

**ОСНОВНЫЕ
МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ПОКАЗАТЕЛИ**

Система национальных счетов - совокупность статистических макроэкономических показателей, характеризующих величину совокупного продукта (выпуска) и совокупного дохода, позволяющих оценить состояние национальной экономики.

СНС содержит:

три основных показателя **совокупного выпуска** (объема производства): *валовый национальный продукт (ВНП); валовый внутренний продукт (ВВП); чистый национальный продукт (ЧНП);*

три показателя **совокупного дохода**: *национальный доход (НД); личный доход (ЛД); располагаемый личный доход (РЛД)*

Валовой внутренний продукт (ВВП) (Gross National Product) - это совокупная рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в экономике (внутри страны) в течение одного года.

Анализ понятия ВВП по ключевым словам

- **Совокупная.** ВВП - это агрегированный показатель, характеризующий общий объем производства, совокупный выпуск.
- **Рыночная.** В стоимость ВВП включаются только официальные рыночные сделки.
- **Стоимость.** ВВП измеряет совокупный объем производства в денежном выражении.

Анализ понятия ВВП по ключевым словам

- **Конечных.**

Конечная продукция – это продукция, которая идет в конечное потребление, и не предназначена для дальнейшей производственной переработки или перепродажи.

Промежуточная продукция идет в дальнейший процесс производства или перепродажу.

Анализ понятия ВВП по ключевым словам

- Товаров и услуг. Все, что не является товаром или услугой, не включается в ВВП.
- Произведенных в экономике (внутри страны).

Валовый национальный продукт – ВВП (Gross National Product) - совокупная рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных гражданами страны с помощью принадлежащих им, т.е. национальных факторов производства.

- В течение одного года. Чтобы избежать двойного счета, в ВВП включается только стоимость объема производства данного года.

ВВП не включает в себя:

1. Нерыночные сделки:

а) труд на себя

б) труд на безвозмездной основе

в) стоимость товаров и услуг, производимых «теневой экономикой»

2. Непроизводительные сделки - платежи, которые делаются не в обмен на товары и услуги:

а) трансфертные платежи:

частные - безвозмездные выплаты домохозяйств

государственные – это выплаты, которые государство делает домохозяйствам по системе социального обеспечения и фирмам в виде субсидий.

б) непроизводительные (*финансовые*) сделки - купля и продажа ценных бумаг (акций и облигаций) на фондовом рынке.

Способы измерения ВВП

- 1) *по расходам* (метод *конечного использования*);
- 2) *по доходам* (распределительный метод);
- 3) *по добавленной стоимости* (производственный метод).

ВВП «ПО РАСХОДАМ»

**сумма расходов всех
макроэкономических агентов.**

$$\mathbf{ВВП = C + I + G + NX ,}$$

где C – потребительские расходы

I – валовые инвестиции

G – государственные закупки

Xn – чистый экспорт

Потребительские расходы = расходы домохозяйств на текущее потребление + расходы на товары длительного пользования (за исключением расходов домохозяйств на покупку жилья) + расходы на услуги.

ВАЛОВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ = чистые инвестиции + амортизация (стоимость потребленного капитала).

ЧИСТЫЕ ИНВЕСТИЦИИ = чистые инвестиции в основной капитал + чистые инвестиции в жилищное строительство + инвестиции в запасы.

Чистые инвестиции – это дополнительные инвестиции, увеличивающие размеры капитала фирм.

Но: включаются только: *частные и внутренние инвестиции.*

Государственные закупки товаров и услуг (government spending - G):

- *государственное потребление* (расходы на содержание государственных учреждений и организаций, обеспечивающих регулирование экономики, безопасность и правопорядок, политическое управление, социальную и производственную инфраструктуру, а также оплату услуг (жалование) работников государственного сектора);
- *государственные инвестиции* (инвестиционные расходы государственных предприятий).

Чистый экспорт (net export – X_n):

$X_n = E_x - I_m$, где

E_x (export) – экспорт

I_m (import) - импорт

ВВП «ПО ДОХОДАМ»

сумма доходов собственников экономических ресурсов (домохозяйств), т.е. сумма факторных доходов.

$$\mathbf{ВВП = Z + R + K + P + A + Нб ,}$$

где Z – вознаграждение за труд наёмных работников

- R – рентные платежи
- K – проценты собственников денежного капитала
- P – прибыль корпорации и доходы на собственность
- A – амортизационные отчисления
- Нб – косвенные налоги на бизнес

Заработная плата и жалование служащих (wages and salaries) частных фирм - оплата услуг труда и включающая все формы вознаграждения за труд, в том числе основную заработную плату, премии, все виды материального поощрения, оплату сверхурочных работ и т.п. (искл. - жалование государственных служащих).

Арендная плата или рента (rental payments) – доход от фактора «земля»: платежи, полученные владельцами недвижимости (земельных участков, жилых и нежилых помещений), в т.ч. *«условно начисленная арендная плата»*.

