

Институты в экономическом анализе

**Лекция по дисциплине «Институциональная
экономика»**

Вопросы

- Понятие института
- Функции институтов
- Институты и организации
- Ситуации, приводящие к возникновению институтов
- Институциональная структура общества

Понятие института

- Институт - то institute (англ) - устанавливать, учреждать.
- Понятие заимствовано экономистами из социологии.

Т. Веблен: «Институты - это, по сути дела, распространенный образ мысли в том, что касается отдельных отношений между обществом и личностью и отдельных выполняемых ими функций; и система жизни общества, которая слагается из совокупности действующих в определенное время или в любой момент развития какого угодно общества, может с психологической стороны быть охарактеризована в общих чертах как превалирующая духовная позиция или распространенное представление об образе жизни в обществе».

Также под институтами Веблен понимал:

- привычные способы реагирования на стимулы;
- структура производственного или экономического механизма;
- принятая в настоящее время система общественной жизни.

Дж. Коммонс : Институт – коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия.

У. Митчелл: Институты – господствующие, и в высшей степени стандартизованные, общественные привычки.

Дуглас Норт: Институты - это "правила игры" в обществе, или, выражаясь более формально, созданные человеком ограничительные рамки, которые организуют взаимоотношения между людьми.

Институты - это правила, механизмы, обеспечивающие их выполнение, и нормы поведения, которые структурируют повторяющиеся взаимодействия между людьми.

Институты - набор формальных и неформальных правил, которые ограничивают поведение экономических агентов и упорядочивают взаимодействие между ними, а также механизмы контроля и принуждения к соблюдению данных правил

Институциональная экономика – наука о правилах экономического поведения: как они формируются, работают, меняются, с какими издержками и выгодами связано их соблюдение и нарушение

Д. Норт «Институты имеют значение!»

ИНСТИТУТЫ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Качество экономической
политики

Защищен-
ность прав
собствен-
ности

		Качество экономической политики	
		Высокое	Низкое
Защищенность прав собственности	Высокая	2,4 %	1,8 %
	Низкая	0,9 %	0,4 %

Функции институтов

- Предсказуемость и устойчивость деятельности;
- Снижение уровня неопределенности среды, в которой действуют экономические агенты
- Координация действий игроков в условиях неопределенности
- Устранение распределительного конфликта и ущерба от споров по поводу перераспределения выигрыша.
- Минимизация затрат на совершение трансакций
- Обучение (организация процесса передачи информации)

Институты и организации

- смешение понятий “институт” и “организация”, т.к. и то, и другое структурируют отношения между людьми (Дж. Коммонс)
- разграничение понятий “институт” и “организация” (Д. Норт)

Институты – правила Организации - игроки

ИНСТИТУТЫ



ОРГАНИЗАЦИИ



Организация есть деятельность группы людей, преследующих определенную цель.

Для организации характерны:

- Совокупность участников;
- Согласие (несогласие) относительно целей и средств организации;
- Формальная координация деятельности

Институты и организации



Ситуации, приводящие к возникновению институтов

Ситуация координации		B	
		Правая	Левая
A	Правая	1; 1	0; 0
	Левая	0; 0	1; 1

В ситуации координации институт необходим вследствие множественности возможных равновесий.

Институт, возникающий в данной ситуации , не нуждается в механизме принуждения.

Решение проблемы координации:

□ Институциональные ограничения

- устанавливаются в централизованном порядке;
- возникают эволюционным путем.

□ Существование фокальной точки

Фокальная точка (Т. Шеллинг) – спонтанно выбираемый всеми индивидами вариант поведения в определенной ситуации.

Ситуация
кооперации
(дilemma
заключенного)

B

A

		Cознаться	Молчать
		-5; -5	0; -10
		-10 ; 0	-1; -1
A	Cознаться		
	Молчать		

Ситуация кооперации (дилемма заключенного)

Следование каждым игроком личной выгоде приводит к неэффективному для группы результату.

Равновесие по Нэшу (сознаться; сознаться) не обеспечивает Парето-эффективное решение (молчать; молчать).

Причина неэффективной ситуации – отсутствие надежного обязательства со стороны каждого из игроков.

