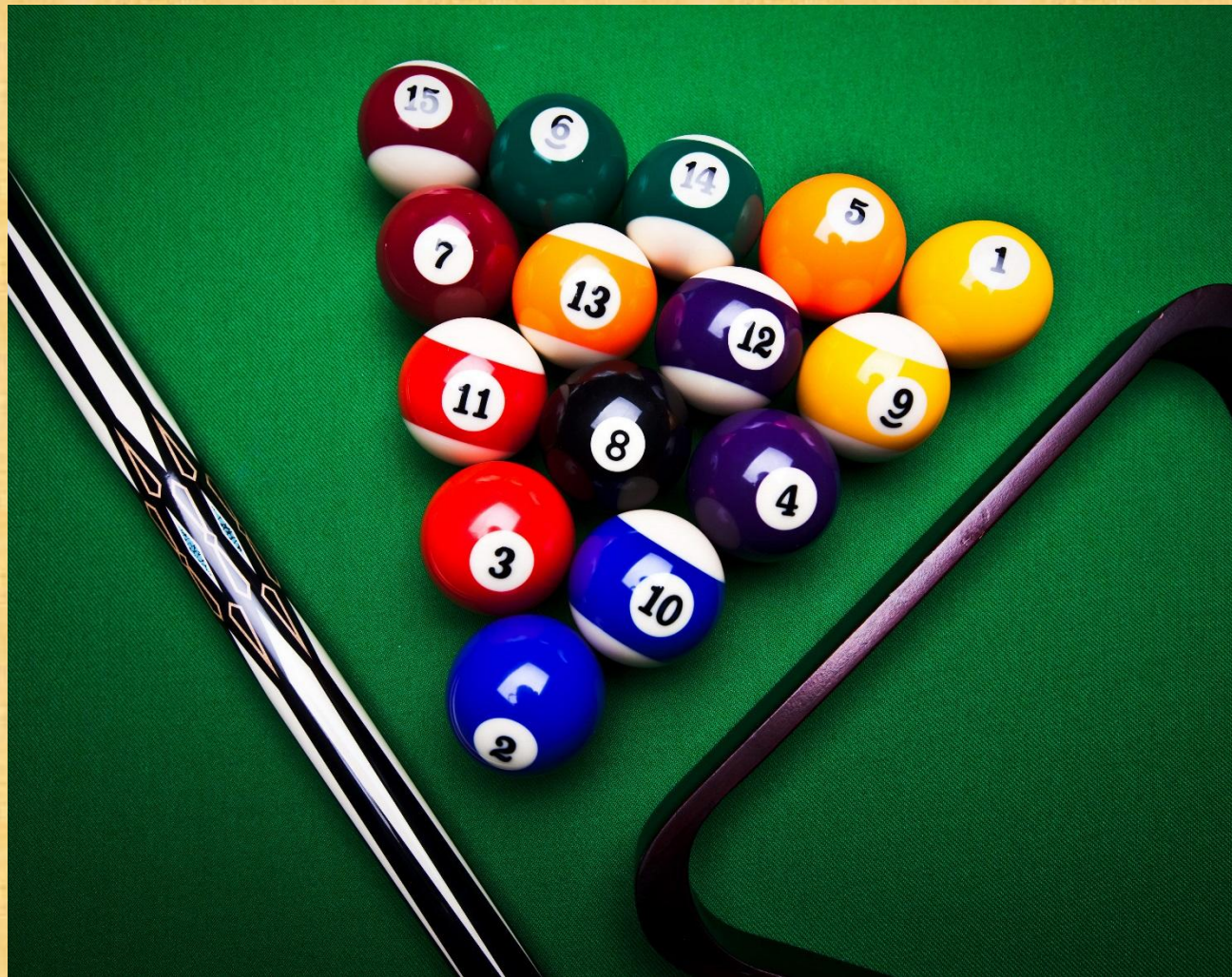


Бізнес-план

більярдного клубу

”Джерсі”



1. Резюме

- Постійно росте число людей, що стають матеріально забезпеченими і здатними витратити деяку кількість грошей на проведення свого дозвілля зовні удома.
- У денний час все більше число успішно працюючих людей стали приділяти свою увагу спорту, підтримці хорошої фізичної форми, відвідуючи при цьому тенісні корти, басейни, тренажерні зали. Можна сказати, що ведення здорового способу життя стає звичним.
- На фоні постійно зростаючого числа людей, здатних оплачувати свої розваги і завантаженості вже існуючих місць відпочинку незвичайно привабливо виглядає створення місця, в якому б поєднувалися, як спортивні, так і розважальні послуги, здатні задовольнити клієнтів.
- Такою фірмою може стати більярдний клуб що пропонує своїм клієнтами різні спортивні ігри і приємну музику.

