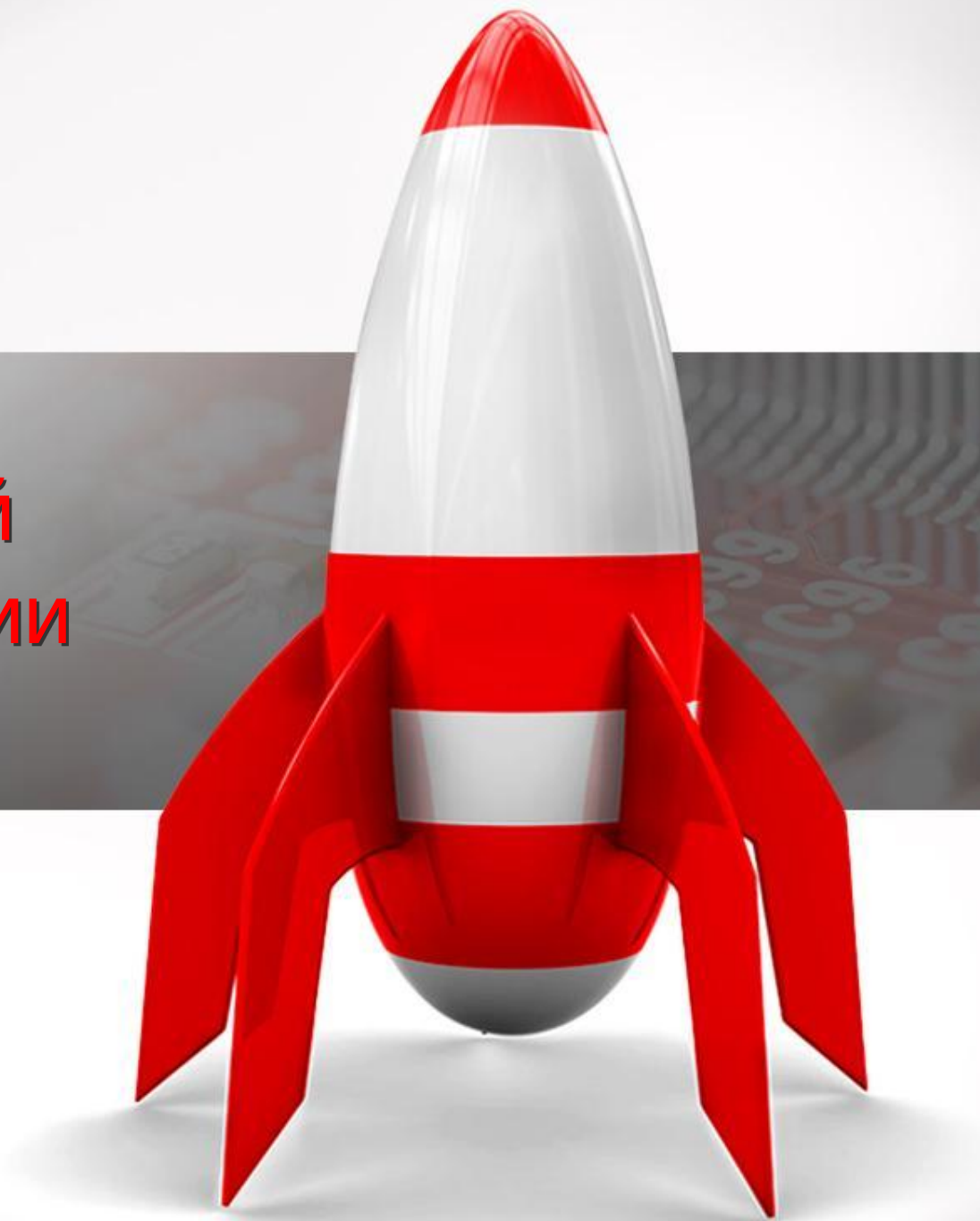


**Формула
успешной
презентации**
Система LR 21



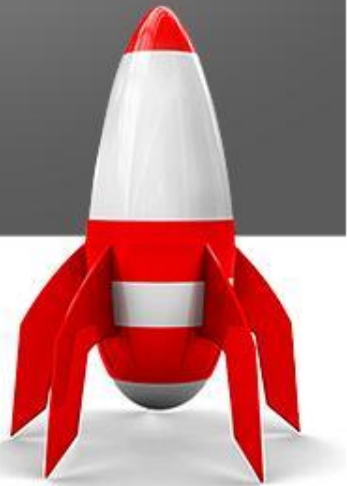
Практическая информация

- **Формула успешной презентации проста.**
- **Вы сможете быстро запомнить ее и передать партнерам вашей группы.**
- 1. Устанавливаем доверительные отношения.
- 2. Выгоды кандидата. Выявляем потребность. Задаем вопросы. Помогаем нарисовать картинку желаемого результата, картинку того, от чего человек хочет избавиться.
- 3. Узнаем, есть ли у кандидата план того, как к этому прийти. И что он готов делать, если мы покажем ему этот план.
- 4. Проводим презентацию.
- 5. Подводим итог встречи.



