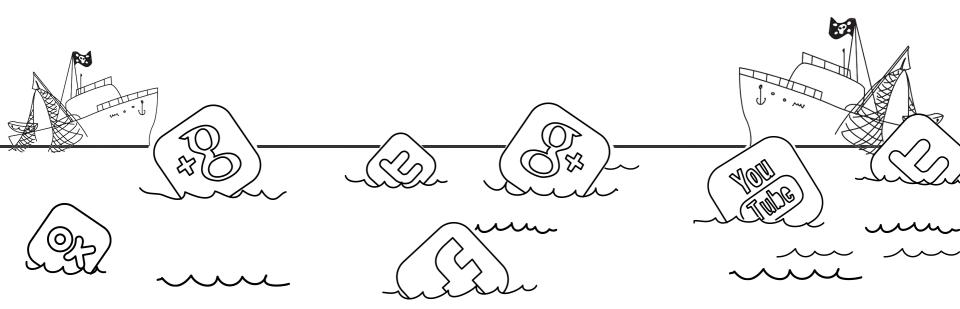


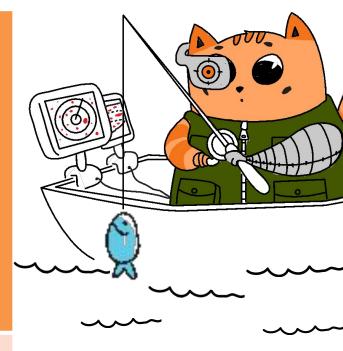
Инструкция

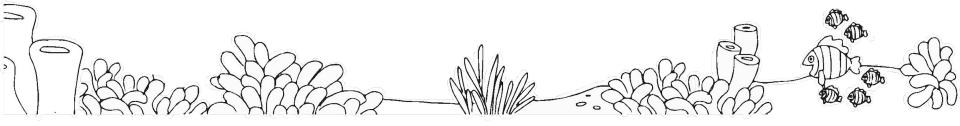
Как управлять Вашими рекламными объявлениями с помощью нашего алгоритма?



Оглавление

- Для чего создан и какие проблемы решает "Алгоритм и сервис Kairos"?
- Создание и настройка рекламных кампаний
- Возникли вопросы?







Для чего создан и какие проблемы решает алгоритм

KAIROS – это наш революционный алгоритм динамического управления ставкой СРМ. Продукт предлагает клиентам решение следующих задач: захват аудитории, удержание внимания аудитории с постоянным контролем, онлайн-активности аудитории, а также «выгорание» интереса к объявлению и конкурентной среды.

Главная цель сервиса – это реализовать максимальный результат при эффективно израсходованном бюджете.

Сканируя в режиме реального времени конкурентную среду и измеряя активность целевой аудитории, Каiros устанавливает именно такую ставку за показы рекламного объявления, которая обеспечивает наилучшее соотношение между затраченными деньгами и полученным результатом. В результате именно Ваша реклама получает преимущество в показах перед другими рекламодателями, что позволяет экономить до 70% бюджета по сравнению с рекомендованными ставками без потерь в охвате аудитории.

