

# Киряшин Виталий

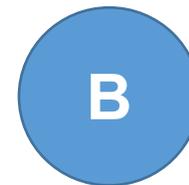
## Шаг первый. Эссе



Нытье



10 гипотез



# Чем вы занимались?

## Опишите свою жизнь по основным вехам?

### Образование:

1989 – 2000 гг. средняя общеобразовательная школа г. Ульяновск

2000-2005гг. Ульяновская государственная сельскохозяйственная академия (экономика и управление)

Параллельно учебе в академии 5 лет преподавал шахматы школьникам средних классов

### Опыт по специальности:

Экономист «Почта России» (Ульяновск). Первый реальный опыт, который позволил мне в итоге устроиться на более высокооплачиваемую работу. Научился работать в госструктуре с бюджетами, отчетами.

Экономист в Оптово-розничной компании (Ульяновск). Применил полученные ранее знания. Улучшил процесс бюджетирования. Доказал, что нужно закрыть нерентабельный магазин розничных продаж.

Финансовый аналитик в «дочке» МТС. Научился работать в ритейле. Отвечал за рентабельность офисов продаж, вел аналитику, предлагал пути оптимизации расходов. География ответственности Москва и МО

Экономист компании (ритуальные услуги). Вырос с рядового сотрудника до главного экономиста Поволжья. Консолидировал отчетность, контроль за сотрудниками в других регионах. Бюджетирование.



# Чем вы занимались?

## Опишите свою жизнь по основным вехам?

### Опыт по специальности (продолжение):

Руководитель финансового отдела в фирме В.Довганя (сетевой маркетинг). Контроль за оплатами, работа с клиентами в части финансовой составляющей. Работа с партнерами. Бюджет, планирование и прогнозирование.

Руководитель отдела финансового сопровождения (Микрофинансовая организация №1 на рынке). С нуля создал отдел. Внедрил учет корпоративной сотовой связи. Оптимизировал расходы на ИТ-услуги, продукты.

Последние 5 лет, после рабочего времени играл в покер, как вид дополнительного заработка. Было даже желание уйти в него профессионально.

В настоящее время специально ушел с руководящей должности на позицию ведущего администратора бизнес-приложения (ERP), чтобы было больше свободного времени для изучения ниш и повышения уровня адекватности.

Совсем недавно успел протестировать нишу бюро переводов. Занимался данной темой порядка 5-6 месяцев, однако средний чек был около 400-600 руб., что крайне не соответствовало моим трудозатратам.



# Деньги

## За что вам платили в жизни и сколько?

Обучение шахматам учеников средних классов (500руб/месяц)

Подработка грузчиком на молочном заводе (3 500руб/месяц)

На основной работе премия за помощь во внедрении ERP-системы – порядка 40 000руб (единовременно)

