

Формирование цены  
при условии  
контракта Инкотермс

Целью условий Инкотермс является разработка свода международных правил толкования наиболее часто встречающихся во внешней торговле торговых терминов. Тем самым неуверенность в различном толковании подобных терминов в отдельных странах может быть сведена к нулю или в значительной степени уменьшена.

Часто сторонам контракта неизвестны различия в торговой практике в их соответствующих странах. Это влечет за собой недопонимание, споры и обращения в суды, а также потерю времени и денег. Для устранения подобных проблем Международная торговая палата впервые в 1936 г. опубликовала международные правила толкования торговых терминов, известных как условия Инкотермс 1936. Дополнения и изменения вносились затем в 1953, 1967, 1976, 1980 и в 1990 г. с целью приведения правил в соответствие с текущей международной торговой практикой.

Следует подчеркнуть, что сфера действия условий Инкотермс ограничена вопросами, связанными с правами и обязанностями сторон договора купли-продажи в отношении поставки проданных товаров (под словом товары здесь подразумеваются "материальные товары", исключая "нематериальные товары", такие как компьютерное программное обеспечение).





Как всегда подчеркивалось Международной торговой палатой, Инкотермс имеют дело только с отношениями между продавцами и покупателями в рамках договоров купли-продажи, более того, только в определенных аспектах.

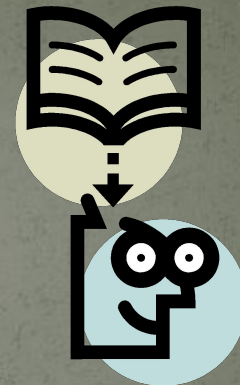
В то время, как экспортерам и импортерам важно учитывать фактические отношения между различными договорами, необходимыми для осуществления международной сделки продажи - где необходим не только договор купли-продажи, но и договоры перевозки, страхования и финансирования - Инкотермс относятся только к одному из этих договоров, а именно договору купли-продажи.

Тем не менее, договор сторон использовать определенный термин имеет значение и для всех прочих договоров. Приведем лишь несколько примеров: согласившись на условия CFR или CIF, продавец не может выполнить этот договор любым иным видом транспорта, кроме морского, так как по этим условиям он должен представить покупателю коносамент или другой морской транспортный документ, что просто невозможно при использовании иных видов транспорта. Более того, документ, необходимый в соответствии с документарным кредитом, будет обязательно зависеть от средств транспортировки, которые будут использованы.

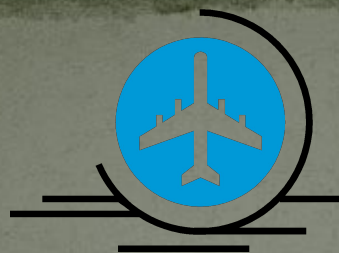


Во-вторых, условия Инкотермс имеют дело с некоторыми определенными обязанностями сторон - такими как  
Обязанность продавца поставить товара в распоряжение покупателя или передать его для перевозки или доставить его в пункт назначения - и с распределением риска между сторонами в этих случаях

Далее, они связаны с обязанностями очистить товар для экспорта и импорта, упаковкой товара, обязанностью покупателя принять поставку, а также обязанностью представить подтверждение того, что соответствующие обязательства были должным образом выполнены. Хотя условия Инкотермс крайне важны для осуществления договора купли - продажи, большое количество проблем, которые могут возникнуть в таком договоре, вообще не рассматриваются, например, передача права владения, другие права собственности, нарушения договоренности и последствия таких нарушений, а также освобождение от ответственности в определенных ситуациях. Следует подчеркнуть, что условия Инкотермс не предназначены для замены условий договора, необходимых для полного договора купли - продажи либо посредством включения нормативных условий, либо индивидуально оговоренных условий.







Условия Инкотермс вообще не имеют дела с последствиями нарушения договора и освобождением от ответственности вследствие различных препятствий. Эти вопросы должны разрешаться другими условиями договора купли - продажи и соответствующими законами.

