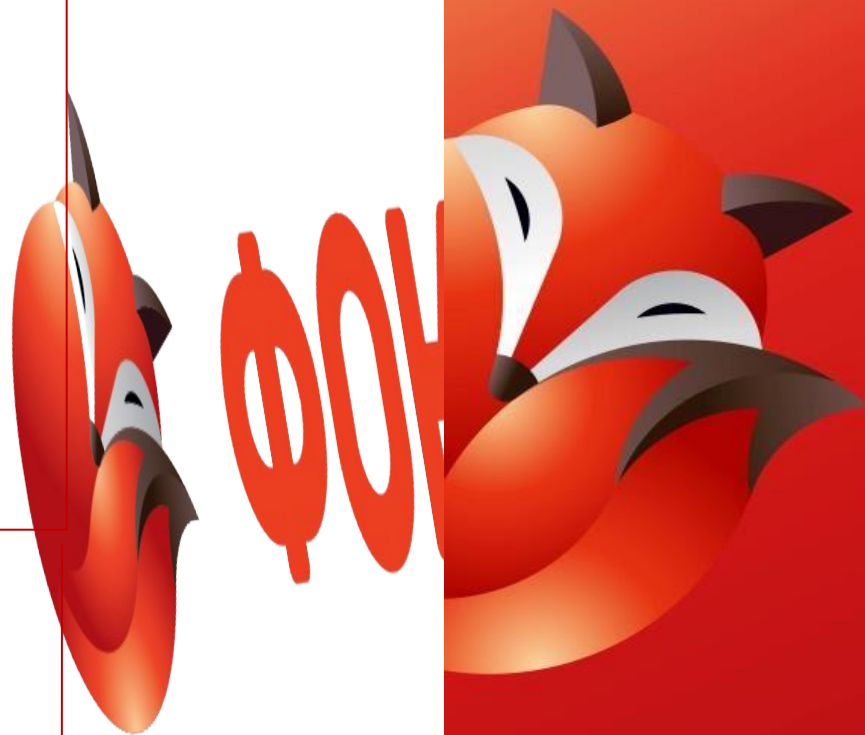


**Экспериментальная
система мотивации
для сети Фокстрот
июнь 2016 пилот без
конкурентов**



ФОКСТРОТ

Мотивация КЭ/ ст. КЭ за выполнение плана и страховые премии

□ Основные правила:

Частота выплат

Ежемесячно на основании полученных данных по FPD

□ Бонус 1. Продажи товарных кредитов (без кэш и сателлитов):

Выполнение личного плана продаж	ниже 60%	60-70%	70-80%	80-100%	100-110%	110-120%	выше 120%
% бонуса от суммы выдач товарных кредитов (без Пос на карту)	0.00%	0.19%	0.22%	0.30%	0.37%	0.46%	0.54%
% бонуса от суммы продаж Пос на карту	0.00%	0.21%	0.25%	0.33%	0.41%	0.51%	0.59%

□ Бонус 2. Продажи страховых премий:

% бонуса от объема страховых премий НС и доп страховок

4,8%

□ корректировочный показатель (применяется к Бонусу 1 и Бонусу 2):

Размер FPD (отношение суммы кредитов, вышедших на просрочку, к общей сумме выдач)	более 5,5%	3,5 % - 5,5%	до 3,5%
Поправочный коэффициент	0	0.75	1

Мотивация за продажу сателлитов и КЭШ кредитов

□ Критерии бонуса КЭШ кредиты:

	Бонус от суммы суммы кэш кредитов с НДС
Для КЭ при условии выдачи 2 и более кредитов	3%
Для РГ при условии выполнения плана на 80% и более	2%
Для РМ при условии выполнения плана на 80% и более	1%

Бонус за КЭШ кредиты не коррелируется на коэффициент

□ Критерии бонуса сателлиты:

Бонус от продажи сателлитов	от суммы кредитов, выданных на сателлиты
Для КЭ	1,8%
Для РГ	1%
Для РМ	0,2%