

Институты рынка и внешние эффекты

Правовые предпосылки рыночного хозяйства

Права собственности (*property rights*) – это совокупность властных прав, санкционированных поведенческих отношений, складывающихся между людьми по поводу использования ими экономических благ.

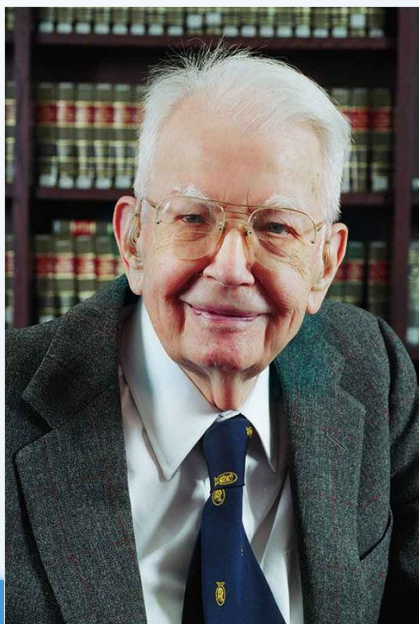
- **спецификация (*specification*)** – укрепление совокупности прав путем добавления новых правомочий
- **размывание (*attenuation*)** – ослабление совокупности прав путем отделения от нее некоторых правомочий

Структура прав собственности

«Триада» ГК РФ:	Англосаксонская традиция:	Либеральное право А. Оноре:
Право владения: удержание вещи в собственном владении.	завещание	владение
	дарение	бессрочность
	продажа	
	разрушение	безопасность
Право распоряжения: изменять, отчуждать, обременять залогом и т.д.	предоставление как залога	право на "капитальную ценность" вещи
	сдача в аренду	
	видоизменение	
	Управление	
Право пользования: извлечение доходов и иных полезных свойств.	потребление	пользование
	использование	
	получение дохода	право на доход
Ограничения и запреты (на):		
злоупотребление правом, распространение ответственности на имущество, залог и т.д.	конфискацию другими лицами	ответственность в виде взыскания
	порчу	запрещение вредного использования
	загрязнение	
	присвоение	остаточный характер
использование без разрешения		

Формы трансакционных издержек

Трансакционные или операционные издержки (*transaction costs*) – это издержки в сфере обмена, связанные с передачей прав собственности.



Рóнальд Гáрри Кóуз (1910-2013) – лауреат Нобелевской премии по экономике 1991 г. «за открытие и прояснение точного смысла трансакционных издержек и прав собственности в институциональной структуре и функционировании экономики».

Формы трансакционных издержек

1. Издержки поиска информации

Связаны с ее асимметричным распределением на рынке. Время на поиск партнера, дополнительные расходы, завышенные цены, потери из-за покупки товаров-субститутов.

2. Издержки ведения переговоров и заключения контрактов

Издержки, связанные с переговорами об условиях продажи, юридическим оформлением сделки и т.д.

Формы трансакционных издержек

3. Издержки измерения

Прямые затраты на процесс измерения, а также ошибки, возникающие в этом процессе. По некоторым товарам и услугам в принципе невозможно однозначно определить качество (наемный работник, подержанный автомобиль и т.д.)

4. Издержки спецификации и защиты прав собственности

Затраты времени и средств на восстановление нарушенных прав. Расходы на содержание судебных органов и органов правопорядка.

Формы трансакционных издержек

5. Издержки оппортунистического поведения

– поведение индивида, уклоняющегося от условий соблюдения контракта с целью получения прибыли за счет партнеров.

Является формой проявления асимметрии информации и морального риска. Может принимать крайние формы – вымогательство и шантаж.

Формы транзакционных издержек

Два типа транзакционных услуг:

- услуги **транзакционного сектора** (оптовая и розничная торговля, страхование, банковское дело и т.д.)
- транзакционные услуги внутри **трансформационного сектора** (компенсации труда непроизводственных работников, т.е. прежде всего аппарата управления и т.д.)

Частная, общая (коммунальная) и государственная собственность

В условиях **частной собственности** всей полнотой прав обладает отдельный человек.

В условиях **государственной собственности** решение принимается на основании установленных правил и процедур, которые регулируют интересы общества в целом.

