

Киряшин Виталий

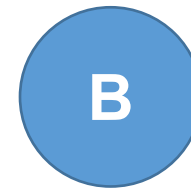
Шаг первый. Эссе



Нытье



10 гипотез



Чем вы занимались?

Опишите свою жизнь по основным вехам?

Образование:

1989 – 2000 гг. средняя общеобразовательная школа г. Ульяновск

2000-2005гг. Ульяновская государственная сельскохозяйственная академия (экономика и управление)

Параллельно учебе в академии 5 лет преподавал шахматы школьникам средних классов

Опыт по специальности:

Экономист «Почта России» (Ульяновск). Первый реальный опыт, который позволил мне в итоге устроиться на более высокооплачиваемую работу. Научился работать в госструктуре с бюджетами, отчетами.

Экономист в Оптово-розничной компании (Ульяновск). Применил полученные ранее знания. Улучшил процесс бюджетирования. Доказал, что нужно закрыть нерентабельный магазин розничных продаж.

Финансовый аналитик в «дочке» МТС. Научился работать в ритейле. Отвечал за рентабельность офисов продаж, вел аналитику, предлагал пути оптимизации расходов. География ответственности Москва и МО

Экономист компании (ритуальные услуги). Вырос с рядового сотрудника до главного экономиста Поволжья. Консолидировал отчетность, контроль за сотрудниками в других регионах. Бюджетирование.



Чем вы занимались?

Опишите свою жизнь по основным вехам?

Опыт по специальности (продолжение):

Руководитель финансового отдела в фирме В.Довганя (сетевой маркетинг). Контроль за оплатами, работа с клиентами в части финансовой составляющей. Работа с партнерами. Бюджет, планирование и прогнозирование.

Руководитель отдела финансового сопровождения (Микрофинансовая организация №1 на рынке). С нуля создал отдел. Внедрил учет корпоративной сотовой связи. Оптимизировал расходы на ИТ-услуги, продукты.

Последние 5 лет, после рабочего времени играл в покер, как вид дополнительного заработка. Было даже желание уйти в него профессионально.

В настоящее время специально ушел с руководящей должности на позицию ведущего администратора бизнес-приложения (ERP), чтобы было больше свободного времени для изучения ниш и повышения уровня адекватности.

Совсем недавно успел протестировать нишу бюро переводов. Занимался данной темой порядка 5-6 месяцев, однако средний чек был около 400-600 руб., что крайне не соответствовало моим трудозатратам.



Деньги

За что вам платили в жизни и сколько?

Обучение шахматам учеников средних классов (500руб/месяц)

Подработка грузчиком на молочном заводе (3 500руб/месяц)

На основной работе премия за помощь во внедрении ERP-системы – порядка 40 000руб (единовременно)

Оказание услуг бюро переводов – максимум 4 000 руб/месяц

На чем вы заработали первые деньги?

В детстве помогал заводу убирать лес – оплата около 50 рублей в день

Обучение шахматам – 500 рублей/месяц

На чем заработали самые большие деньги?

Выиграл турнир в покер, заработал 1 500\$

На чем заработали самые легкие деньги?

Выиграл турнир в покер, заработал 1 500\$

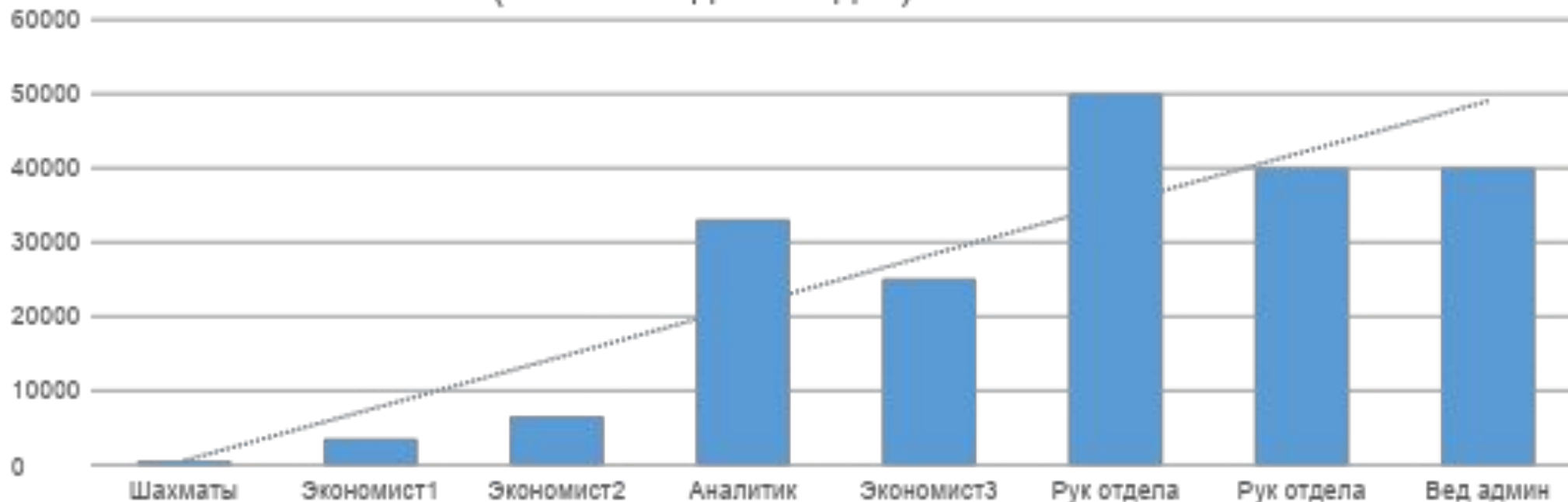


Деньги

Самые трудные деньги?