Условия Инкотермс изначально всегда предназначались для использования в тех случаях, когда товары продавались для поставки через национальные границы: таким образом, это международные торговые термины. Однако, условия Инкотермс на практике зачастую включаются в договоры для продажи товаров исключительно в пределах внутренних рынков.

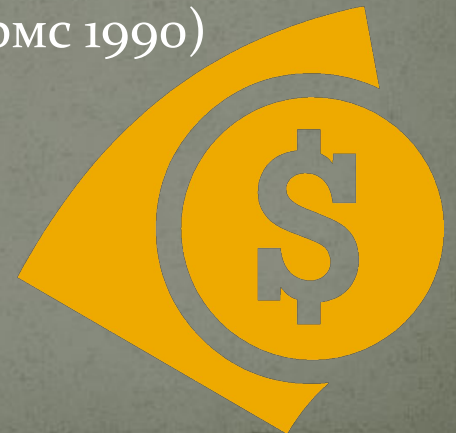
В тех случаях, когда условия Инкотермс используются таким образом, статьи А.2. и Б.2. и любые другие условия других статей, касающиеся экспорта и импорта, конечно, становятся лишними.





Базисные условия определяют обязанность Продавца за установленную в контракте цену обеспечить доставку груза в определенную точку или погрузить товар на транспортные средства или передать его транспортной организации. Тринадцать базисных условий поставки определяют, в каких пунктах от Продавца к Покупателю переходят право собственности на товар, оплата расходов, связанных с его транспортировкой, страховкой и таможенным оформлением, и риск утраты или повреждения товара.

Обозначение базисных условий поставки в порядке возрастания обязательств и расходов для Продавца (в редакции Инкотермс 1990)





**EXW Ex Works** - Франко-завод в (место производства). Продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке товара с момента передачи его Перевозчику, указанному Покупателем, в пункте, где товар был произведен или хранился (фабрика, завод, склад Продавца) С этого момента Покупатель должен нести все расходы и риски утраты или повреждения товара На Покупателя возлагается обязанность по выполнению всех таможенных формальностей Термин EXW по сравнению с остальными терминами возлагает на Продавца минимальные обязательства. Данный термин может быть использован для перевозок любым видом транспорта, в том числе для смешанных перевозок.



**FCA Free Carrier** - Франко-перевозчик в (пункт назначения). (Ранее использовалось сокращение FRC). Продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке товара, прошедшего таможенную очистку для вывоза, с момента передачи его Перевозчику, указанному Покупателем в условленном пункте. При отсутствии указания Покупателя о таком пункте Продавец вправе определить его сам среди ряда подобных пунктов, где Перевозчик принимает товар в свое распоряжение. Когда, согласно коммерческой практике, для заключения договора перевозки необходимо содействие Продавца (при перевозке железнодорожным или воздушным транспортом), он может действовать в таких случаях за счет и на риск Покупателя. Данный термин может быть использован для любого вида транспорта, в т.ч. в случае смешанной перевозки. Перевозчик -- любое лицо, которое на основании договора перевозки обязуется обеспечить выполнение перевозки товара одним из видов перевозки или смешанной перевозкой. Если Покупатель уполномочивает Продавца передать товар лицу, не являющемуся перевозчиком, например экспедитору, Продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке товара с момента передачи его этому лицу.





**FAS Free Alongside Ship** - Свободно вдоль борта судна в (порт отгрузки). Продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке, когда товар размещен вдоль борта судна на причале или на лихтерах в согласованном порту отгрузки. С этого момента Покупатель должен нести все расходы и риски утраты или повреждения товара. По условиям FAS на Покупателя возлагается обязанность по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара. Данный термин не следует применять, когда Покупатель прямо или косвенно не в состоянии обеспечить выполнение формальностей, требуемых для вывоза. Термин **FAS** может использоваться только при морской перевозке или перевозке внутренним водным транспортом.