Человек владеет собственностью не непосредственно, а опосредованно. Усложняется контроль и управления.

Частная, общая (коммунальная) и государственная собственность

В условиях **общей (коммунальной) собственности** все участники организации (коммуны) обладают общим правом использования блага до его присвоения) и частным правом на использование после того, как удалось его получить (присвоить) во временное или постоянное владение.

Сверхиспользование: каждый индивид стремится опередить другого в потреблении того, что достается ему бесплатно.

Внешние эффекты

Внешние эффекты, экстерналии (*externalities*) – это издержки или выгоды от рыночных сделок, не получившие отражения в ценах.

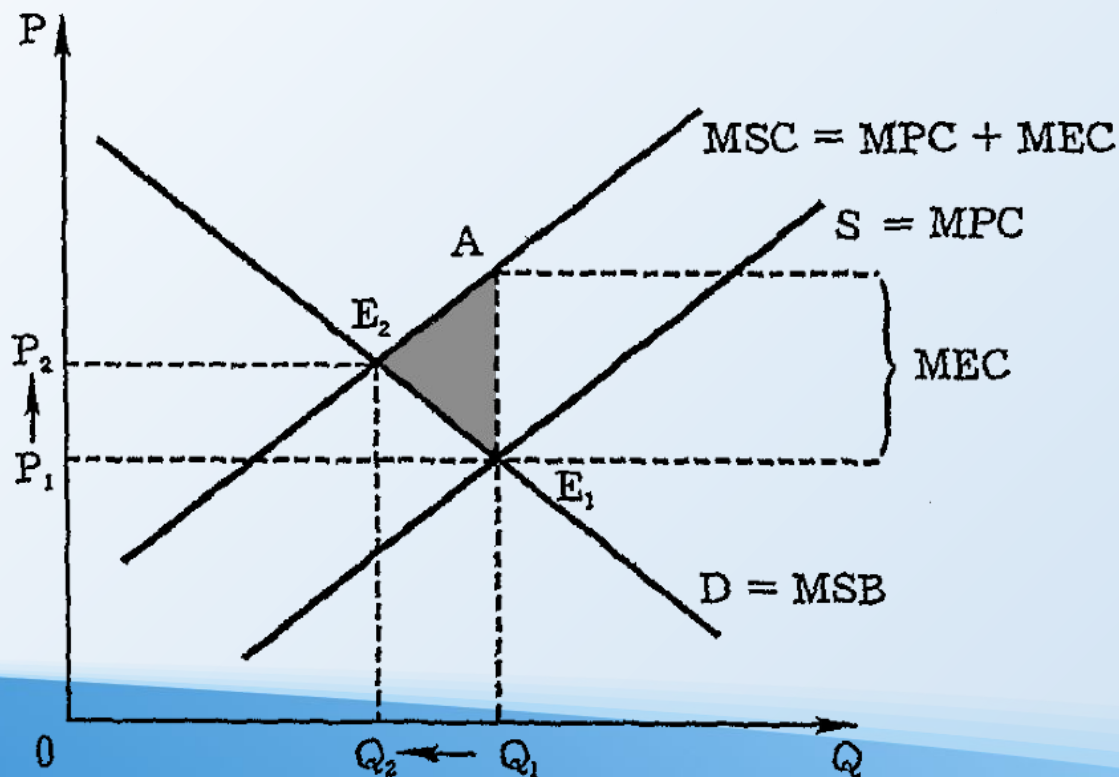
Касаются не только участников сделки, но и третьих лиц.

Могут возникать как в процессе производства, так и в процессе потребления благ.

