



Дифференциация ДОХОДОВ

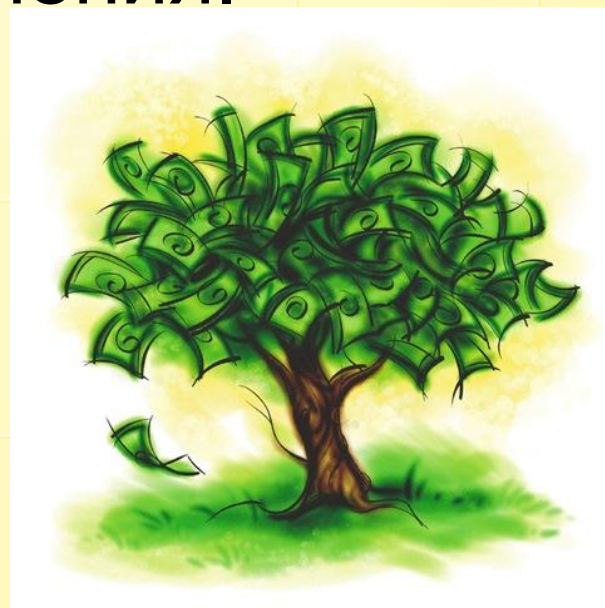
L/O/G/O

Подготовила Грибова Ирина

Социальная работа 3 курс

Доходы населения

Совокупность поступлений денежных и натуральных средств за определенный промежуток времени, используемых физическими лицами в целях потребления и накопления.



Доходы бывают:

Денежные

- Денеги в форме оплаты труда
- Социальные трансферы
- Доходы от собственности
- Доходы от предпринимательской деятельности и д.р.

Натуральные

Включают продукцию личного подсобного хозяйства (ЛПХ), используемую на личное потребление, а также трансферты в натуральной форме.

Совокупные доходы

Это стоимостный показатель, в который входят денежные доходы, стоимость натуральных поступлений из ЛПХ и стоимость бесплатных услуг, получаемых за счет средств федерального, регионального (республиканского, краевого) и местного (муниципального) бюджетов и социальных фондов предприятий.

Совокупные доходы населения

Оплата труда

Соц. трансферы в
денежной форме

Доходы от
собственности

Доходы от предпринима-
тельской
деятельности

Стоимость бесплатных
услуг

Стоимость натуральных
поступлений их ЛПХ

Доходы от продукции
ЛПХ

Другие поступления
(гонорары, благотвор. деят-
ть)

Денежные доходы подразделяются на:

Первичные

все поступления, полученные от
собственности на факторы
производства

Вторичные

результат
перераспределительных
процессов

```
graph TD; A(ДОХОДЫ) --> B(КОНЕЧНЫЕ); A --> C(ОБЩИЕ);
```

ДОХОДЫ

КОНЕЧНЫЕ

располагаемые
доходы
плюс чистые
долги
населения

ОБЩИЕ

включают
скорректированны
е
располагаемые
доходы и чистые
долги

Источники формирования доходов



Оплата труда



Социальные трансферы



Другие доходы

Другие доходы включают:

доходы работников от предприятий и организаций, кроме оплаты труда и выплат социального характера;

деньги, полученные по переводам

доходы населения от собственности

поступления от продажи продуктов сельского хозяйства

прочие поступления

поступления из финансовой системы

доходы населения от продажи иностранной валюты

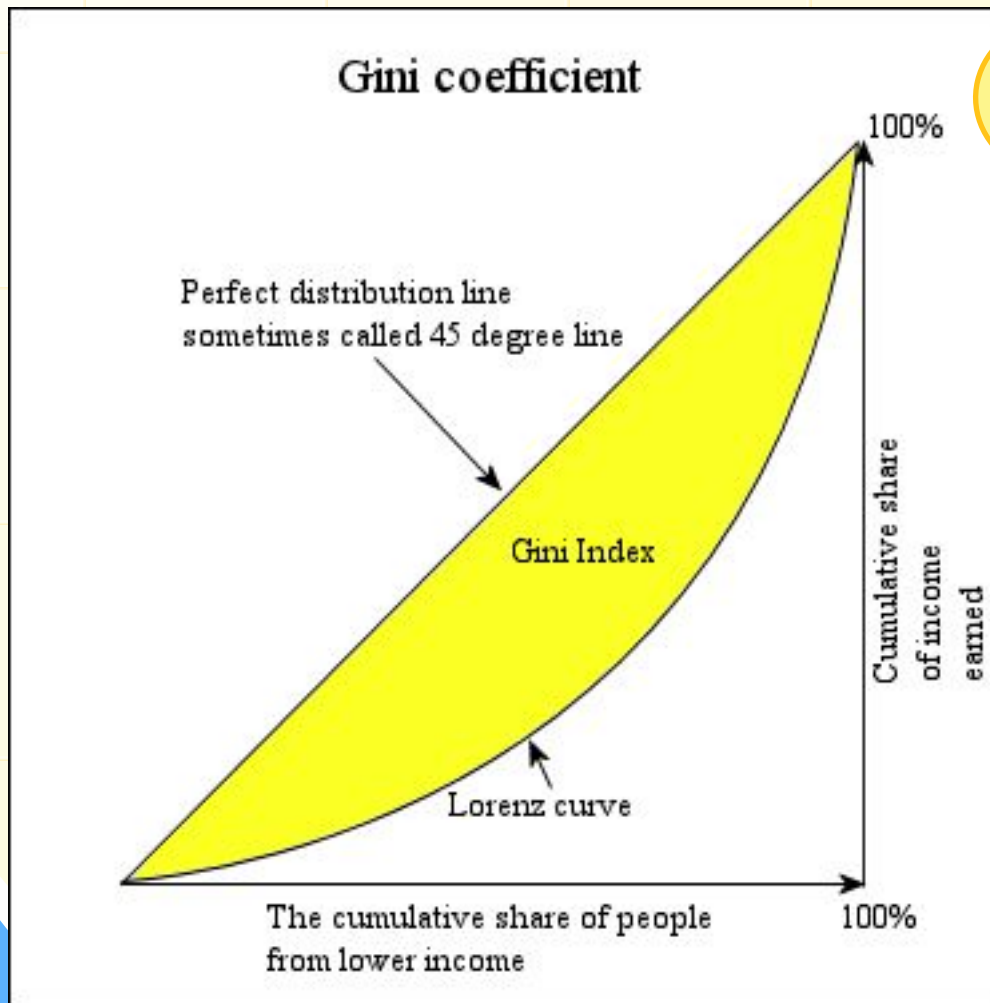
Два подхода к изучению проблемы распределения дохода

