



Работа Пая Георгия
Студента группы ГМУ-21

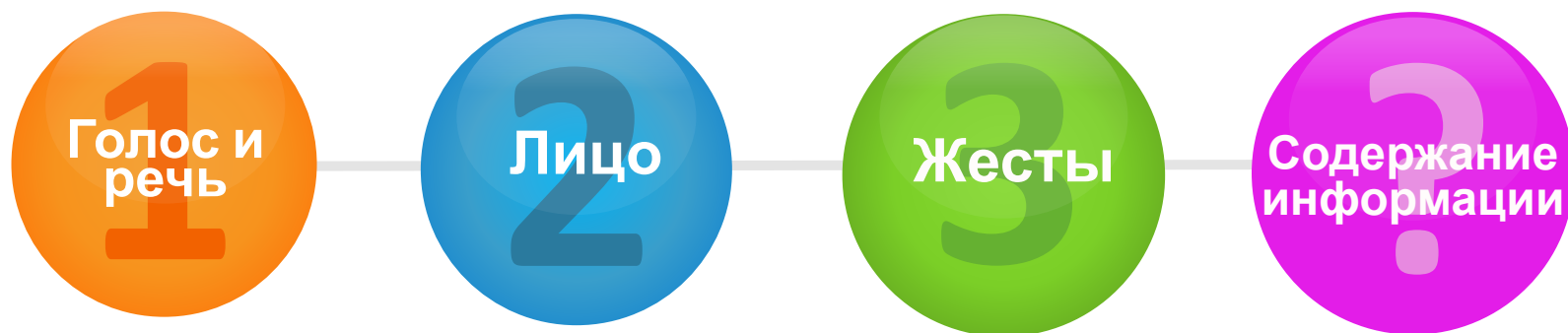


Итоговая работа

«Психологические признаки неискренности»



Классификация индикаторов неискренности



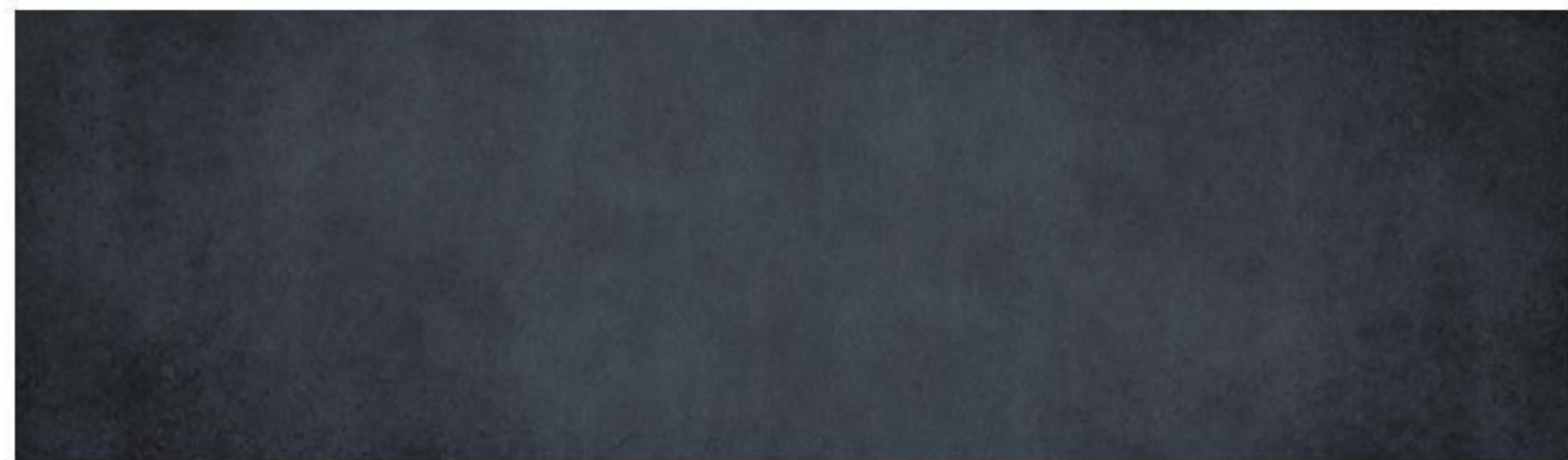
Индикаторы же, в свою очередь, состоят из сигналов, которые мы и  рассмотрим





Индикатор: «ГОЛОС И РЕЧЬ»

Сигналы, входящие в состав данного индикатора





Благодаря голосу и речи

Мы можем воспринимать и обрабатывать, словно компьютеры, не только явную информацию.