2. Опис фірми і послуг, що надаються нею.

Місцем, що поєднує в собі атрибути спортивного відпочинку може являтися клуб, що знаходиться в зручному місці, пропонує наступні види послуг :

- 1. Більярд або американський пул.***
- 2. Дартс.***
- 3. Бар.***

Для зайняття усіма цими спортивними іграми клієнтові абсолютно не потрібний спеціальний спортивний одяг, а об'єм отримуваних насолоди порівнянний із справжнім зайняттям спорту.



3.План виробництва

Більярд -клуб розпочинає роботу з липня 2015 р. Планується обслуговувати 600 клієнтів щомісячно. З вересня 2015 р. кількість обслуговуваних клієнтів повинно збільшитися на 50 %, з листопада - на 70% по порівнянню з липнем 2015 р

4. Конкуренція

Клуб має бути оформлений на високому рівні і пропонувати послуги відмінної якості, тобто поставляти на ринок конкурентоздатну послугу.

Так, як. попит на спортивні розваги є постійним і мало залежить від сезонності, то питання зайняття клубом частини сегменту ринку розваг в Україні є лише питанням створення переваг перед іншими конкурентами що вже знаходяться на цьому ринку.

Переваги в порівнянні з конкурентами	Недоліки	Заходи на подолання недоліків
1. Комплексна пропозиція послуг 2. Зручність парковки автомобіля, близькість до автотранспортних магістралей 3. Оригінальність інтер'єру 4. Чітке визначення сегменту ринку на який орієнтовані послуги	1. Відсутність кількох видів розваг (кегельбан)	1. Дальнейшее развитие и расширение деятельности.

5. Організаційний план

Організаційна структура управління фірмою :

Генеральний директор здійснює керівництво роботою клубу, вирішує усі фінансові питання, пов'язані з постійною роботою клубу, а фінансові й організаційні питання, що стосуються використання частини прибутку і напрямів розвитку клубу вирішуються спільно із засновниками фірми.

Бухгалтер-касир веде бух. облік фірми, знімає касу, спільно з головним менеджером готує фінансові звіти, здійснює виплату зарплати .Гл. менеджер виконує функції директора під час його відсутності. Здійснює організацію роботи усіх співробітників фірми. Здійснює закупівлі за вказаними цінами в раніше обумовлених місцях постачань.

Співробітник в залі займається видачею необхідного інвентаря для зайняття іграми, здійснюють контроль за часом використання ігрового устаткування.

Бармени здійснюють приготування безалкогольних коктейлів і продаж усіх напоїв і продуктів, що знаходяться в асортименті бару. Приймають в касу гроші від співробітників в залах. Подає заявки гл. менеджерів на придбання певної кількості товарів з асортименту бару, які закінчуються.

Прибиральниця здійснюють прибирання усіх залів клубу, винесення брудної по-суды і зміну попільничок в ігрових залах. Здійснюють постійне прибирання туалетних приміщень, подають заявки на необхідне приладдя для приміщень гл. менеджерів.

Гардеробник здійснює прийом і видачу верхнього одягу клієнтів.

Охорона здійснює пропуск клієнтів в клуб. Вирішують питання, що виникають у разі некоректної поведінки клієнтів і недопущення їх в клуб надалі.

Режим роботи клубу з 12.00 до 24.00 тобто складає 12 годин на добу.

Усі співробітники, працюючі безпосередньо з клієнтами, повинні мати охайний вигляд. Керівний персонал і бухгалтер приходять на роботу щодня. Високі вимоги по кваліфікації пред'являються до гл. менеджера, бухгалтера, охорони. При прийомі на роботу співробітник проходить випробувальний термін

6. Юридичний план

Створення такого роду клубу припускає установу суспільства з обмеженою відповідальністю "Більярд - клуб", з мінімальним статутним капіталом, складовим 200.000 грн .Засновниками вказаної фірми виступають:

- 000 "Фокус-центр",
- громадянин Цепанов В. А.

Долі засновників в статутному капіталі розподіляються таким чином:

- 000 "Фокус-центр" -150,00 тобто 75%
- громадянин Цепанов В. А. - 50,000 тобто 25%.

7. Висновки

У представленому бізнес-плані розглянута ідея створення такого місця відпочинку, де жителі Києва могли б приємно відпочити і провести своє дозвілля. Цим місцем є клуб, що надає спортивні і розважальні послуги.

У бізнес-плані були представлені шляхи створення організації, пре-доставляющей спортивні і розважальні послуги. Визначена її органи-зационно-правовая форма, визначено передбачуване місце положення створюваної організації на ринку (ринкова ніша), представлений опис послуг, які організація робитиме споживачам, проаналізована доцільності створення подібної організації з точки зору рентабельності і прибутковості.