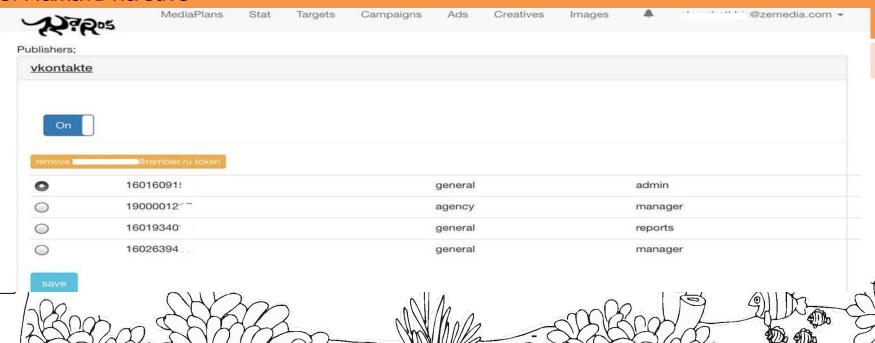




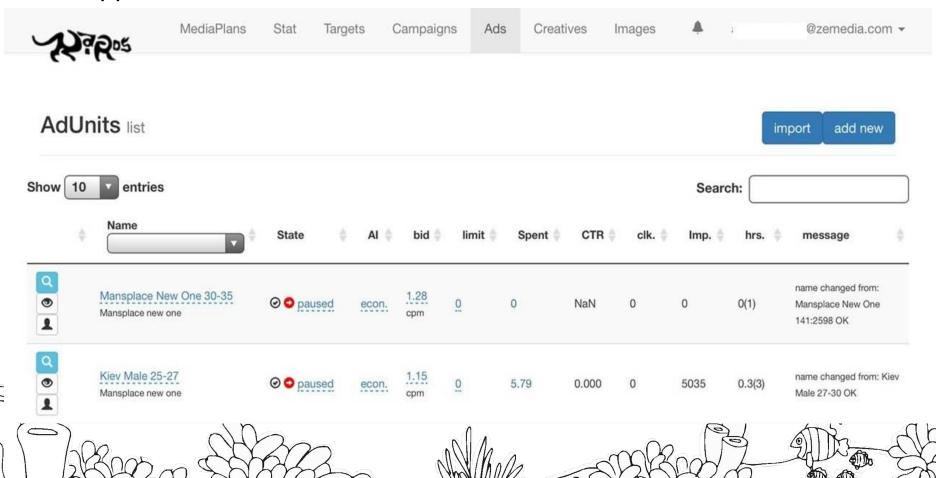
Создание и настройка рекламных кампаний

KAIROS предоставляет возможность создавать рекламные объекты как напрямую в сервисе, так и с помощью импорта их из социальных сетей. Для начала создания рекламной кампании, Вам необходимо подключить свои рекламные кабинеты в социальных сетях к сервису. Для этого надо:

- 1. Справа в меню выбрать Publishers
- 2. Подключить VK и Facebook
- 3. Нажать на Save



После этого, в разделе Ads с помощью кнопки Import Вы сможете импортировать свои рекламные объявления из социальных сетей. Кнопка Add New позволит Вам создать новые объявления

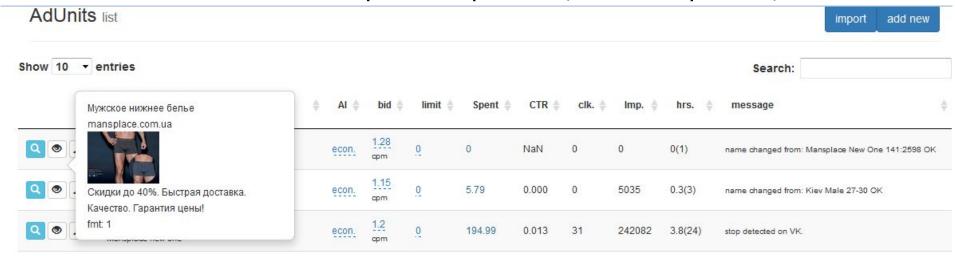


Возле каждого объявления в разделе Ads Вы можете найти 3 иконки:

1. Кликнув на иконку со значком поиска, у Вас откроется



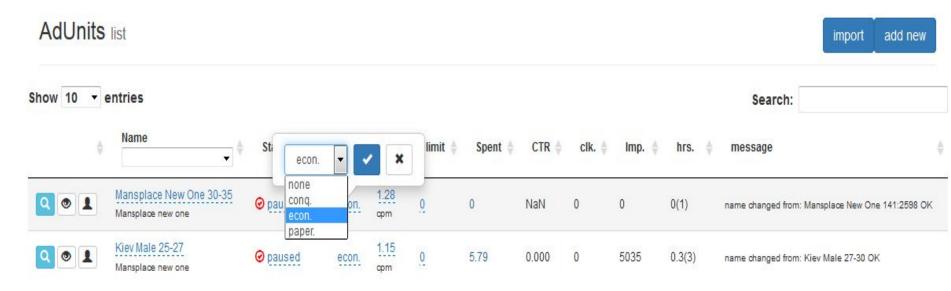
2. Иконка с «глазом» отображает креатив (текст и картинка)



3. Иконка со значком человека отображает таргетинг, рекомендованную стоимость СРС и СРМ, а также объем аудитории и ID объявления



В разделе **Ads** Вы можете найти 3 инструмента (economist, conqueror, papercat), которые помогут Вам достичь те цели рекламной кампании, которые Вы перед собой поставили



