

Модели макроравновесной динамики

Лектор: к.э.н,
доцент Губанова М.В.

Понятие экономического равновесия и экономической динамики.

- Экономическое равновесие – это совпадение величины платежеспособного спроса и товарного предложения.
- