Маркетинг план Орифлэйм

Вопросы:

- □ 1. В чем смысл этого бизнеса?
- □ 2. Откуда берутся здесь деньги?
- □ 3. Что нужно делать?
- 4. Кто Вам будет помогать?
- 5. Какой результат Вы получите?

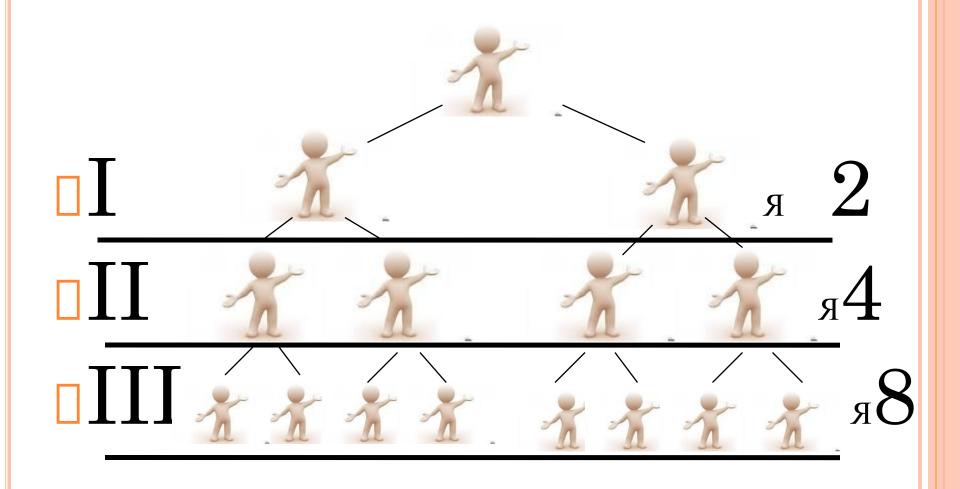
% объемной скидки	3%	6%	9%	12%	15%	18%	22%
Баллы Бонуса вашей группы	200	450	900	1800	3000	5000	7500

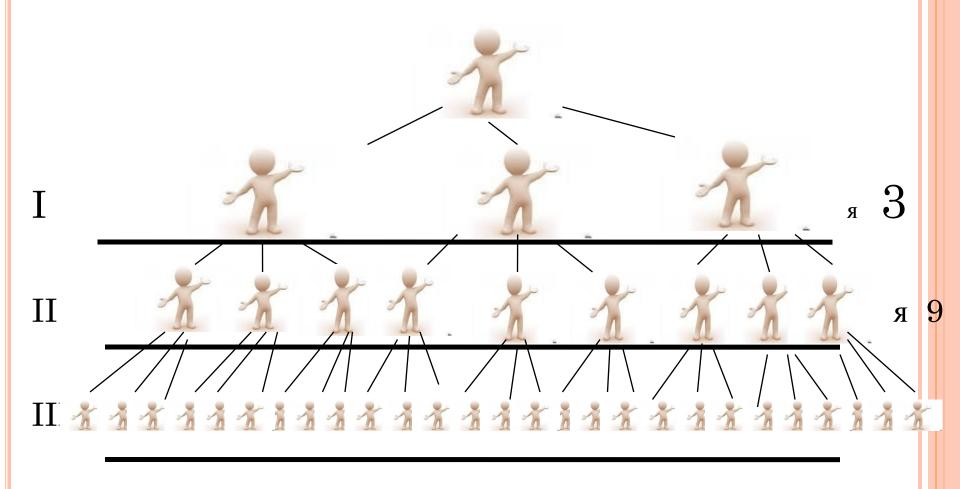
ТАБЛИЦА ВЫПЛАТ ОРИФЛЭЙМ ОТ ОБЪЕМА ПРОДАЖ ГРУППЫ ЗА КАТАЛОГ (21 ДЕНЬ)

% -БАЛЛЫ	ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГРУППЫ	ваш доход	
3 % - 200 ББ	6 000 рублей	от 200 рублей	
6 % - 450 ББ	13 500 РУБЛЕЙ	от 600 рублей	
9 % - 900 ББ	27 000 РУБЛЕЙ	от 2 000 рублей	
12 % - 1800 ББ	54 000 РУБЛЕЙ	от 5 000 рублей	
15 % - 3000 ББ	90 000 рублей	от 9 000 рублей	
18 % - 5000 ББ	150 000 РУБЛЕЙ	от 15 000 рублей	
22 % - 7500 ББ	225 000 РУБЛЕЙ	от 30 000 рублей	



 $\Box \mathbf{I}$





я 27

Уникальность продукции Орифлэйм

- □ 1. Продукция безопасна и не вредит организму
- 2. Продукция на натуральной основе (содержит растительные экстракты, соки растений, натуральные масла и натуральный воск)
- 3. Продукция экологична (попадая в почву, имеет свойство разлагаться, не нанося вред окружающей среде)
- 4. Продукция эффективная (2 исследовательских центра, где 150 ученых разрабатывают эффективные формулы)
- 5. Продукция имеет международные премии (высокий стандарт качества оценивают мировые эксперты, туалетные воды каждый год получают премию)
- 6. С Орифлэйм сотрудничают мировые звезды, известные спортсмены и певцы