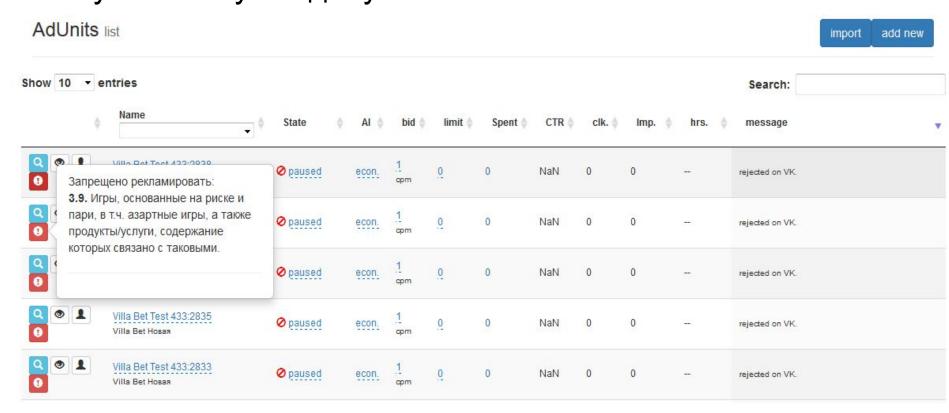
Давайте рассмотрим и расшифруем каждый из этих инструментов:

Economist (экономист) – если Ваша задача максимально сэкономить рекламный бюджет и получить определенное количество показов или кликов по максимально низким ставкам, то этот инструмент для Вас. Экономист «играет» на понижение ставки практически до самого конца рекламной кампании.

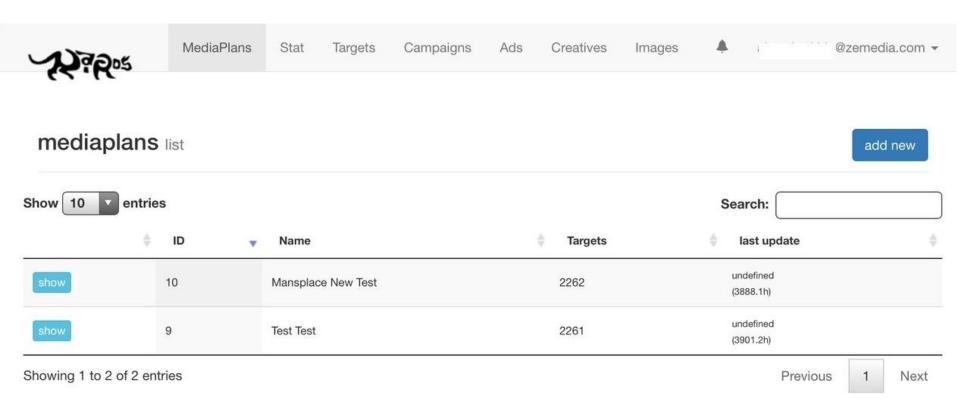
Conqueror или завоеватель – предназначен тех рекламодателей, в чьих планах максимальный охват аудитории в самые короткие сроки. При грамотно выбранном таргетинге и креативе, «завоеватель» может дать и лучший СТR и СРС, чем «экономист», так как в пик активности аудитории он не будет сильно понижать ставку и не потеряет показы в prime time.

Papercat - это версия алгоритма для рекламы постов из рекламируемого паблика в ленте новостей.

В разделе Ads Вы можете проверить прошли ли Ваши объявления модерацию. Если Ваши объявления одобрены, то кампания автоматически запустится. Если Ваши объявления отклонят модераторы VK, Вы увидите красный квадрат возле Ваших объявлений с пояснением какую ошибку Вы допустили