В ситуации кооперации институт возникает для *принуждения* игроков выбирать непривлекательную для них стратегию чтобы они могли достичь эффективного для группы результата.

Ситуация
неравенства
(проблема
справедливости)

В

А

		Пастбище 1	Пастбище 2
		2 ; 2	8 ; 4
		4; 8	1; 1
Пастбище 1	A	2 ; 2	8 ; 4
	B	4; 8	1; 1

Равновесие характеризуется ассиметричным несправедливым распределением выигрыша.

Для решения проблемы вводится институт *прав собственности*.

Институт прав собственности

- Решает проблему координации действий людей
- Сохраняет существующее неравенство

Институциональная структура общества

- совокупность взаимодействующих социальных институтов, обеспечивающих устойчивые формы организации и управления общества;
- включает как формальные, так и неформальные правила, и эти группы правил определенным образом взаимодействуют друг с другом.

	Формальные	Неформальные
«старый институционализм»: строгость наказания	Государство является необходимой предпосылкой. Нарушение влечет за собой суровые санкции (тюремное заключение)	Государство не является необходимой предпосылкой. Не накладывают жестких ограничений на действия людей, обязательны только в моральном смысле.
Ф. Хайек: кто устанавливает правила	«порядок, основанный на законе» (legal order): государство устанавливает законы	«самопроизвольный порядок» (spontaneous order): люди вовлекаются в устойчивые модели поведения
«новый институционализм»: кто устанавливает правила и осуществляет принуждение	за выполнением правил следит специально выделенная группа людей (судебная система, полиция, репрессивный аппарат)	за их исполнением следят не специалисты, а все члены общества

	Формальные	Неформальные
Д. Норт: способ возникновения	Продукты сознательного человеческого замысла (Конституция США)	Складываются в процессе исторического развития (обычное право)

Санкции за несоблюдение неформальных правил (Одинцова М.)

- Автоматическая санкция
- Вина — внутренняя санкция
- Стыд — внешняя санкция
- Информационная санкция
- Двусторонние санкции, требующие издержек от наказывающей стороны
- Многосторонние санкции, требующие издержек

Условия эффективности неформальных правил

- Размер социальной группы, в которой действуют эти нормы.
- Величина издержек, которые несет нарушитель, подвергающийся наказанию
- Статичный характер общества, в котором действуют неформальные правила

Неформальные институты: сравнительные преимущества и недостатки

Преимущества

- Гибкость правил
- Возможность адаптации к внешним шокам

Недостатки

- Неоднозначность трактовки правил
- Ограниченный радиус эффективности санкций

Мы, живущие в современном западном мире, считаем, что жизнь и экономические процессы подчиняются писанным законам и правам собственности. Однако даже в самых развитых экономиках формальные правила составляют небольшую (хотя и очень важную) часть той совокупности ограничений, которые формируют стоящие перед нами ситуации выбора; несложно увидеть, что не формальные правила пронизывают всю нашу жизнь. В повседневном общении с другими людьми — дома, за пределами семьи, на работе — наше поведение в огромной степени определяется неписанными кодексами, нормами и условностями.