Устанавливаем доверительные отношения.

- Если это не знакомый вам человек, то уделите 1-2 минуты разговору не о чем. Дайте кандидату отдышаться, освоиться. Обычно я стараюсь пошутить, начать знакомство со смеха, он очень расслабляет.
- После того, как почувствуете, что атмосфера располагает начинать презентацию, переходите к следующему этапу.



Выявляем потребность. Выгоды.

- На этом этапе важно задавать вопросы и внимательно слушать кандидата. Помните о правиле КГБ. Кандидат говорит больше! Это самый важный пункт, именно от него зависит то, будет ли кандидат воспринимать информацию или нет.
- Большинство «сетевиков» не знают или пренебрегают этим пунктом, поэтому имеют удручающие результаты.
- Представьте себе весы. На одной чаше весов выгоды, ради которых человек будет готов заниматься бизнесом. И на другой чаше весов то, что нужно сделать для этого. Важно наполнить первую чашу так, чтобы она перевесила.



Вопросы этого блока могут выглядеть так:

- 1. Чем занимаешься?
- 2. Есть потребность в увеличении дохода?
- 3. А сколько хочешь например через пол года? 40 -50 т.р.? (Рисуем таблицу рис. ниже)
- 4. А через 1.5 – 2 года сколько? 100, 200, 300 т.р.?
- 5. Зачем тебе столько? Машина? Квартирный вопрос? Что еще?
- 5. То есть правильно ли я тебя понимаю, ты сейчас не можешь себе это позволить?
- 6. А в нынешнем положении что не так?
 - - финансы
 - - время
 - - радость, удовольствие



Вопросы этого блока могут выглядеть так:

- 7. То есть правильно ли я тебя понимаю, ты хочешь ...
(перечисляем все что он хочет) при этом у тебя ...
(перечисляем все его проблемы и то, от чего он хочет
избавиться, и ты хочешь к такому-то сроку выйти на такой-то
доход?
- Ок. У тебя есть на данный момент план того, как ты можешь
достичь (перечисляем все что он хочет) избавиться от ...
(перечисляем все его проблемы и то, от чего он хочет
избавиться), и как к такому-то сроку выйти на такой-то доход?
- Ок. Я покажу тебе, как получить все это, избавиться от этого и
получить такой доход, и если ты будешь готов действовать,
расскажу еще кое что интересное.



«Lego» Презентация.

- Каждому человеку интересно что-то свое. Кому то интересно услышать, как он может выйти на определенный доход, кому то интересен продукт, кому то сертификаты, патенты, награды, кому то история компании и т.п.
- Как показывает практика говорить в презентации все, что вы знаете о компании занимает много времени и мало эффективно. Так как кандидату приходится слушать то, что ему интересно вперемешку с тем, что его мало интересует.
- Поэтому для простоты проведения презентации мы поделили ее на отдельные блоки. Из них вы можете собирать ее как конструктор в зависимости от того, что интересно вашему кандидату. Некоторые из них будут обязательные, некоторые вспомогательные.



«Lego» Презентация.

- Блоки презентации
- 1. Минутная презентация.
- 2. Почему сетевой маркетинг.
- 3. Почему я в LR.
- 4. Выгоды Топ компаний
- 5. Закон 1-9-90
- 6. Событие с Брюсом.
- 7. Что нужно делать?
- 8. Логический итог.



Первый блок: Минутная презентация.

- Три вопроса, которые интересуют кандидата больше всего.
- 1. Что это за бизнес?
- 2. Сколько денег я могу здесь заработать?
- 3. Что я должен сделать, чтобы заработать эти деньги?



Первый блок: Минутная презентация.

- Мы занимаемся маркетинговым бизнесом. На рынок вышла крупнейшая европейская компания, которая совместно с мировыми звездами, такими как Брюс Уиллис, Михаэль Шумахер и многие другие продвигает высококачественные продукты.
- На этом сейчас можно очень хорошо заработать. Например, мой партнер за 3 месяца заработал себе на Фольксваген. Я покажу тебе как выйти на доходы в 30, 60, 120 тысяч рублей в месяц в течении года и выше.
- .



Первый блок: Минутная презентация.

