

Книжное кафе «РАНДЕВУ»

«Место встречи изменить нельзя...»

Проектная группа:

Оспан Фариза;
Шажаева Айнура;
Нурлыбаева Айша.

План.

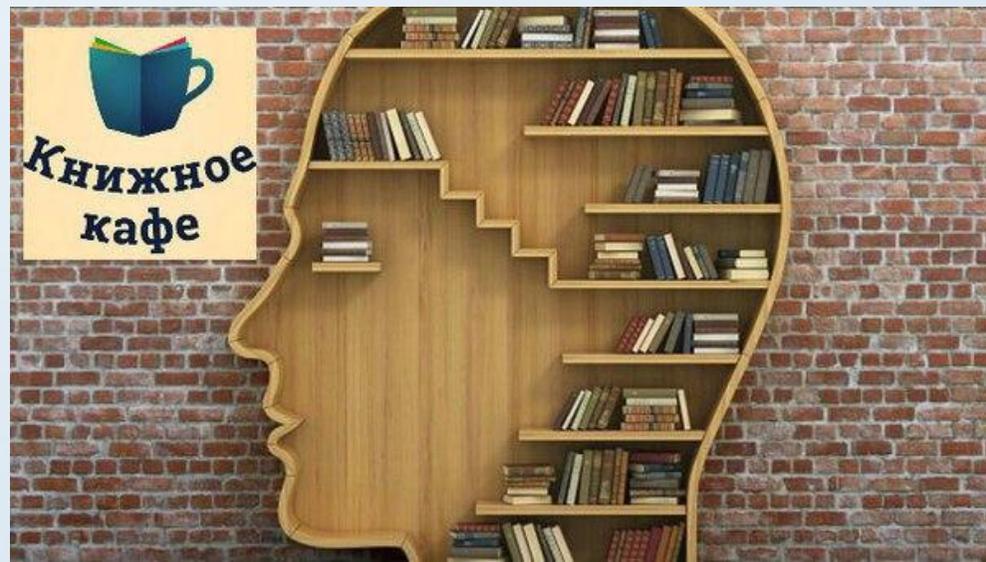
- Введение;
- Основная суть Бизнес – идеи;
- Преимущества;
- Интерьер книжного кафе «Рандеву»;
- Бизнес – план;
- Заключение.

Введение.

Во все времена книги читали, читают и будут читать.

Продажа книг – это не просто бизнес, это вклад в культурное развитие страны. Книжных магазинов не хватает, но и конкуренция существует довольно серьезная. Например, «Меломан».

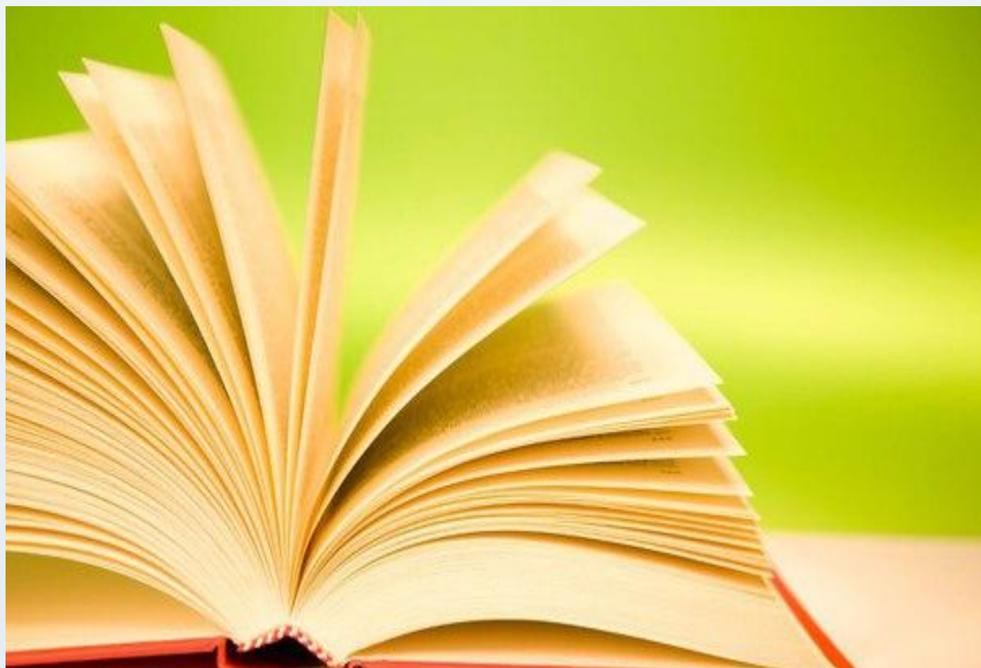
Наше книжное кафе «Рандеву» несет в себе не только книжный магазин, но и уютное место встречи за чашечкой кофе и горячим круассаном.



Основная суть Бизнес - идеи Книжное кафе «РАНДЕВУ»



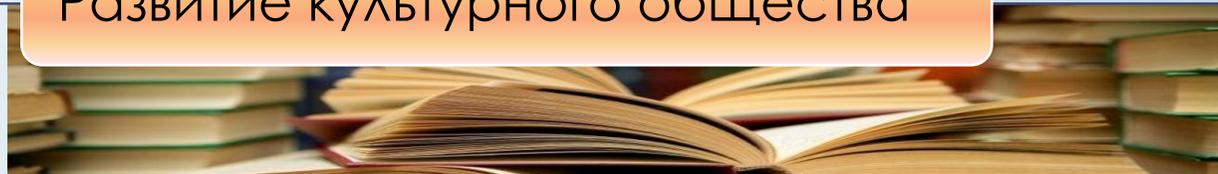
Преимущества.



