года увеличит прибыль в 2-3 раза.

Спасибо за внимание!
Ждем ваши денежки!