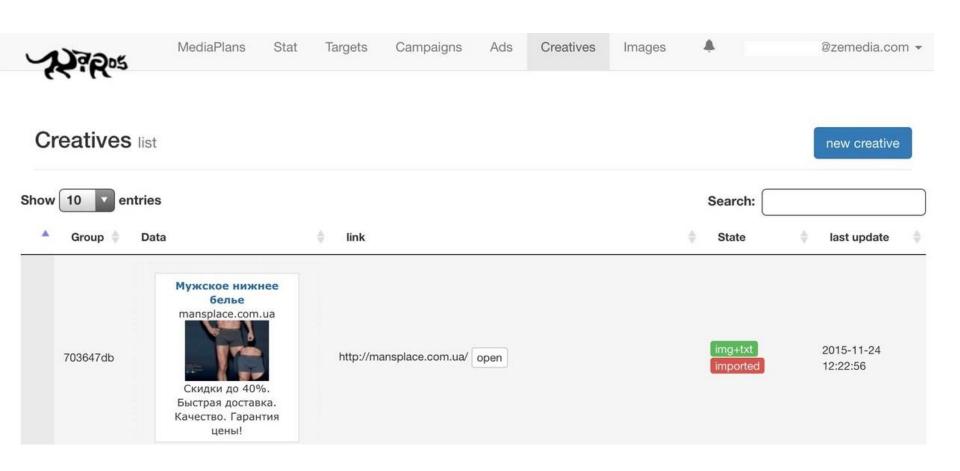
Раздел Media Plans – это уникальный инструмент платформы Kairos. Благодаря ему рекламодатель может оценить рекламный бюджет и затраты на всю рекламную кампанию. Для начала создания медиа плана кликайте на кнопку Add New, выбирайте интересующий Вас таргетинг, дайте имя Вашему медиа плану и жмите на Create. Оценка возможного рекламного бюджета теперь перед Вами и Вы можете переходить к запуску рекламной кампании



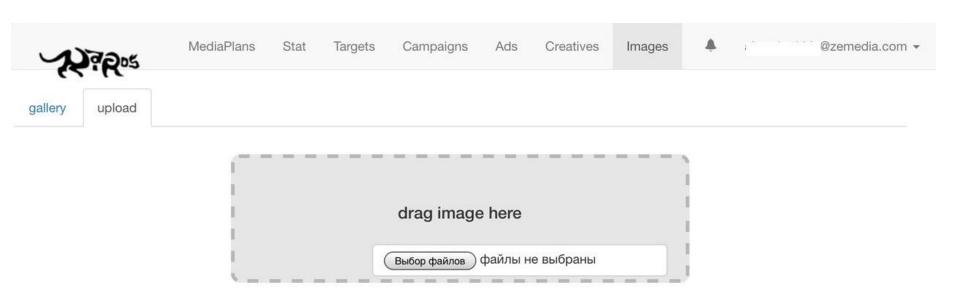
Что означает параметр CV в разделе **Media Plan**? CV – это процент конверсий. На данном скрин шоте Вы видите 10, это значит 10%, то есть 1 конверсия (заказ, вступление, покупка) на 10 кликов

new MediaPlan		
select target 0 items		
Name		
my new media plan name		
Coverage (daily), %%		
20		
AFC		
35		
CTR, %%		
0.0291		
eCPWrCPM		
65		
cv		
10		

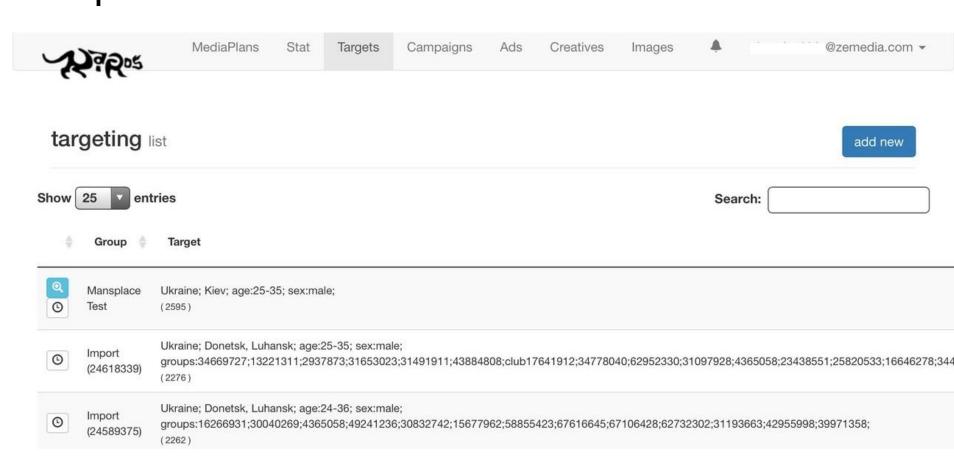
Раздел Creatives. При помощи кнопки New Creative создавайте новые креативы для Ваших рекламных объявлений