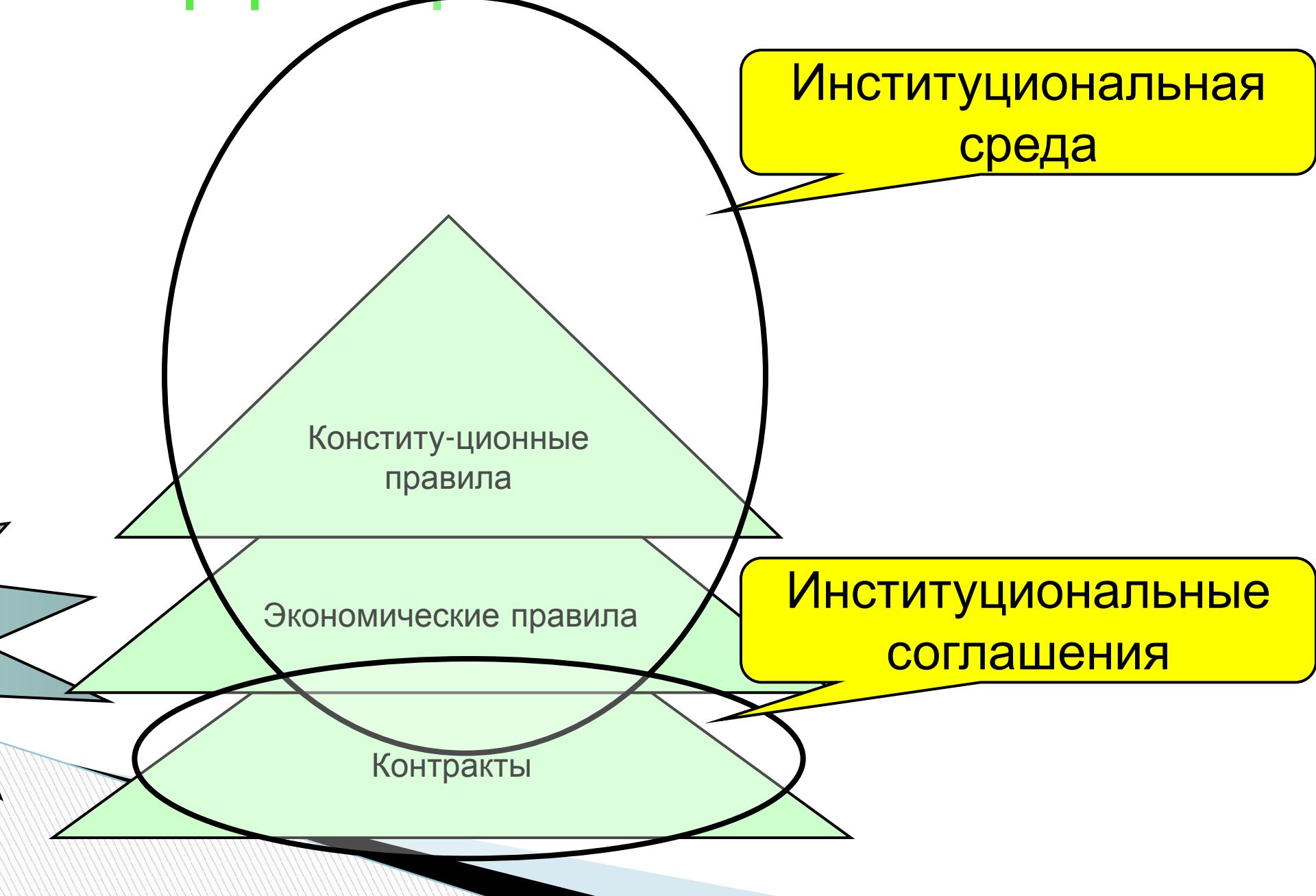
Д. Норт

Пирамида формальных правил (Д. Норт)



- 1) Политические правила, в т.ч. Конституция - определяют правила установления других правил, иерархическую структуру общества, процедуры принятия политических решений и устанавливают способы осуществления контроля за политическими процедурами.
- 2) Экономические правила - определяют права собственности, ограничивают доступ других лиц к ресурсам, находящимся в исключительной собственности и определяют способы использования собственности и получения доходов от нее.
- 3) Контракты - структурируют отношения между двумя (и более) экономическими агентами.

Иерархия правил



Иерархия правил

- ***Институциональная среда*** – это совокупность основополагающих социальных, политических, юридических и экономических правил, определяющих рамки человеческого поведения.
- ***Институциональные соглашения*** – это договоренности между индивидами и (или) их группами, определяющие способы кооперации и конкуренции.

Взаимоотношения между формальными и неформальными институтами (статика)

- Неформальные правила находятся в гармонии с формальными.
- Правила нейтральны по отношению друг к другу (гостеприимство).
- Неформальные правила находятся в противоречии с формальными.

Взаимоотношения между формальными и неформальными институтами (динамика)

- Формальные институты вводятся на базе действующих неформальных
- Формальные институты вводятся для противодействия неформальным
- Неформальные институты вытесняют формальные
- Неформальные институты способствуют реализации формальных

Институты как общественные блага

Свойства общественных благ:

- Неконкурентность в потреблении
- Запретительно высокие издержки исключения из потребления