Увеличение спроса на книги



Развитие культурного общества

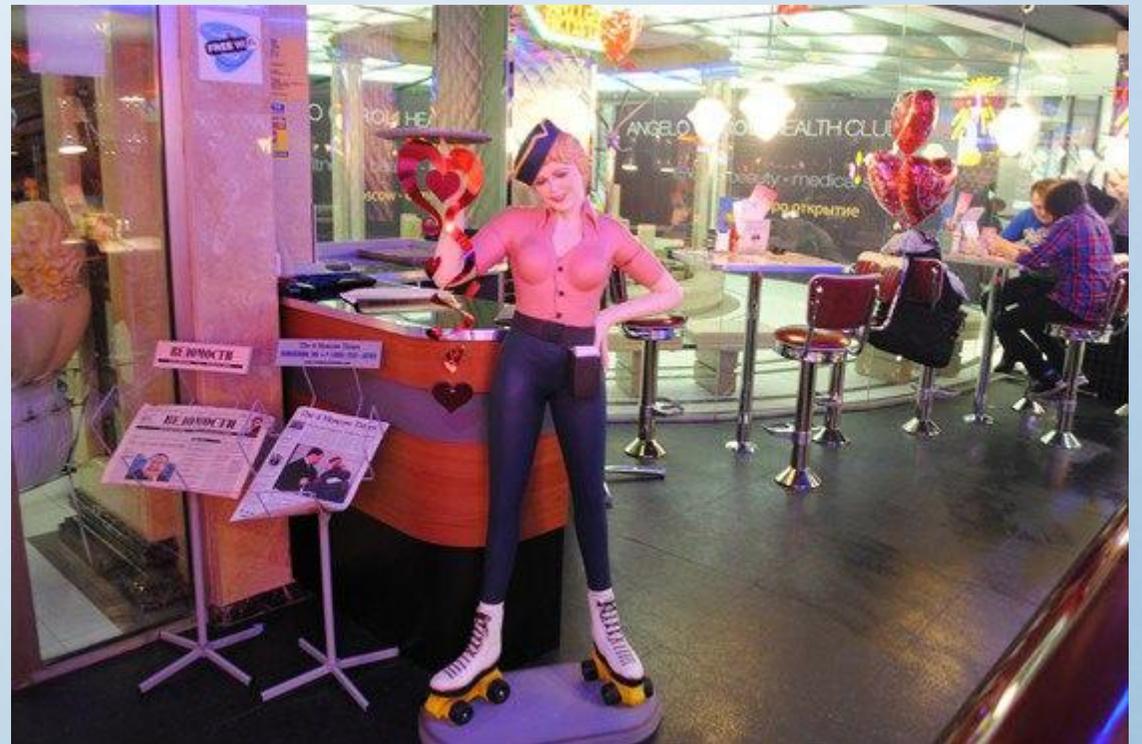


Комфортная зона отдыха



Интерьер.

- Взята за основу сеть магазинов и кафе «9^{3/4}» - это известная Колумбийская сеть книжных кафе-магазинов.
- Наше книжное кафе «Рандеву» будет местом приятных встреч. Представляет собой светлый и просторный зал, где Вы можете провести время, читая любимую книгу. А у кассы Вы сможете подобрать для себя и близких необычные изделия ручной работы, подарки, сувениры, канцелярские товары и многое другое.
- «Рандеву» будет отличаться отличным дизайном, новейшим оборудованием, необычным подходом к клиенту, удобной выкладкой книг, а также узнаваемой наружной рекламой в интересной цветовой гамме.







Интерьер:

- Квадрат расположения: Тауке хана – Иляева;
Байтурсынова – Гоголя.
- Занимаемая площадь: 100 – 150 кв.м.
- Количество этажей: 1 этажное здание.
- Количество комнат: 2-4 комнаты.

“...великий праздник – “ Хорошая,
правильная” книга” (с) М.Горький

Бизнес – план



На открытие нашего книжного кафе необходимо будет до 10 миллионов тенге.

- Затраты на оборудование (стеллажи, витрины, полки, кофе-машина) – до 1.000.000 тенге
- Затраты на оборудование и мебель для кафе – до 2.500.000 тенге
- Затраты на подготовительные работы (ремонт, мебель) – 800.000 – 1.000.000 тенге
- Расходы на оборотные средства – 4.000.000 тенге
- Постоянные затраты – до 800.000 тенге
- Остальные затраты – до 600.000 тенге
- Расходы, итого – 10.000.000 тенге

Прибыль.

- Прибыль (в месяц): до 1.500.000 тенге в первые месяца
- Затраты: до 1.000.000 тенге
- Чистая прибыль: 500.000 тенге
- Предварительный период окупаемости: 1 год 8 месяцев

Заключение.

Оформляя наше заведение в уютном стиле, мы хотим привлечь наше подрастающее поколение Южно-Казахстанской области к литературному миру, создавая при этом наиболее благоприятные условия для чтения.

Мы верим в наше будущее, где книги все больше и больше будут приобретать смысл не только для взрослого поколения, но также и для молодого. Вот почему мы хотим встать на путь бизнеса и начать воплощать нашу совместную идею в реальность! Мы хотим предоставить нашим дорогим клиентам место совершенно нового формата, где самым сильным и важным фактором будут книги! Наша команда очень любит читать и не видит будущий мир без книг, и мы можем смело себя звать “книжными червями”. Так сделаем же так, чтобы нас становилось все больше и больше!

Спасибо за
внимание!

