



Как выше:



Можно ли сделать меньше и (слишком много и перетя внимание) Надо как наверху

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**



**В НАШЕЙ РАБОТЕ ДЛЯ НАС ОЧЕНЬ ВАЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ КЛИЕНТУ ЦЕЛЕВОЙ РЕЗУЛЬТАТ, НЕВЗИРАЯ НА ПРЕПЯТСТВИЯ**

13

## ЭКСПЕРТНОСТЬ

**СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТОВ LEXON BLTZ**

В нашей работе для нас очень важно обеспечить Клиенту целевой результат невзирая на препятствия и постоянно меняющуюся динамику рынка.

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе экспертов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

Мы занимаемся консалтингом уже более 13 лет, многие из нас более 20 лет. Мы консультировали проекты от розничных торговых точек с оборотами в 50т. рублей, до проектов по промышленному строительству с объемом 1 млрд. евро и сроком реализации сделки в 7 лет.

За это время мы апробировали и сформировали широкий спектр различных инструментов, стратегий и методов, которые помогают бизнесу не просто увеличивать продажи, но добиваться взрывного роста доходов и устойчивого, растущего процесса развития.

Именно высокая результативность этих инструментов обеспечивает максимальный эффект от их внедрения в наиболее короткие сроки и потому в наибольшей степени отвечает целям и потребностям наших клиентов в развитии их бизнеса.

### Развитие продаж

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе консультантов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

### ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ



Категория	Процент
Развитие продаж	65,4%
Подбор персонала, рекрутинг, Executive Search	27,6%
Отладка и оптимизация бизнес-процессов	7%

14

Можно ли сделать как выше – смотрится дороже?

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**



**В НАШЕЙ РАБОТЕ ДЛЯ НАС ОЧЕНЬ ВАЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ КЛИЕНТУ ЦЕЛЕВОЙ РЕЗУЛЬТАТ, НЕВЗИРАЯ НА ПРЕПЯТСТВИЯ**

13

## ЭКСПЕРТНОСТЬ

**СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТОВ LEXON BLTZ**

В нашей работе для нас очень важно обеспечить Клиенту целевой результат невзирая на препятствия и постоянно меняющуюся динамику рынка.

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе экспертов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

Мы занимаемся консалтингом уже более 13 лет, многие из нас более 20 лет. Мы консультировали проекты от розничных торговых точек с оборотами в 50т. рублей, до проектов по промышленному строительству с объемом 1 млрд. евро и сроком реализации сделки в 7 лет.

За это время мы апробировали и сформировали широкий спектр различных инструментов, стратегий и методов, которые помогают бизнесу не просто увеличивать продажи, но добиваться взрывного роста доходов и устойчивого, растущего процесса развития.

Именно высокая результативность этих инструментов обеспечивает максимальный эффект от их внедрения в наиболее короткие сроки и потому в наибольшей степени отвечает целям и потребностям наших клиентов в развитии их бизнеса.

### Развитие продаж 65,4 %

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе консультантов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

### ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ



Категория	Процент
Развитие продаж	65,4%
Подбор персонала, рекрутинг, Executive Search	27,6%
Отладка и оптимизация бизнес-процессов	7%

14

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ (4 ШАГА)

Каждый шаг программы является независимым, самостоятельным инструментом и может быть использован как законченное решение для развития Вашего бизнеса и продаж.

АУДИТ

Независимая оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса. Результат аудита (заключение) позволяет свежим взглядом оценить Ваш бизнес, выявить скрытые, неочевидные пути развития, на ранней стадии обнаружить и устранить потенциальные источники будущих проблем.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЯ

Разработка комплексного решения по увеличению продаж на основании проведенного аудита. Решение при его внедрении служит инструментом для достижения целевой нормы продаж и прибыли, определенной в ходе аудита.

ВНЕДРЕНИЕ

Внедрение разработанного решения «Под-Ключ», включая разработку методологии, обучение сотрудников, тестирование, отладку и запуск.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

РАЗВИТИЕ ПРОДАЖ «ПОД КЛЮЧ»

Программа по достижению целевых показателей продаж, определенных Клиентом в ходе аудита, «Под-Ключ», с гарантией на результат. Минимальный срок ведения для предоставления гарантии – 3 месяца.

17

БЕСПЛАТНО

20 000 р

от 50 000 р

от 150 000 р

Можно ли сделать меньше и в 1 строку как выше? (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в образце

Можно ли сделать меньше и в 1 строку как выше? (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в образце

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ (4 ШАГА)

Каждый шаг программы является независимым, самостоятельным инструментом и может быть использован как законченное решение для развития Вашего бизнеса и продаж.

АУДИТ

Независимая оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса. Результат аудита (заключение) позволяет свежим взглядом оценить Ваш бизнес, выявить скрытые, неочевидные пути развития, на ранней стадии обнаружить и устранить потенциальные источники будущих проблем.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЯ

Разработка комплексного решения по увеличению продаж на основании проведенного аудита. Решение при его внедрении служит инструментом для достижения целевой нормы продаж и прибыли, определенной в ходе аудита.

ВНЕДРЕНИЕ

Внедрение разработанного решения «Под-Ключ», включая разработку методологии, обучение сотрудников, тестирование, отладку и запуск.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

РАЗВИТИЕ ПРОДАЖ «ПОД КЛЮЧ»

Программа по достижению целевых показателей продаж, определенных Клиентом в ходе аудита, «Под-Ключ», с гарантией на результат. Минимальный срок ведения для предоставления гарантии – 3 месяца.

17

БЕСПЛАТНО

20 000 р

от 50 000 р

от 150 000 р