## FOB Free On Board- Франко-борт,

Свободно на борту в (порт отгрузки). Продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке с момента перехода товара через поручни судна в согласованном порту отгрузки. В этом случае Покупатель несет все расходы и риски утраты или повреждения товара. По условиям FOB на Продавца возлагаются обязанности по выполнению таможенных формальностей, необходимых для его вывоза. Данный термин может быть использован для перевозок морским видом транспорта, или внутренним водным транспортом. Если момент перехода товара через поручни судна не имеет практического значения, например, при перевозках на условиях ролл-он или ролл-офф, или при контейнерных перевозках, - целесообразно применять термин FCA.



**CFR Cost and FReight** - Поставка с оплатой пошлин и фрахта до .. (порт назначения). (Ранее использовалось сокращение САФ). Продавец обязан оплатить расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в согласованный порт назначения, однако риск утраты и повреждения товара, а также риск любого увеличения расходов, возникающих после перехода товаром борта судна, переходит с Продавца на Покупателя в момент перехода товара через поручни судна в порту отгрузки. По условиям CFR на Продавца возлагаются обязанности по выполнению таможенных формальностей, необходимых для его вывоза. Данный термин может быть использован для перевозок морским транспортом или внутренним водным транспортом. Если момент перехода товара через поручни судна не имеет практического значения, например, при перевозках на условиях ролл-он или ролл-офф, или при контейнерных перевозках - целесообразно применять термин СРТ.



**CPT Carriage Paid To** - Перевозка оплачена до ... (пункт назначения). Продавец оплачивает фрахт за перевозку товара до согласованного места назначения. Риск утраты, повреждения товара, а также любых дополнительных расходов, возникающих после передачи товара Перевозчику переходит с Продавца на Покупателя, когда товар передан в распоряжение Перевозчика. Согласно термину CPT, в обязанности Продавца входит выполнение таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара. Данный термин может быть использован для любых видов перевозок.



**CIF Cost Insurance Freight** - Стоимость, Страхование и Фрахт оплачены до ... (порт назначения). Продавец несет те же обязанности, что и согласно термину **CFR** (Стоимость и Фрахт оплачены до), но с тем дополнением, что Продавец должен обеспечить морское страхование от рисков утраты и повреждения товара. Продавец заключает договор страхования и оплачивает страховку. Покупатель должен принять к сведению, что согласно данному термину от Продавца требуется лишь обеспечение страхования на условиях минимального покрытия. Данный термин может быть использован для перевозок морским или внутренним водным транспортом.



**CIP Carriage and Insurance Paid to ...** - Перевозка и Страхование оплачены до ... (пункт назначения). Продавец несет те же обязанности, что и согласно термину СРТ (Перевозка оплачена до), но с тем дополнением, что Продавец должен обеспечить транспортное страхование от рисков утраты и повреждения товара. Продавец заключает договор страхования и оплачивает страховку. Покупатель должен принять к сведению, что согласно данному термину от Продавца требуется лишь обеспечение страхования на условиях минимального покрытия. Данный термин может быть использован для любого вида транспорта, в т.ч. в случае смешанной перевозки. Поставка на границе. Продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке товара, прошедшего таможенную очистку для вывоза, с момента передачи его Покупателю в условленном пункте на границе, однако до поступления товара на таможенную границу принимающей страны. Под термином "граница" понимается любая граница, включая границу страны экспорта. Поэтому в данном случае необходимо точно определить соответствующую границу путем указания на конкретный пункт или место. Данный термин может быть использован для любого вида транспорта, в т.ч. в случае смешанной перевозки, однако преимущественно используется для железнодорожных и автомобильных перевозок.