Процентные платежи или процент (percent payments - доход от капитала, плата за пользование капиталом, используемым в процессе производства (не включаются проценты, выплаченные по государственным облигациям).

Прибыль, т.е. доход от фактора «предпринимательские способности»:

- *доходы собственников* (proprietors' income) - *прибыль некорпоративного сектора* экономики, включающего *единоличные* (индивидуальные) *фирмы и партнерства*;
- *прибыль корпораций* - *прибыль корпоративного сектора* экономики, основанного на *акционерной форме собственности* (акционерном капитале):

- 1) *налог на прибыль корпораций* (выплачиваемый государству);
- 2) *дивиденды* (распределяемая часть прибыли), которые корпорация выплачивает акционерам;
- 3) *нераспределенная прибыль корпораций*.

+

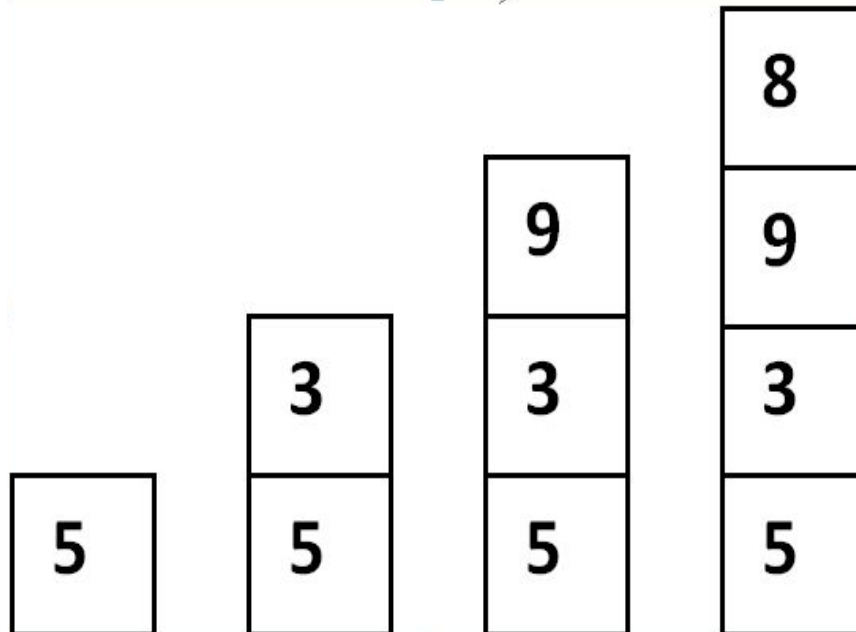
два элемента, не являющиеся доходами собственников экономических ресурсов.

Косвенные налоги на бизнес - это часть цены товара или услуги.

Амортизация – т.к. включается в цену любого товара.

ВВП «ПО ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ»

суммирование добавленных
стоимостей по всем отраслям и видам
производств в экономике .



Соотношение показателей в системе национальных счетов

$$\mathbf{ВНП = ВВП + ЧФД}$$

$$\mathbf{ВВП = ВНП - ЧФД}$$

ЧФД - разница между доходами, полученными гражданами (резидентами) данной страны на принадлежащие им (национальные) факторы производства в других странах и доходами, полученными иностранцами (нерезиденты) на принадлежащие им (иностранские) факторы производства в данной стране.

ЧНП (Net National Product – NNP) - характеризует производственный потенциал экономики.

ЧНП = ВВП (ВНП) – А

ЧНП по расходам = потребительские расходы (С) + чистые инвестиционные расходы (I_{net}) + государственные закупки (G) + чистый экспорт (X_n)

ЧНП по доходам = заработная плата + арендная плата + процентные платежи + доходы собственников + прибыль корпораций + косвенные налоги

Национальный доход (National Income - NI) - это совокупный доход, заработанный собственниками экономических ресурсов, т.е. сумма факторных доходов.

НД = ЧНП – косвенные налоги

НД = заработная плата + арендная плата + процентные платежи + доходы собственников + прибыль корпораций

Личный доход (Personal Income - PI) - совокупный доход, полученный собственниками экономических ресурсов.

ЛД = НД – взносы на социальное страхование – налог на прибыль корпораций – нераспределенная прибыль корпораций + трансферты + проценты по государственным облигациям

или

ЛД = НД – взносы на социальное страхование – прибыль корпораций + дивиденды + трансферты + проценты по государственным облигациям

Располагаемый личный доход (Disposal Personal Income – DPI) – доход, используемый, т.е. находящийся в распоряжении домохозяйств.

