

ThyssenKrupp Materials Russia

Business case

Постановка проблемы

- сезонность бизнеса
(уход в минус в зимнее время)
- выбор направления дальнейшего развития структуры

Возможные решения

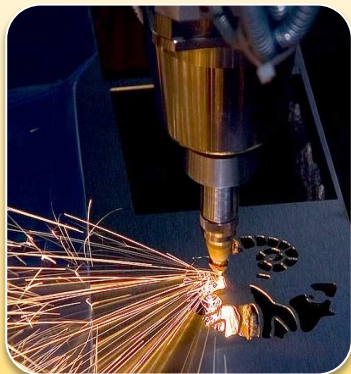
- Сервисная обработка реализуемого металла
- Производство металлоконструкций (изготовление конечных продуктов)
- Активизация рекламных усилий
- «Обмен услугами» по льготным ценам между трейдерами по различным видам резки
- Создание филиалов в южной части России

Сервисная обработка реализуемого металла



Строительство завода по
металлообработке (резка газом,
резка газорезальной машиной)

- Упор на обработку нержавеющей металлов



Использование технологии
сложной резки

- Высокие качественные характеристики

Производство конечных продуктов

Изготовление сетки

Механическая обработка (токарная, фрезерная)

Изготовление просечно-протяжного листа

Изготовление металлоконструкций широкого профиля

Активизация рекламных усилий



Создание филиалов в южной части России

Провести активную рекламную кампанию по привлечению потенциальных работников

Создать выгодные условия работы (высокая зарплата, льготы для сотрудников, премиальные)