Оказание услуг бюро переводов – максимум 4 000 руб/месяц

## На чем вы заработали первые деньги?

В детстве помогал заводу убирать лес – оплата около 50 рублей в день

Обучение шахматам – 500 рублей/месяц

## На чем заработали самые большие деньги?

Выиграл турнир в покер, заработал 1 500\$

## На чем заработали самые легкие деньги?

Выиграл турнир в покер, заработал 1 500\$

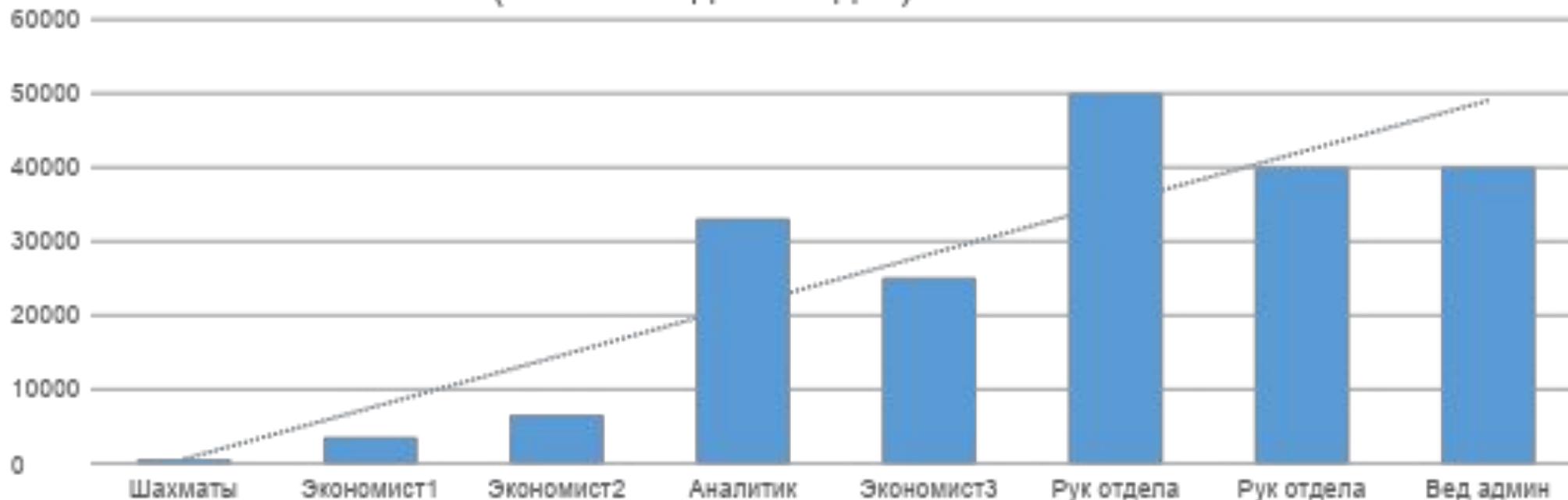


# Деньги

## Самые трудные деньги?

Организация Бюро переводов – 4 000 руб. Это был мой самый первый опыт соприкосновения с бизнесом. Делал я это параллельно основной работе. Абсолютно ничего не знал, ни про воронки, ни про директ, не умел делать лендинг, общаться с клиентами. В итоге тратил уйму сил и времени, при этом результат был очень слабый.

Мой доход в динамике занимаемых позиций  
(от начала до сего дня)



# Ваши кейсы. Что вы делали? Какие проекты реализовывали?

Делал в основном для компаний, в которых работал по найму:

- оптимизация расходов
- создание и составление отчетов (бюджеты, прогноз, план)
- внедрение программного обеспечения

Рад тому, что удалось сократить расходы на сотовую связь с 2,3млн рублей до 950 тыс. руб. за 6 месяцев. Также, практически во всех компаниях, мне удавалось вырасти с позиции рядового сотрудника до руководителя либо отдела, либо филиалами.



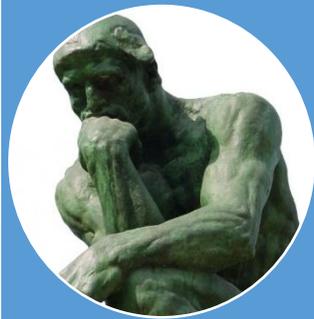
# Какими навыками вы обладаете?



Настраивать  
ЯндексДирект



Руководить  
небольшой  
командой



Объективно  
мыслить



Анализировать  
данные



Выступать  
перед  
аудиторией



Вести воронку  
продаж



Контроль  
бизнес-  
процесса в  
CRM



# Будущее.

## Какие навыки вы хотели бы у себя развить?



# Как вы видите себя через год «в идеале»?

**Какова ваша роль? (предприниматель, директор и тд)**

Индивидуальный предприниматель, развиваю 3 ниши

**Сколько вы зарабатываете?**

250 000 рублей в месяц (net)

**На какие показатели влияете?**

Команда, лиды, трафик, упаковка, бизнес-процесс, отчетность

**Опишите свой идеальный день**

7:30 до 9:00 утренние процедуры, завтрак, бассейн

9:00 до 12:00 работа в офисе, встреча с партнерами, клиентами

12:00 до 13:00 обед, массаж

13:00 до 15:00 общий анализ бизнеса, поиски новых решений, работа с сильными и слабыми моментами в делах

15:00 до 18:00 отдых с семьей (парк, спорт, ресторан, театр)

18:00 до 21:00 чтение литературы, тенденции в рынке, просмотр видео, план/факт целей

21:00 до 23:00 отдых с семьей

# день с утра до вечера? Что бы вы делали в кайф?

автоматизация бизнес-процессов

план-факт, прогнозирование деятельности

оптимизация расходов

изучение конкурентов

анализ декомпозиции

# отдавать через пол года, что бы вы стали делать?

1. Организовал бы поставку стройматериалов (купля-продажа) через лендинг, авито, холодные звонки, встречи с подрядчиками, производителями.
2. Стал бы по ряду материалов дилером, чтобы был как мелкий, так и крупный опт.
3. Как дополнительный вариант – добавил бы несколько розничных небольших точек.
4. Ну или пришлось взять кредит 😞



# Опиши 3–4 идеи, которые ты думал запускать и почему?

1. Организовывал бюро переводов, т.к. были знакомые переводчики и в одном из видео БМ было обсуждение данной ниши

2. Сайт «живой музыки», цель которого предлагать выступление музыкальных исполнителей на праздниках. Идея давно в голове была, т.к. знал, что этот рынок абсолютно не организован и потенциальным клиентам очень тяжело искать подходящий вариант

3. Вендинг-автоматы в Москве и МО. Был напарник, который владел большими связями по аренде площадей и также «теплый» инвестор

4. Ландроматы (стиральные машины с купюроприемником). Идея появилась после того, как оказалось, что в нашем городе такого бизнеса еще нет



# Опиши 10 тем, которые ты в принципе мог бы запустить?

Купля-продажа  
стройматериалов

Клининговые услуги

Ландроматы

Сеть автомоек

Сайт «живой музыки»,  
с возможностью  
выбрать и заказать  
музыкальную группу

Рекламное агентство

Риэлторское  
агентство

Совместные покупки

Сдача недвижимости  
в аренду

Сайт по оказанию  
всех возможных  
видов услуг. Единые  
услуги

# Сколько вы планируете зарабатывать через два месяца? От (слабо) до (круто)?

Факт 50 000 рублей



Факт 200 000 рублей



# Благодарю!

Впервые писал что-то подобное о себе.

Надеюсь удалось раскрыть суть своих идей, мыслей, гипотез. Спасибо за комментарии и ОТЗЫВЫ.

Всем успехов!

<https://vk.com/kirussian>