

ThyssenKrupp Materials Russia

**Business case**

# Постановка проблемы

- сезонность бизнеса  
(уход в минус в зимнее время)
- выбор направления дальнейшего развития структуры

# Возможные решения

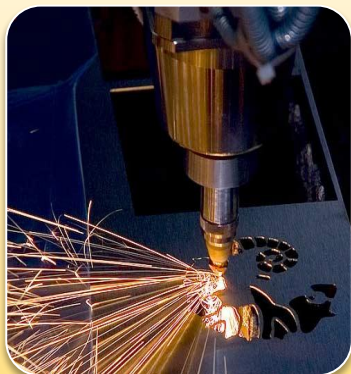
- Сервисная обработка реализуемого металла
- Производство металлоконструкций (изготовление конечных продуктов)
- Активизация рекламных усилий
- «Обмен услугами» по льготным ценам между трейдерами по различным видам резки
- Создание филиалов в южной части России

# Сервисная обработка реализуемого металла



Строительство завода по  
металлообработке (резка газом,  
резка газорезальной машиной)

- Упор на обработку нержавеющей металлов



Использование технологии  
сложной резки

- Высокие качественные характеристики

# Производство конечных продуктов

Изготовление сетки

Механическая обработка (токарная, фрезерная)

Изготовление просечно-протяжного листа

Изготовление металлоконструкций широкого профиля

# Активизация рекламных усилий



# Создание филиалов в южной части России

Провести активную рекламную кампанию по привлечению потенциальных работников

Создать выгодные условия работы (высокая зарплата, льготы для сотрудников, премиальные)