РЛД = ЛД – индивидуальные налоги

РЛД = С + S, где

С (consumption) – потребление

S (saving) – сбережения

Виды сбережений

1) *личные сбережения (personal savings)*

$$S_{personal} = РЛД - С$$

2) *сбережения бизнеса (savings of business):*
амортизация + нераспределенная прибыль
корпораций

3) *частные сбережения (private savings)*

$$S_{private} = S_{personal} + S_{business}$$

4) *государственные сбережения (government savings)*

$$S_{\text{government}} = \text{доходы бюджета} - \text{расходы бюджета} > 0$$

- **Доходы бюджета** = индивидуальные налоги + налог на прибыль корпораций + косвенные налоги на бизнес + взносы на социальное страхование + прибыль государственных предприятий + доходы от приватизации
- **Расходы бюджета** = государственные закупки товаров и услуг + трансферты + проценты по государственным облигациям.
- **Сальдо бюджета = доходы бюджета – расходы бюджета**

5) *национальные сбережения (national savings)*

$$S_{\text{national}} = S_{\text{private}} + S_{\text{government}}$$

6) *сбережения иностранного сектора (foreign sector savings)*

$$S_{\text{foreign}} = Im - Ex > 0$$

$$I = S_{\text{private}} + S_{\text{government}} + S_{\text{foreign}} = S + (T - G) + (Im - Ex)$$

Недостатки показателей СНС

- 1) они *усредненные*
- 2) они *не учитывают* многие *качественные характеристики уровня благосостояния*
- 3) они игнорируют *разную покупательную способность доллара* в разных странах
- 4) они *не учитывают негативных последствий экономического роста*

Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен

Номинальный ВВП – это ВВП, рассчитанный в текущих ценах, в ценах данного года.

На величину номинального ВВП оказывают влияние два фактора:

- 1) изменение реального объема производства
- 2) изменение уровня цен.

Реальный ВВП – это ВВП, измеренный в сопоставимых (неизменных) ценах, в ценах базового года.

***Реальный ВВП = Номинальный ВВП /
Общий уровень цен***

***Изменение реального ВВП (в %) =
изменение номинального ВВП (в %) /
изменение общего уровня цен (в %)***

Виды индексов цен:

- 1) индекс потребительских цен;
- 2) индекс цен производителей;
- 3) дефлятор ВВП

Индекс потребительских цен (ИПЦ)

рассчитывается на основе стоимости рыночной потребительской корзины, которая включает набор товаров и услуг, потребляемых типичной городской семьей в течение года.

Индекс цен производителей (ИЦП) -

стоимость корзины товаров
производственного назначения
(промежуточной продукции).

ИПЦ и ИЦП подсчитываются как индексы с весами (объемами) базового года, т.е. как индекс Ласпейреса:

$$\mathbf{ИПЦ = I_L = (Sp_t q_0 / Sp_0 q_0) \times 100\%}$$

Дефлятор ВВП рассчитывается на основе стоимости корзины конечных товаров и услуг, произведенных в экономике в течение года.

Статистически **дефлятор ВВП** выступает как **индекс Пааше**, т.е. индекс с весами (объемами) текущего года:

$$def\ ВВП = (Sp_t q_t / Sp_0 q_t) \times 100\%$$

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{ВВП номинальный}}{\text{ВВП реальный}}$$

Отличия ИПЦ от дефлятора ВВП

- ИПЦ рассчитывается на основе только цен товаров, включаемых в потребительскую корзину, а дефлятор ВВП учитывает все товары, произведенные экономикой;
- при подсчете ИПЦ учитываются и импортные потребительские товары, а при определении дефлятора ВВП только товары, произведенные национальной экономикой;
- для определения общего уровня цен и темпа инфляции могут использоваться и дефлятор ВВП, и ИПЦ, но ИПЦ служит также основой для расчета темпа изменения стоимости жизни и «черты бедности» и разработки на их основе программ социального обеспечения

Темп инфляции (p) равен отношению разницы уровня цен (например, дефлятора ВВП) текущего (t) и предыдущего года (t - 1) к уровню цен предыдущего года, выраженному в процентах:

$$p = \frac{\text{дефлятор ВВП текущего года} - \text{дефлятор ВВП предыд. года}}{\text{дефлятор ВВП предыдущего года}} \times 100\%;$$

Темп изменения стоимости жизни (f)

подсчитывается аналогично, но через ИПЦ и равен:

$$f = \frac{\text{ИПЦ текущего года} - \text{ИПЦ предыдущего года}}{\text{ИПЦ предыдущего года}} \times 100\%$$

- в макроэкономических моделях в качестве показателя общего уровня цен обычно используется дефлятор ВВП
- **ИПЦ завышает** величину общего уровня цен и уровень инфляции, а дефлятор ВВП занижает эти показатели:

а) ИПЦ недооценивает *структурные сдвиги в потреблении;*

б) ИПЦ игнорирует *изменение цен товаров в связи с изменением их качества.*

-

Индекс Фишера:

$$If = \sqrt{Ip * Il}$$