Организация Бюро переводов – 4 000 руб. Это был мой самый первый опыт соприкосновения с бизнесом. Делал я это параллельно основной работе. Абсолютно ничего не знал, ни про воронки, ни про директ, не умел делать лендинг, общаться с клиентами. В итоге тратил уйму сил и времени, при этом результат был очень слабый.

Мой доход в динамике занимаемых позиций
(от начала до сего дня)



Ваши кейсы. Что вы делали? Какие проекты реализовывали?

Делал в основном для компаний, в которых работал по найму:

- оптимизация расходов
- создание и составление отчетов (бюджеты, прогноз, план)
- внедрение программного обеспечения

Рад тому, что удалось сократить расходы на сотовую связь с 2,3млн рублей до 950 тыс. руб. за 6 месяцев. Также, практически во всех компаниях, мне удавалось вырасти с позиции рядового сотрудника до руководителя либо отдела, либо филиалами.



Какими навыками вы обладаете?



Настраивать
ЯндексДирект



Руководить
небольшой
командой



Объективно
мыслить



Анализировать
данные



Выступать
перед
аудиторией



Вести воронку
продаж



Контроль
бизнес-
процесса в
CRM



Будущее.

Какие навыки вы хотели бы у себя развить?



Как вы видите себя через год «в идеале»?

Какова ваша роль? (предприниматель, директор и тд)

Индивидуальный предприниматель, развиваю 3 ниши

Сколько вы зарабатываете?

250 000 рублей в месяц (net)

На какие показатели влияете?

Команда, лиды, трафик, упаковка, бизнес-процесс, отчетность

Опишите свой идеальный день

7:30 до 9:00 утренние процедуры, завтрак, бассейн

9:00 до 12:00 работа в офисе, встреча с партнерами, клиентами

12:00 до 13:00 обед, массаж

13:00 до 15:00 общий анализ бизнеса, поиски новых решений, работа с сильными и слабыми моментами в делах

15:00 до 18:00 отдых с семьей (парк, спорт, ресторан, театр)

18:00 до 21:00 чтение литературы, тенденции в рынке, просмотр видео, план/факт целей

21:00 до 23:00 отдых с семьей

день с утра до вечера? Что бы вы делали в кайф?

автоматизация бизнес-процессов

план-факт, прогнозирование деятельности

оптимизация расходов

изучение конкурентов

анализ декомпозиции

отдавать через пол года, что бы вы стали делать?

1. Организовал бы поставку стройматериалов (купля-продажа) через лендинг, авито, холодные звонки, встречи с подрядчиками, производителями.
2. Стал бы по ряду материалов дилером, чтобы был как мелкий, так и крупный опт.
3. Как дополнительный вариант – добавил бы несколько розничных небольших точек.
4. Ну или пришлось взять кредит 😞



Опиши 3–4 идеи, которые ты думал запускать и почему?

1. Организовывал бюро переводов, т.к. были знакомые переводчики и в одном из видео БМ было обсуждение данной ниши



2. Сайт «живой музыки», цель которого предлагать выступление музыкальных исполнителей на праздниках. Идея давно в голове была, т.к. знал, что этот рынок абсолютно не организован и потенциальным клиентам очень тяжело искать подходящий вариант



3. Вендинг-автоматы в Москве и МО. Был напарник, который владел большими связями по аренде площадей и также «теплый» инвестор



4. Ландроматы (стиральные машины с купюроприемником). Идея появилась после того, как оказалось, что в нашем городе такого бизнеса еще нет



Опиши 10 тем, которые ты в принципе мог бы запустить?

Купля-продажа
стройматериалов

Клининговые услуги

Ландроматы

Сеть автомоек

Сайт «живой музыки»,
с возможностью
выбрать и заказать
музыкальную группу

Рекламное агентство

Риэлторское
агентство

Совместные покупки

Сдача недвижимости
в аренду

Сайт по оказанию
всех возможных
видов услуг. Единые
услуги

Сколько вы планируете зарабатывать через два месяца? От (слабо) до (круто)?

Факт 50 000 рублей



Факт 200 000 рублей



Благодарю!

Впервые писал что-то подобное о себе.

Надеюсь удалось раскрыть суть своих идей, мыслей, гипотез. Спасибо за комментарии и ОТЗЫВЫ.

Всем успехов!

<https://vk.com/kirussian>