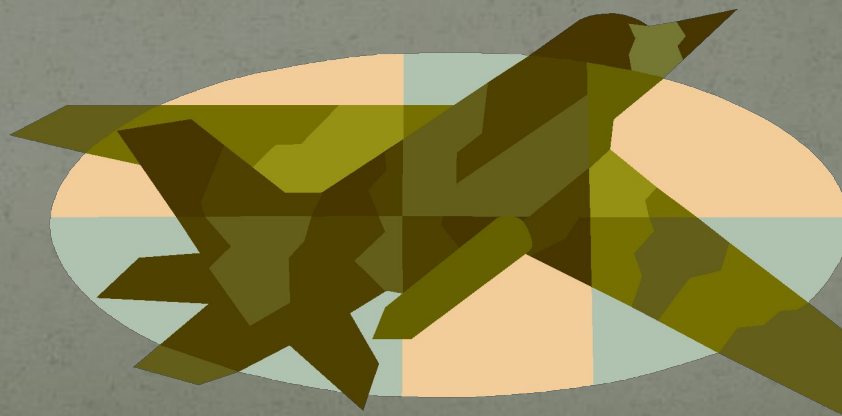
**DAF Delivered At Frontier** - Поставка на границе. Продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке товара, прошедшего таможенную очистку для вывоза, с момента передачи его Покупателю в условленном пункте на границе, однако до поступления товара на таможенную границу принимающей страны. Под термином "граница" понимается любая граница, включая границу страны экспорта. Поэтому в данном случае необходимо точно определить соответствующую границу путем указания на конкретный пункт или место. Данный термин может быть использован для любого вида транспорта, в т.ч. в случае смешанной перевозки, однако преимущественно используется для железнодорожных и автомобильных перевозок.



**DES Delivered Ex Ship** - Поставка с судна. (Ранее использовалось сокращение EXS). Продавец выполняет свои обязательства по поставке товара с момента предоставления на судне в согласованном порту назначения неочищенного от таможенных пошлин при ввозе товара в распоряжение Покупателя. Все расходы и риски по доставке товара в данном случае несет Продавец. Данный термин может быть использован для морских перевозок и перевозок внутренним водным транспортом.



**DEQ Delivered Ex Quay** - Поставка с причала, с оплатой пошлин. (Ранее использовалось сокращение EXQ). Продавец выполняет свои обязательства по поставке товара с момента предоставления очищенного от таможенных пошлин при ввозе товара в распоряжение Покупателя на причале (пристани) в согласованном порту назначения. Данный термин не следует применять, если Продавец прямо или косвенно не может получить импортную лицензию. Если между сторонами будет согласовано, что выполнение таможенных формальностей и оплата пошлин при ввозе возлагаются на Покупателя, вместо слов "с оплатой пошлин" следует записать "без оплаты пошлин". Данный термин может быть использован для морских перевозок и перевозок внутренним водным транспортом.



**DDU Delivered Duty Unpaid** - Продавец выполняет свои обязательства по поставке товара с момента доставки товара в согласованный пункт в стране ввоза. Продавец должен оплатить все связанные с этим расходы и нести все риски, падающие на товар, исключая уплату налогов и других сборов, взимаемых при ввозе товара, а также все расходы и риски, связанные с выполнением таможенных формальностей. В случае невыполнения Покупателем таможенных формальностей, необходимых при ввозе, на него возлагаются все дополнительные расходы и он несет дополнительные риски. Данный термин может быть использован для перевозок любым видом транспорта, в том числе для смешанных перевозок.



**DDP Delivered Duty Paid** - Поставка с оплатой пошлин. Продавец выполняет свои обязательства по поставке товара с момента предоставления товара в согласованном пункте в стране ввоза. Продавец несет все риски и расходы связанные с ввозом товара, включая оплату налогов, пошлин и иных сборов, взимаемых при ввозе товара. В то время, как термин EXW возлагает на продавца минимальные обязательства, термин DDP предполагает максимальные обязательства Продавца. Данный термин может быть использован для перевозок любым видом транспорта, в том числе для смешанных перевозок.