Горизонт планирования



Показатели			2015			2016	2017	2018	2019
	П	о кварт	алам		Всего				
	I	II	III	IV					
1.Поступление выручка от реализации продукции (без НДС)									
2. Прочая реализация									
3. Всего выручка									
4. Общие затраты деятельности									
в том числе - амортизация									
5. Налоги и другие обязательные платежи, включаемые в себестоимость, всего									
7. Финансовый результат (прибыль от реализации)									
8. Погашение долга и выплата процентов за кредит									
9. Налогооблагаемая прибыль									
10. Налог на прибыль									
9. Чистая прибыль									
10. То же нарастающим итогом									

График получения и возврата кредита (в горизонте планирования)

Наименование	
Годовая процентная ставка	10%
Интервал планирования	квартал
Процентная ставка за квартал	2,5%
Время получения кредита	1кв, 2кв 2015 года
Время начала выплаты процентов	1кв 2015 года
Время начала выплаты кредита	3кв 2015 года
Срок кредитования	4 года
Продолжительность погашения кредита	4 года

График получения и возврата кредита (в горизонте планирования)

Показатели			2015	2016	2017	2018	2019		
	П	о кварт	алам		Всего				
	I	II	III	IV					
1.Поступление инвестиций									
2. Проценты начисленные									
3. Проценты уплаченные									
4. Выплата основной суммы долга									
5. Суммарные выплаты по обязательствам									
6. Задолженность на конец интервала планирования после выплат									
7. То же нарастающим итогом									

График получения и возврата кредита (в горизонте планирования)

Показатели			2015			2016	2017	2018	2019
		по квај	рталам		Всего	-			
	I	II	III	IV		_			
1.Поступление инвестиций	50000	50000	-	-	100000	5	-	-	-
2. Проценты начисленные	2500	2500	2500	2500	10000	10000	1000	10000	-
3. Проценты уплаченные	2500	2000	1 30	>00	1006	10000	10000	10000	-
4. Выплата основной суммы долга	-		1 500	2500	25000	25000	25000	25000	-
5. Суммарные выплаты по обязательствам	2500	25 0	000	15000	5(3 00	3 00	000	-
6. Задолженность на конец интервала планирования после выплат	50000	00 0	750	50 0	7500	50	0 0	0	-
7. То же нарастающим итогом	2500	000	000	35000	35000	Ţ	0 00	140000	

Прогноз объемов реализации (в горизонте планирования)

							Í		6 –	30	%
Показатели					2015			2016	2017	7018	2019
			П	о кварт	алам		Всего				
		İ	I	II	III	IV					
1.Поступление выручка от реализ дии и (без НДС)	оду.	дии								= =	
2. Прочая реализация											
3. Всего выручка											
4. Общие затраты деятельности											
в том числе - амортизация											
5. Налоги и другие обязательные включаемые в себестоимость, всего	плато	ежи,									
6. Финансовый результат (прибыль от реали	зации	1)									
7. Погашение долга и выплата процентов за	креди	IT									
8. Налогооблагаемая прибыль											
9. Налог на прибыль											
10. Чистая прибыль											
11. То же нарастающим итогом											

Определение затрат (в горизонте планирования)

									1	1	ī	
Показатели						2015			2016	2017	2018	2019
				по кварталам Всего				Всего				
			I		II	III	IV					
1.Поступление выручка от реализации (без НДС)	20,	кц	ı									
2. Прочая реализация												
3. Всего выручка												
4. Общие затраты деятельности	4											
в том числе - амортизация												
5. Налоги и другие обязательные включаемые в себестоимость, всего	плат	rex										
7. Финансовый результат (прибыль от реализ	ациі	и)										
8. Погашение долга и выплата процентов за в	сред	ИТ										
9. Налогооблагаемая прибыль												
10. Налог на прибыль												
9. Чистая прибыль												
10. То же нарастающим итогом												
-												

Определение результата от реализации (в горизонте планирования)

Показатели			2015	2016	2017	2018	2019		
	П	ю кварт	алам		Всего				
	I	II	III	IV]				
1.Поступление выручка от реализации продукц (без НДС)									
2. Прочая реализация									
3. Всего выручка									
4. Общие затраты деятельности									
в том числе - амортизация									
5. Налоги и другие обязательные платеж , включаемые в себестоимость, всего									
6. Финансовый результат (прибыль от реализации)									
7. Погашение долга и выплата процентов за кредит									
8. Налогооблагаемая прибыль									
9. Налог на прибыль									
10. Чистая прибыль									
11. То же нарастающим итогом		\perp $_{\scriptstyle \Lambda}$	Ī						

График погашения выплат за кредит (в горизонте планирования)