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ

ЛИЧНОСТНЫЙ

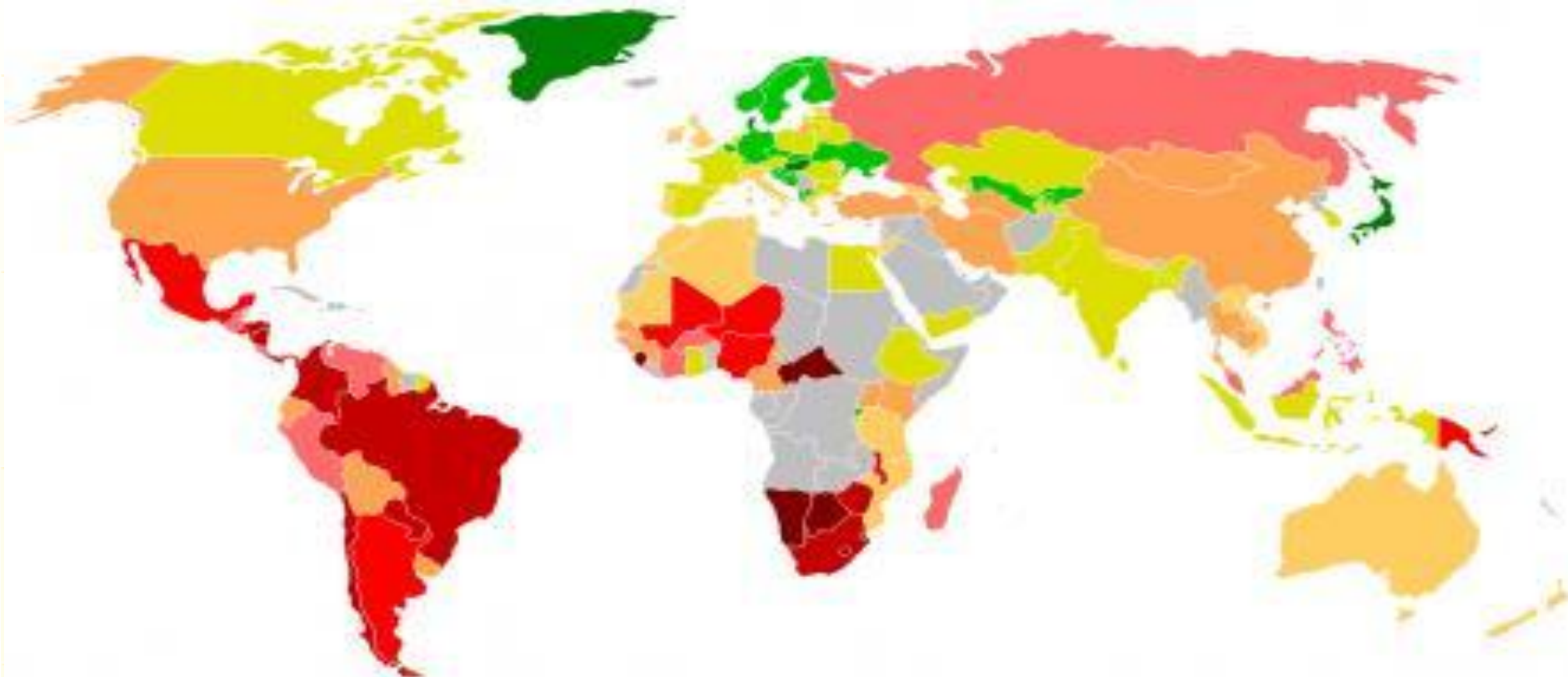












Коэффициент Джинни Кривая Лоренса



Коэффициент Джинни показывает распределение всей суммы доходов населения между его отдельными группами

Кривая Лоренса показывает степень неравенства распределения доходов



Color	Gini coefficient		0,35 - 0,39		0,55 - 0,59
	< 0,25		0,40 - 0,44		> 0,60
	0,25 - 0,29		0,45 - 0,49		NA
	0,30 - 0,34		0,50 - 0,54	AÑO: 2007	

El coeficiente Gini, inventado por el estadístico italiano Corrado Gini es un número entre cero y uno que mide el grado de desigualdad en la distribución del ingreso en una sociedad determinada. El coeficiente registraría cero (0.0= desigualdad mínima) para una sociedad en la que cada miembro recibiera exactamente el mismo ingreso y registraría un coeficiente de uno (1.0= desigualdad máxima) si un miembro recibiera todo el ingreso y el resto no recibiera nada.

Причины дифференциации доходов:

различия в
способностях


образование и
обучение

профессиональные
вкусы и риск

владение
собственностью

господство на
рынке

удача, связи,
несчастья и
дискриминация



**Спасибо за
внимание!**

L/O/G/O

www.themegallery.com