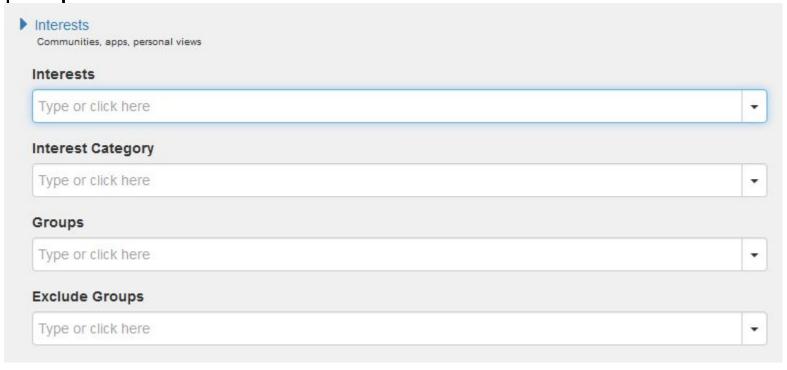
Раздел **Images** хранит все Ваши загруженные картинки, а также позволяет загружать новые



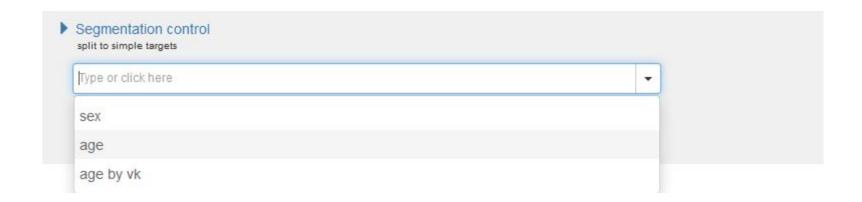
В разделе **Targets** с помощью кнопки **Add New** Вы можете создавать новые таргетинги



В разделе **Targets** особо хотелось бы выделить раздел **Interests** при создании нового таргетинга. С помощью этого раздела Вы можете старгетировать Вашу рекламу на группы и паблики с интересующей Вас тематикой. Для этого необходимо в раздел **Groups** вставить ссылку нужных Вам групп и сервис «подтянет» нужную Вам аудиторию



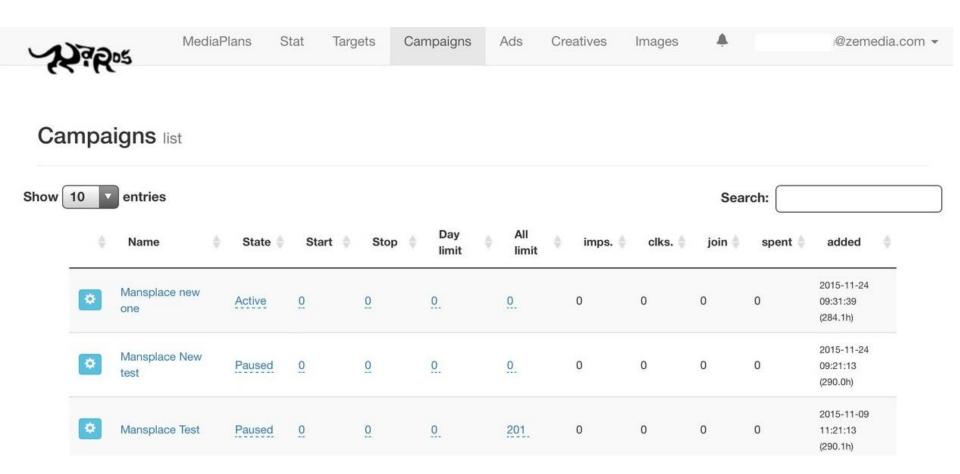
В разделе **Targets** важным инструментом при создании нового таргетинга является раздел **Segmentation control**. Он позволяет рекламодателю разбить рекламную кампанию на несколько сегментов (по полу или по возрасту). Чем отличается age от age by vk? Выбирая сегментацию по возрасту (age) рекламодатель получает объявления с «разбивкой» в 1 год