Показатели				2015			2016	2017	2018	2019
Показатели	-					n n	2010	2017	2018	2019
			о кварт			Всего				
		I	II	III	IV					
1.Поступление выручка от реализации продук (без НДС)	Ш									
2. Прочая реализация										
3. Всего выручка										
4. Общие затраты деятельности										
в том числе - амортизация										
5. Налоги и другие обязательные плате включаемые в себестоимость, всего	И,									
6. Финансовый результат (прибыль от реализации)										
7. Погашение долга и выплата процентов за креди										
8. Налогооблагаемая прибыль										
9. Налог на прибыль										
10. Чистая прибыль										
11. То же нарастающим итогом					J					

п5 предыдущей таблицы

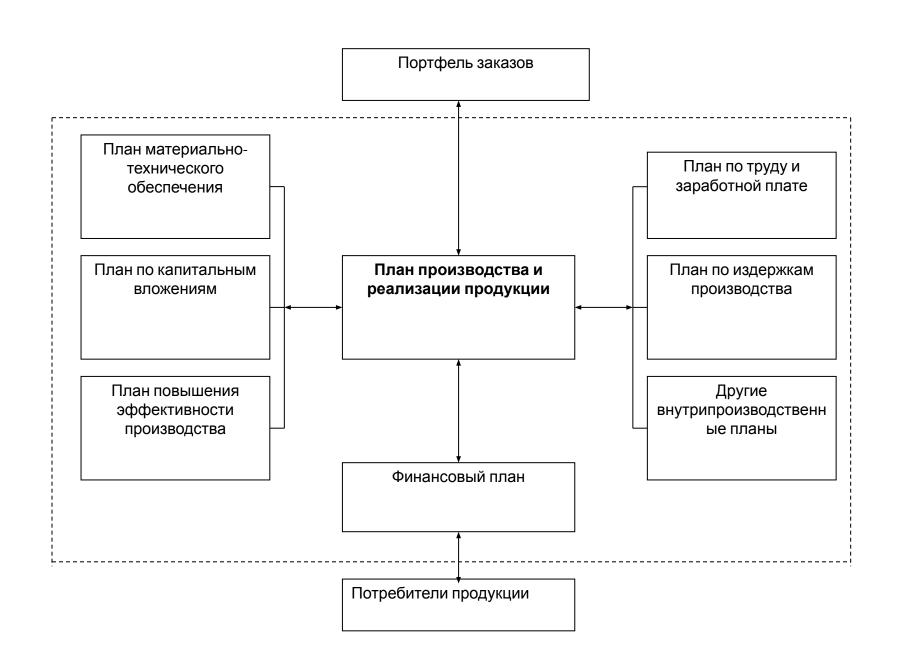
Определение чистой прибыли (в горизонте планирования)

Показатели				2015						2017	2018	2019
				П	кварт	алам		Всего				
				I	II	III	IV					
1.Поступление выручка от реали (без НДС)	ации	про	укци									
2. Прочая реализация												
3. Всего выручка												
4. Общие затраты деятельности												
в том числе - амортизация												
5. Налоги и другие обязате включаемые в себестоимость, всего	ьны	ПЛ	тежі									
6. Финансовый результат (прибыль	r pea	изац	и)									
7. Погашение долга и выплата проц	нтов	а кр	цит									
8. Налогооблагаемая прибыль												
9. Налог на прибыль												
10. Чистая прибыль												
11. То же нарастающим итогом												

п9 определяем согласно выбранной системе налогообложения (н-р удина выбранной системе налогообложения (н-р

ЗАДАНИЕ 3

Рассчитайте показатели эффективности вашего инвестиционного проекта.



Раздел «Производственный план»

Ключевой вопрос - организационно – технический уровень производства и издержки

Указывается место расположения, земельный участок, технология и качество оборудования, производственные площадки, необходимый инструмент, персонал, энергетическое обеспечение и т.п:

- Способ производства вашей продукции, технология.
- Основные стадии производственного процесса.
- Рациональность технологической схемы, обеспечивает ли она экономию затрат ресурсов, гибкость производства.
- Новые исследования и разработки в производстве.
- Потребность в производственных помещениях и как она обеспечивается.
- Потребность в оборудовании, сырье, материалах, комплектующих изделиях и как она обеспечивается.
- Репутация фирм-поставщиков и опыт работы с ними. Местоположение основных поставщиков.
- Обеспечение контроля качества.
- Обеспечение экологической чистоты производства и безопасности жизнедеятельности

Раздел «Организационный план»

Указывается команда управления производством, ведущие специалисты, организационная структура, график реализации проекта:

