

Практический тренинг

Как начать работать на себя

Автор: Мотуз Сергей



Что вы узнаете на тренинге

- 1) Как выбрать сферу деятельности?
- 2) Как мотивировать себя к действиям?
- 3) Как правильно выстроить план действий по достижению целей?



Немного о себе



Мотуз Сергей – 27 лет

Интернет – Предприниматель

Директор РА «Результат» ra-rezultat.com

Работаю на себя с 2012 года

Так же помогаю людям осваивать

интернет - профессии,

развивать свой бизнес в интернете.





Елена Беспятая 24 года, копирайтер

Обратилась, я к Сергею за помощью, так как видела, что человек, работает на себя, и захотела иметь тоже хороший заработок, работая дома. Надоело, работать на кого-то, а так как по специальности трудно было найти работу, работа продавца меня не сильно устраивала. Я люблю больше работать дома, чтоб быть самой себе начальником.

Сомнения, конечно же, были, так как я не раз начинала заниматься каким-то бизнесом, но что-то не получалось, я сразу это оставляла. Поэтому и на этот раз когда много чего не получалось по началу, начала сомневаться, но спасибо Сергею, он помог мне поверить в себя и нашел правильный подход.

Решающим в том, чтобы начать работать с Сергеем, стало для меня то, что я выбрала ту сферу, которая мне очень нравится, хотя раньше я и не знала, что такое есть. Решила, что все же стоит попробовать.

После 2-х месяцев обучения у Сергея, я ушла с работы и сейчас 3-тий месяц как уже не работаю в колбасном магазине, я работаю на себя. Мой доход, при хорошей интенсивной работе может составлять минимум 4000 грн. Мое время распланировано, как я хочу, и самое главное мне не нужно вставать в 5 часов утра и идти на нелюбимую работу.

Если вы хотите действительно начать зарабатывать хорошие деньги и заниматься тем, что вам нравится, то вам следует обратиться к Сергею. Особенно если трудно себя в чем-то заставить и контролировать себя в исполнении. У него отлично получилось помочь мне, и сейчас я продолжаю у него обучаться. Я ему очень благодарна, искренне и от всего сердца, за то, что моя очень давняя мечта «работать на себя» начала осуществляется, так как это ещё не предел.

Главное с вашей стороны, для результата исполнять все, что он говорит и задает. Все то, что я применяла с того, что говорил мне Сергей, сейчас работает на меня и приносит деньги.



CONVERT
MONSTER

СЕРТИФИКАТ

КУРС LANDING PAGE 2.0

**СЕРГЕЙ
МОТУЗ**

**НАСТОЯЩИЙ СЕРТИФИКАТ ДАЕТ ПРАВО
СОЗДАВАТЬ ЭФФЕКТИВНЫЕ ПОСАДОЧНЫЕ СТРАНИЦЫ**

РЕГИСТРАЦИОННЫЙ НОМЕР NO. 00001071

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
УПРАВЛЯЮЩИЙ ПАРТНЕР



ПЕТРОЧЕНКОВ А. С.

НОВИКОВ Е. С.

13.08.2014

Как выбрать сферу деятельности?



Может вы уже занимаетесь любимым делом?

Тест для понимания, отвечать ДА или НЕТ

1. Вы можете заниматься текущим делом в любое время дня и ночи, при любых обстоятельствах и даже при плохом самочувствии?
2. Вы погружаетесь в процесс работы легко и без волевых усилий над собой?
3. Когда вы заняты текущим делом, то время и всё, что происходит вокруг, перестаёт для вас существовать?
4. Вам хочется всегда узнать что-то новое о своём деле, постоянно в нём расти и совершенствоваться?
5. Ваше текущее дело наполняет вас энергией а вашу жизнь глубоким смыслом?
6. Вы готовы заниматься этим делом всю оставшуюся жизнь?
7. Вы бы делали это дело, если бы вам не платили за него деньги?

Если на большинство вопросов вы ответили **НЕТ**, то...

- 1) Надо подобрать себе 10 сфер, которые Вам нравятся. И изучить их, что и как надо делать в них.
- 2) Начать действовать в одной из этих сфер.
- 3) И следить за своей реакцией, за тем продолжает ли захватывать и увлекать вас эта сфера.
- 4) Если не увлекает, начать действовать в другой.



