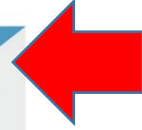




Как выше:



Можно ли сделать меньше и (слишком много и перетя внимание) Надо как наверху

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**



**В НАШЕЙ РАБОТЕ ДЛЯ НАС ОЧЕНЬ ВАЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ КЛИЕНТУ ЦЕЛЕВОЙ РЕЗУЛЬТАТ, НЕВЗИРАЯ НА ПРЕПЯТСТВИЯ**

13

## ЭКСПЕРТНОСТЬ

**СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТОВ LEXON BLTZ**

В нашей работе для нас очень важно обеспечить Клиенту целевой результат невзирая на препятствия и постоянно меняющуюся динамику рынка.

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе экспертов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

Мы занимаемся консалтингом уже более 13 лет, многие из нас более 20 лет. Мы консультировали проекты от розничных торговых точек с оборотами в 50т. рублей, до проектов по промышленному строительству с объемом 1 млрд. евро и сроком реализации сделки в 7 лет.

За это время мы апробировали и сформировали широчайший спектр различных инструментов, стратегий и методов, которые помогают бизнесу не просто увеличивать продажи, но добиваться взрывного роста доходов и устойчивого, растущего процесса развития.

Именно высокая результативность этих инструментов обеспечивает максимальный эффект от их внедрения в наиболее короткие сроки и потому в наибольшей степени отвечает целям и потребностям наших клиентов в развитии их бизнеса.

### Развитие продаж

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе консультантов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

### ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ



Категория	Процент
Развитие продаж	65,4%
Отладка и оптимизация бизнес-процессов	27,6%
Подбор персонала, рекрутинг, Executive Search	7%

14

Можно ли сделать как выше – смотрится дороже?

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**



**В НАШЕЙ РАБОТЕ ДЛЯ НАС ОЧЕНЬ ВАЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ КЛИЕНТУ ЦЕЛЕВОЙ РЕЗУЛЬТАТ, НЕВЗИРАЯ НА ПРЕПЯТСТВИЯ**

13

## ЭКСПЕРТНОСТЬ

**СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТОВ LEXON BLTZ**

В нашей работе для нас очень важно обеспечить Клиенту целевой результат невзирая на препятствия и постоянно меняющуюся динамику рынка.

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе экспертов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

Мы занимаемся консалтингом уже более 13 лет, многие из нас более 20 лет. Мы консультировали проекты от розничных торговых точек с оборотами в 50т. рублей, до проектов по промышленному строительству с объемом 1 млрд. евро и сроком реализации сделки в 7 лет.

За это время мы апробировали и сформировали широчайший спектр различных инструментов, стратегий и методов, которые помогают бизнесу не просто увеличивать продажи, но добиваться взрывного роста доходов и устойчивого, растущего процесса развития.

Именно высокая результативность этих инструментов обеспечивает максимальный эффект от их внедрения в наиболее короткие сроки и потому в наибольшей степени отвечает целям и потребностям наших клиентов в развитии их бизнеса.

### Развитие продаж 65,4%

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе консультантов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

### ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ



Категория	Процент
Развитие продаж	65,4%
Отладка и оптимизация бизнес-процессов	27,6%
Подбор персонала, рекрутинг, Executive Search	7%

14

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ (4 ШАГА)

Каждый шаг программы является независимым, самостоятельным инструментом и может быть использован как законченное решение для развития Вашего бизнеса и продаж.

АУДИТ

Независимая оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса. Результат аудита (заключение) позволяет свежим взглядом оценить Ваш бизнес, выявить скрытые, неочевидные пути развития, на ранней стадии обнаружить и устранить потенциальные источники будущих проблем.

РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЯ

Разработка комплексного решения по увеличению продаж на основании проведенного аудита. Решение при его внедрении служит инструментом для достижения целевой нормы продаж и прибыли, определенной в ходе аудита.

БЕСПЛАТНО

20 000 р

ВНЕДРЕНИЕ

Внедрение разработанного решения «Под-Ключ», включая разработку методологии, обучение сотрудников, тестирование, отладку и запуск.

РАЗВИТИЕ ПРОДАЖ «ПОД КЛЮЧ»

Программа по достижению целевых показателей продаж, определенных Клиентом в ходе аудита, «Под-Ключ», с гарантией на результат. Минимальный срок ведения для предоставления гарантии – 3 месяца

от 50 000 р

от 150 000 р

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Можно ли сделать меньше и в 1 строку как выше? (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в образце

Можно ли сделать меньше и в 1 строку как выше? (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в образце

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ (4 ШАГА)

Каждый шаг программы является независимым, самостоятельным инструментом и может быть использован как законченное решение для развития Вашего бизнеса и продаж.

АУДИТ

Независимая оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса. Результат аудита (заключение) позволяет свежим взглядом оценить Ваш бизнес, выявить скрытые, неочевидные пути развития, на ранней стадии обнаружить и устранить потенциальные источники будущих проблем.

РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЯ

Разработка комплексного решения по увеличению продаж на основании проведенного аудита. Решение при его внедрении служит инструментом для достижения целевой нормы продаж и прибыли, определенной в ходе аудита.

БЕСПЛАТНО

20 000 р

ВНЕДРЕНИЕ

Внедрение разработанного решения «Под-Ключ», включая разработку методологии, обучение сотрудников, тестирование, отладку и запуск.

РАЗВИТИЕ ПРОДАЖ «ПОД КЛЮЧ»

Программа по достижению целевых показателей продаж, определенных Клиентом в ходе аудита, «Под-Ключ», с гарантией на результат. Минимальный срок ведения для предоставления гарантии – 3 месяца

от 50 000 р

от 150 000 р

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