- Соответствие организационно-правовой формы и формы собственности вашему будущему бизнесу. Предполагаемые изменения.
- Ваши будущие отношения с инвестором, потенциальные обязательства инвестора в соответствии с законодательством.
- Источники профессиональной поддержки вашего бизнеса (юридическая, банковская, страховых компаний, союзов предпринимателей и т. д).
- Потребность в рабочей силе и система найма и участия в прибылях, которую вы примените.
- Правовые аспекты, влияющие на безопасность вашего бизнеса.
- Законодательные и нормативные акты, регулирующиеся ваш бизнес,
- Наличие «команды» при организации данного бизнеса, ее опыт в данном бизнесе
- Количество персонала и система делегирования ответственности.
- Анализ персонала, который может потребоваться в будущем, источники его найма.
- Система профессионального продвижения персонала и система стимулирования его заинтересованности в эффективности вашего бизнеса.

Определение чистой прибыли (в горизонте планирования)

Показатели			2015			2016	2017	2018	2019
		по квар	талам		Всего				
	I	II	III	IV					
1.Поступление выручка от реализации продукции (без НДС)	-	-	100	200	300	500	600	700	800
2. Прочая реализация	-	-	-	-	-	-	100	100	100
3. Всего выручка	-	-	100	200	300	500	700	800	900
4. Общие затраты деятельности	50	120	150	150	470	330	360	420	450
в том числе - амортизация	-	20	20	20	60	60	60	60	60
5. Налоги и другие обязательные платежи, включаемые в себестоимость, всего	3	8	8	8	27	32	36	38	40
6. Финансовый результат (прибыль от реализации)	-53	-108	-38	62	-137	198	364	402	1010
7. Погашение долга и выплата процентов за кредит	2,5	2,5	15	15	35	35	35	35	-
8. Налогооблагаемая прибыль	-55,5	-110,5	-53	47	-172	163	329	367	1010
9. Налог на прибыль	-	-	-	-	-	9,78	19,74	22,02	60,6
10. Чистая прибыль	-55,5	-110,5	-53	47	-172	153,22	309,26	344,98	949,4
11. То же нарастающим итогом	-55,5	-166	-219	-172	-172	-18,78	290,48	635,46	1584,86

Чистый дисконтированный доход

$$\mathcal{Y} \mathcal{I} \mathcal{I} = \sum_{t=1}^{T} (P_t - 3_t) \cdot d_t - \sum_{t=1}^{T} K_t \cdot d_t$$

где P_t - поступления от реализации продукции;

 3_{+} - полные затраты;

 d_{+}° - коэф ф ициент дисконтирования;

 K_{t}^{-} - капитальные вложения (размер инвестиций);

t - номер временного интервала реализации проекта;

Т - срок реализации проекта (во временных интервалах).

При условии единовременных инвестиций их уровень **не дисконтируется**.

При $4\mathcal{L}\mathcal{L} > 0$ проект следует принять; при $4\mathcal{L}\mathcal{L} < 0$ проект следует отвергнуть; при $4\mathcal{L}\mathcal{L} = 0$ проект не прибылен, но и не убыточен.

Индекс доходности (рентабельности)

$$J_{\partial} = \frac{\sum_{t=1}^{T} (P_t - 3_t) \cdot d_t}{\sum_{t=1}^{T} K_t \cdot d_t}$$

Для экономически эффективных проектов должно соблюдаться условие $J_{\alpha} > 1$.

Дисконтированный срок окупаемости проекта

$$T_{o\kappa} = \frac{K(H)}{H\Pi + A}$$

$$\sum_{t=1}^{T} (P_t - 3_t) \cdot d_t = \sum_{t=1}^{T} K_t \cdot d_t$$

Внутренняя норма доходности

$$BH\mathcal{I}=d$$
 при котором $4\mathcal{I}\mathcal{I}=f(d)=0$

$$BH$$
Д = $d_1 + \frac{YДД(d_1)}{YДД(d_1) - YДД(d_2)} \cdot (d_2 - d_1)$

где d₁ u d₂ –ближайшие друг к другу значения ставки дисконтирования, при которых функция ЧДД меняет свое значение с «+» на «-».

Точка безубыточности

$$V_{\kappa pum} = \frac{3_{nocm}}{U - 3_{nep}}$$

$$V_{\kappa pum} = rac{\sum 3_{nocm}}{1 - rac{\sum 3_{nep}}{\sum V_{pean}}}$$

где $\sum 3_{noct}$ -сумма постоянных затраты на весь объем производства, руб.; $\sum 3_{nep}$ - сумма переменных затраты навесь объем производства, руб.; \Box - цена реализованной продукции, руб./ед.; $\sum V_{pean}$ - объем реализации продукции, руб.