Но еще и «зашифрованную» от нас нашим собеседником.

Сигналы



Индикатор «ЛИЦО»

Сигналы, присущие данному индикатору



Бегающий взгляд



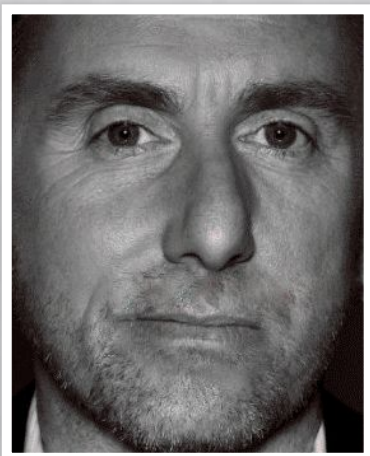
Легкая улыбка

Сигналы

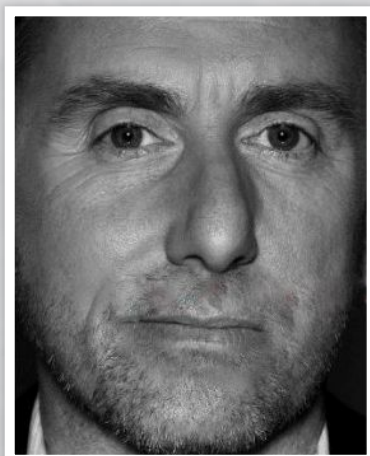
- » Микронапряжение лицевых мышц
- » Контроль партнера в момент ложного высказывания (концентрация внимания на лице партнера с целью оценить, насколько успешно удалось ввести в заблуждение)



Сигналы



(покраснение
лица)



(покраснение
лица)




(подрагивание
губ)



(расширение
зрачков)

Вегетативные
реакции





Однако не только лицо может нести информацию
о

НЕИСКРЕННОС ТИ



Индикатор «ЖЕСТЫ»

Сигналы



Access Anywhere

» Жест «прикрытие рта»

» Жест «рука к лицу»



Getting Started with Templates



Жест «прикосновение
к носу»

Жест «потирание
глаза»



Жест «оттягивание
воротника»

ЖЕСТЫ ПОДЧАС ГОВОРЯТ САМИ ЗА
СЕБЯ

SPEAK FOR ITSELF

Изучая язык жестов, мы сможем понять не только то, что человек хочет, чтобы мы знали, но и истинное его отношение к происходящему

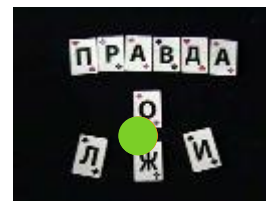


Индикатор «СОДЕРЖАНИЕ ИНФОРМАЦИИ»

Сигналы, согласно Шепелю В. И Закатнову А. 

Сигналы

- Противоречие высказываний другой собранной информации, а также противоречие самой информации
- Неопределенность, неконкретность сведений
- Чрезмерная, нарочитая точность описания событий
- Совпадения в мельчайших деталях сообщений нескольких людей
- Отсутствие в описании несущественных подробностей и деталей
- Неуместные ссылки на свою порядочность и незаинтересованность
- Уклонение от ответа на прямой вопрос





Сигналы

- Различное объяснение одних и тех же событий на разных этапах общения
- Исключительно положительная информация о себе и отсутствие малейших сомнений в трактовке событий
- Настойчивое повторение каких-либо утверждений
- Оговорки в общении
- Нетипичные термины, фразеологические обороты, etc.