Внешние эффекты

Отрицательный внешний эффект (*negative externality*)

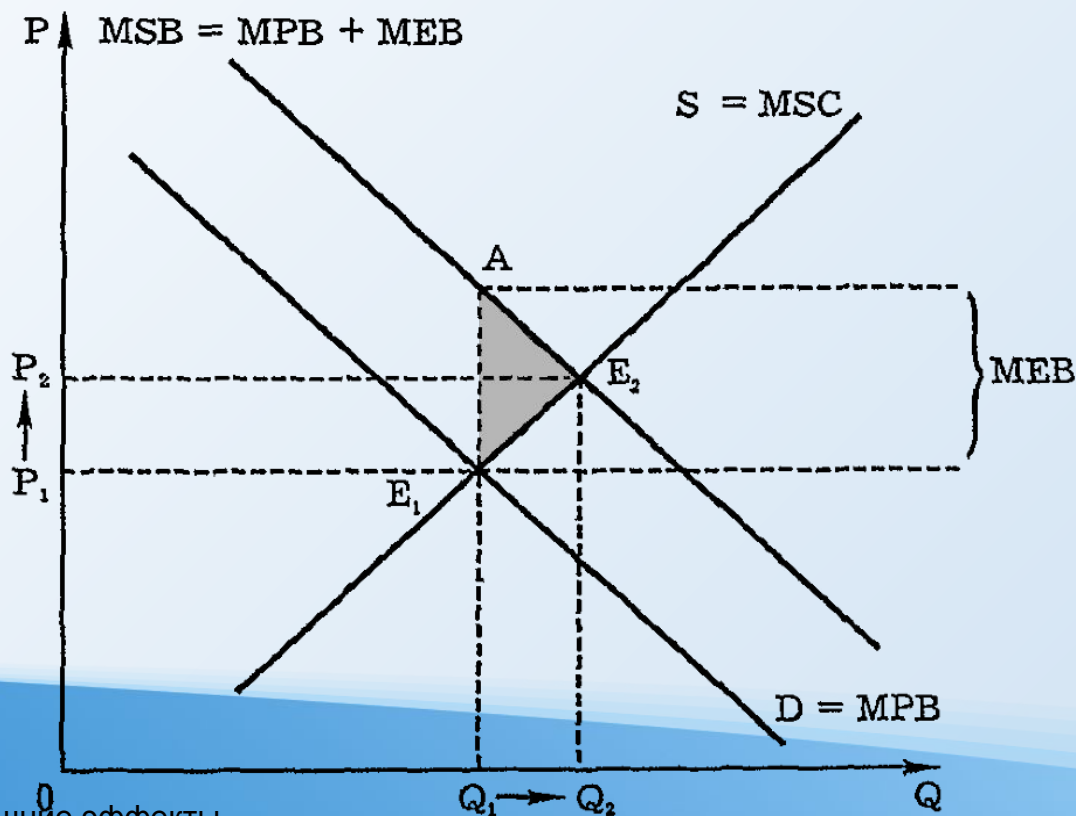
возникает в случае, если деятельность одного экономического агента вызывает издержки других.



Внешние эффекты

Положительный внешний эффект (*positive externality*)

возникает в случае, если деятельность одного экономического агента приносит выгоды другим.



Корректирующие налоги и субсидии

Трансформация внешних эффектов во внутренние (*internalization of an externality*) может быть достигнута путем приближения предельных частных издержек (и, соответственно, выгод) к предельным социальным издержкам (выгодам).



Английский экономист Артур Сесил Пигу (1877-1959) предложил использовать корректирующие налоги и субсидии.

Корректирующие налоги и субсидии

Корректирующий налог (*corrective tax*) – это налог на выпуск экономических благ, характеризующихся отрицательными внешними эффектами, который повышает предельные частные издержки до уровня предельных общественных.

Корректирующая субсидия (*corrective subsidy*) – это субсидия производителям или потребителям экономических благ, характеризующихся положительными внешними эффектами, которая позволяет приблизить предельные частные выгоды к предельным общественным.

Теорема Коуза

"Если права собственности всех сторон тщательно определены, а транзакционные издержки равны нулю, конечный результат (максимизирующий ценность производства) не зависит от изменений в распределении прав собственности (если отвлечься от эффекта дохода)".

Дж. Стиглер:

"... В условиях совершенной конкуренции частные и социальные издержки равны".