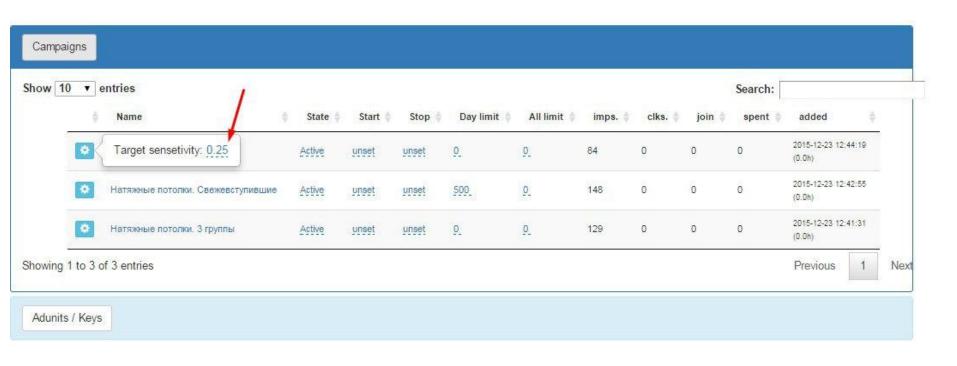
Также хотелось бы обратить Ваше внимание на **Targeting History**. С помощью этой функции Вы всегда сможете отслеживать как менялись ставки СРМ и СРС, а также как изменился объем Вашей

OV/DIATONIAIA targeting list add new Show 25 ▼ entries Search: CPC history male: 6.08 ge:25-35; sex:male; \$937873;31653023;31491911;43884808;club17641912;34778040;62952330;31097928;4365058;23438551;25820533;16646278;34479362;2233513;30991419; 1.73 739576 24-11 12:10 ge:24-36; sex:male; groups:16266931:30040269:4365058:49241236:30832742:15677962:58855423:67616645:67106428:62732302:31193663:42955998:39971358 12.26 (2262)

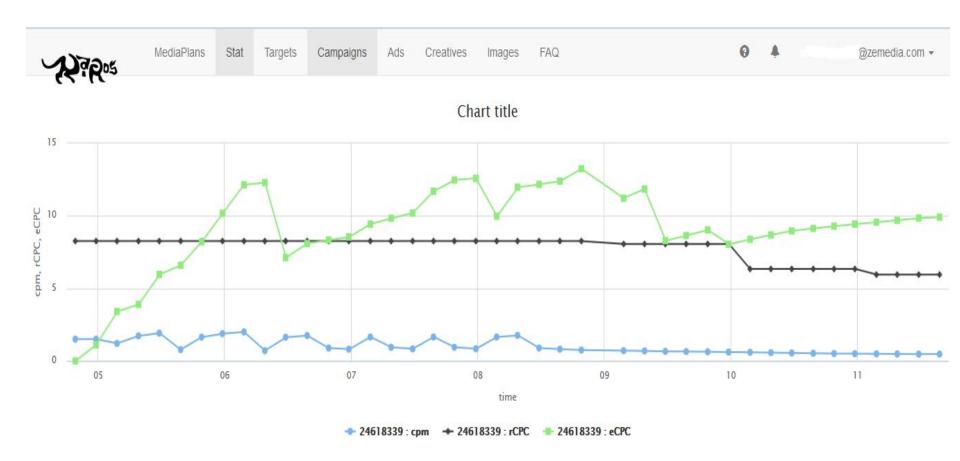
Раздел Campaigns открывает перед Вами список рекламных кампаний, где Вы можете начать кампанию, остановить её или установить даты старта и окончания, а также менять дневные и общие лимиты рекламного бюджета

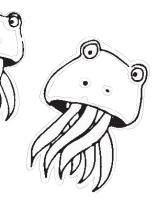


Один из важных инструментов раздела **Campaigns** – Target Sensitivity. Это автостоп объявлений в рекламной кампании, если рекомендованная ставка подорожала на более, чем 25% (на примере данного скрин шота)

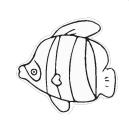


Раздел **Stat** предоставляет Вам развёрнутую статистику по Вашим рекламным кампаниям, где с помощью разных графиков Вы сможете оценить эффективность того или иного объявления





Возникли вопросы?



Если Вы хотите более подробно узнать о работе сервиса и алгоритма, пожалуйста, обратитесь к нашему Директору по маркетингу и продажам

Александру Шатхину

Email alex.shatkhin@zemedia.com

Skype alex.shatkhin





СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