Основные критерии на которые стоит обращать внимание

- 1) Интерес с вашей стороны.
- 2) Наличие спроса.
- 3) Наличие конкуренции.
- 4) Желание работать в будущем.
- 5) Регулярный покупатель. Абонплата.
- 6) Рост и перспектива в нише.
- 7) Чистая прибыль. Маржа.



И так...

После того как Вы определились
с сферой деятельности как же
мотивировать себя?



Что такое мотивация

Мотивация — это процесс стимулирования кого-либо (отдельного человека или группы людей) к деятельности, направленной на достижение целей.

Мотивация необходима для продуктивного выполнения принятых решений и намеченных работ.



Виды мотивации

Мотивация бывает позитивная и
негативная



Позитивная мотивация

Отталкиваясь от цели, которую хотим достичь, записываем все что даст нам достижение цели.



Задание прямо сейчас

Запишите все, что даст Вам поставленная цель?



Пример

Цель – начать ходить на тренировки

Что даст мне это:

- Здоровое и красивое тело
- Заряд энергии
- Дисциплинированность
- Уверенность в себе
- Долголетие и т.д



Негативная мотивация

Отталкиваясь от цели, которую хотим достичь, записываем все, что будет если не достигнем цели.



Задание прямо сейчас

Запишите все что будет, если
Вы не выполните цель?



Пример

Цель – начать ходить на тренировки

Что будет если не буду ходить:

- Растолстею
- Неуверенность в себе
- Тяжелее дисциплинировать себя
- Развитие лени
- Ухудшение здоровья
- Умру раньше



Основная мотивация

- 1) Вы должны проанализировать свои поступки и действия.
- 2) Понять почему вы делаете то или иное действие.
- 3) Осознать, что то что вы делаете доброохотно и с радостью и есть тот рычаг, который мотивирует Вас больше всего.



Личный пример

Я заметил, что я увлекаюсь процессом создания чего то нового. В моем случае я увлекаюсь созданием сайтов. И я начал этим целенаправленно заниматься. На данный момент это приносит мне доход.



Личный пример

- Так же я заметил, что мне нравится учить людей. Видеть, что благодаря моему обучению они получают результат. И это меня зажигает больше всего, я бы делал это бесплатно, но жить тоже за что то надо)))



Задание прямо сейчас

Подумайте и напишите почему
вы делаете то или иное
действие.

Несколько вариантов.



Визуализация

- Мечтать о достигнутой цели, о конечном результате.
- Повсюду картинки целей поставить, чтобы каждый день видеть их.



Покупка вещей, отдых и т. д.

Одежда

Аксессуары

Телефоны, планшеты и т.д

Отдых

Еда



Как правильно выстроить план действий

1) Анализ Вашего текущего местоположения

Какими ресурсами обладаете?

Какими навыками?



Задание прямо сейчас

Выпишите минимум 5
ресурсов, вместе с
навыками.



Как правильно выстроить план действий

2) Ставим и записываем свою основную цель.

Запишите так как будто она уже реализована.

Например «Я получаю 10 000\$ в месяц»



Задание прямо сейчас

Напишите свою основную цель!



Как правильно выстроить план действий

3) Промежуточные этапы:

Расписываем поэтапное достижение цели

Ставим ближайшую цель (она должна
быть реально осуществимой для вас)



Задание прямо сейчас

Напишите примерное
поэтапное достижение цели
и поставьте ближайшую
цель.



Как правильно выстроить план действий

После достижения ближайшей цели,
ставите следующую ближайшую цель и
так пока не достигнете конечной цели!



Спасибо за внимание

Помните что информацию которую вы изучили надо применить в течении 72 часов.

Иначе мало вероятно, что вы ней воспользуетесь и время потратите зря!



Как получить результат

Для того, что бы получить результат и начать работать на себя нужен тренер, который прошел уже этот путь.



Практический тренинг

Поэтому, я приглашаю Вас пройти
практический тренинг.



Практический тренинг

Что вы получите:

- Определитесь с нишей (если вы еще не определились)
- Поставите цель и пропишете план действий



Практический тренинг

- Поймете что Вас мотивирует
- Научитесь создавать площадку для привлечения клиентов(сайт, группу и т. д)



Практический тренинг

- Научитесь создавать рекламную кампанию.
- Научитесь общаться с клиентами и закрывать их на покупку.



Практический тренинг

Так же, вы пропишите план развития
Вашей деятельности.



Личный коучинг

Стоимость участия от ???грн в
месяц.