Борьба с загрязнением окружающей среды

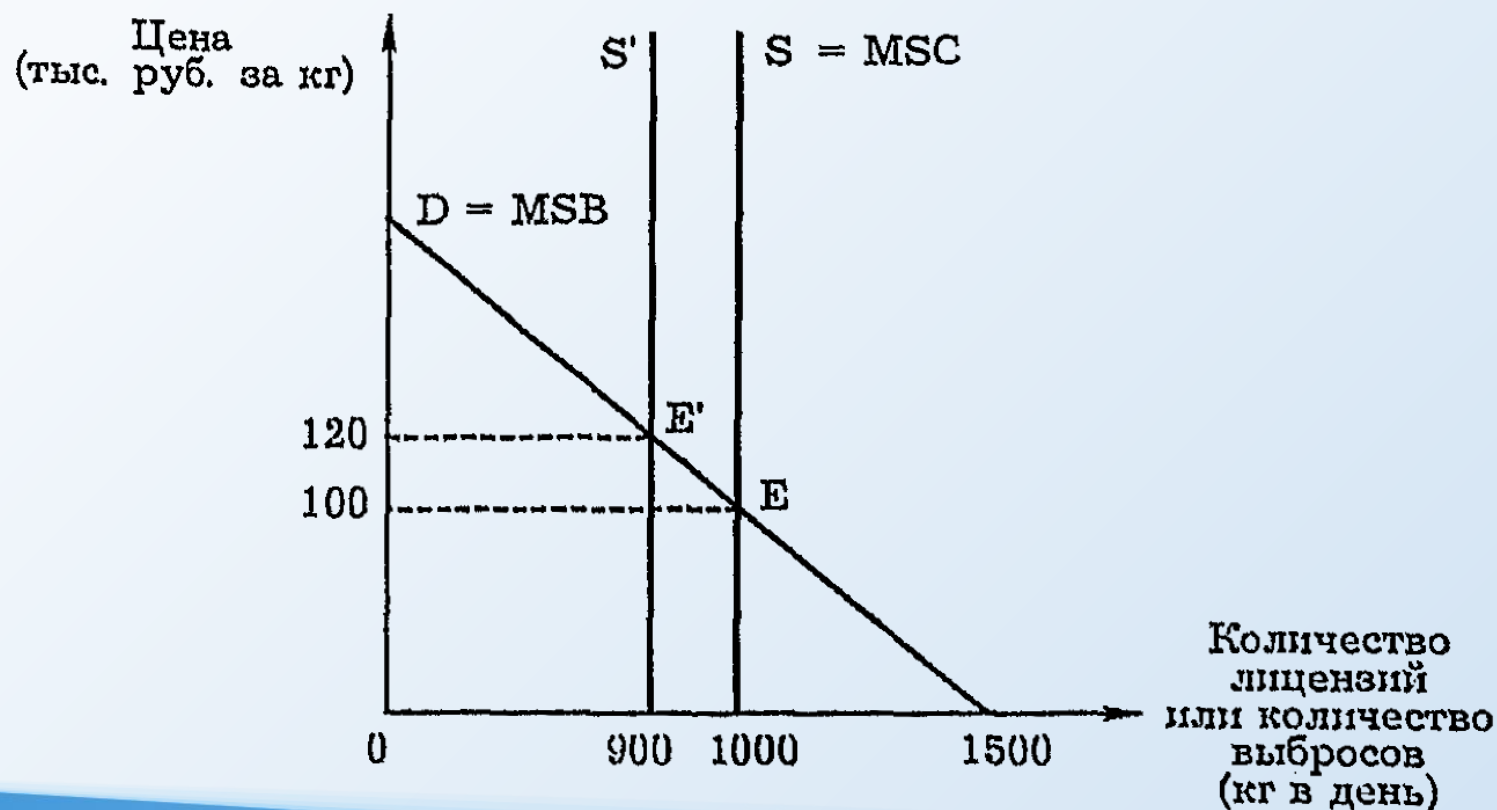
Эффективная политика в области контроля за загрязнением окружающей среды – это такая политика, которая позволяет сбалансировать предельные общественные выгоды контроля с предельными общественными издержками, необходимыми для его проведения в жизнь.

Борьба с загрязнением окружающей среды

- 1. Стандарты по вредным выбросам (*emissions standards*)** – это установленные законом пределы концентрации вредных веществ в промышленных отходах.
- 2. Плата за выбросы** – это плата, взимаемая с фирмы за каждую единицу загрязняющих окружающую среду выбросов.

Борьба с загрязнением окружающей среды

3. Продажа прав на загрязнение природной среды



Спасибо за внимание!