- Мы создаем сеть партнеров компании и потребителей высококачественной продукции. Все достаточно просто.
- Чтобы создать тебе сеть, которая будет приносить 30, 60 а в последствии и 120 тысяч рублей, тебе нужно следовать нашему плану.
- План таков. Мы подсчитали, что если партнер делает 1000 звонков, то на встречу приходит примерно 200 человек. Умных людей много, поэтому из них примерно 50 человек становятся партнерами. И примерно 10 из этих 50 человек будут развивать бизнес очень активно.



Первый блок: Минутная презентация.

- Звонок выглядит примерно так:
- Сергей, привет. Звоню по делу, есть минутка? Слушай, ты сейчас в плане зарабатывания денег чем занят? Есть потребность в увеличении дохода? Отлично. Есть интересная тема, давай встретимся, я расскажу подробнее. Все! Человек приходит, мы рассказываем подробнее.
- Эти 1000 звонков ты можешь делать год, можешь месяц а можешь обзвонить за неделю. Где брать контакты, как проводить встречи, что делать дальше с партнерами и так далее я расскажу позже.
- Вот в двух словах концепция бизнеса. Есть вопросы?



Первый блок: Минутная презентация.

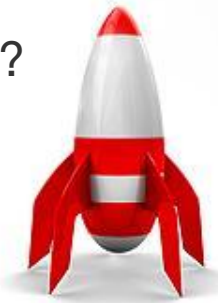
- Отлично, тогда давай я некоторые вещи расскажу подробнее. А более исчерпывающую информацию о компании, продукции и о том, как здесь заработать скину через интернет. Ок?
- Что тебе интересно узнать:
 - - о том, как здесь можно получить машину,
 - - о том, что за продукция,
 - - или о том, на какие доходы здесь можно выйти?
- Далее рассказываем те блоки, которые интересны кандидату.



Блок «Почему сетевой маркетинг»

может выглядеть так:

- Меня привлекает этот вид деятельности по тому что:
- 1. Здесь можно выйти на доходы более чем в сотни тысяч рублей в месяц. Следовательно я могу решить актуальные для меня вопросы как построить дом, иметь хорошую машину, обеспечить достаток своей семье и своим родителям. Много путешествовать. В общем, прожить счастливую, полезную и интересную жизнь.
- 2. Если вдруг я не захочу или не смогу больше работать, я все равно буду получать доходы от структуры, если я ее создал.
- 3. Я могу передать этот бизнес по наследству, а следовательно, поработав 3-5 лет могу обеспечить жизнь не только себе но и своим детям, внукам и правнукам.
- Соответствует ли этим критерием твой вид получения дохода?



Блок «Почему я в LR» может выглядеть так:

- Не секрет, что в любой компании сетевого маркетинга можно заработать деньги. Вопрос как много и как быстро.
- Закон Парето 20 на 80. Преимущество Топ компаний.
- Закон 1-9-90.
- Авто концепция.
- Основными преимуществами LR является то, что здесь можно заработать много и относительно быстро. Уже на третий месяц работы можно получить Фольксваген поло от компании, а через год пересесть на Мерседес или Порше, который стоит 8 миллионов рублей. Не все, даже очень состоятельные люди могут себе позволить иметь такую машину.



Блок «Логический итог»

- Я не знаю, осознаешь ты или нет, но на данный момент это самое выгодное предложение.
- Моя задача донести информацию как можно понятнее и помочь тебе принять верное для тебя решение. Давай подведем логическое резюме.
- Ты говорил что тебе нужен ... доход. Так же ты говорил что ты хочешь
- На данный момент у тебя нет плана, как это получить.
- И у тебя есть два варианта решения.



Блок «Логический итог»

- 2. Ты начинаешь бизнес и приходишь к тому что хочешь. Все что тебе нужно для этого – это стать партнером компании, при этом ты получаешь ряд выгод:
- - право пользоваться высококачественной продукцией с 30% скидкой.
- Например в сети Летуаль, чтобы получить такую скидку, это золотая карта, нужно одновременно купить продукции на 40 тысяч рублей.
- Чтобы стать партнером LR и пользоваться скидкой в 30%, достаточно заполнить договор и купить стартовый набор продукции на 3000 либо 5890 рублей.
- - помимо возможности покупать высококачественную продукцию ты можешь создать доход от нескольких десятков, до сотен тысяч рублей за пару лет
- - так же получаешь машину от компании
- В общем обеспечиваешь себе и близким безбедную жизнь.
- То есть как не крути, везде выгоды.



Блок «Логический итог»

- Какой вариант, тебе кажется, подходит больше?
- Если второй, заполняем договор и бланк заказа. Либо договариваемся, когда кандидат стартует либо даст окончательный ответ и продаем ему билет на «Бизнес день».



**Настоящее открытие – это не
поиск новых земель, это
взгляд на мир новыми
глазами!**

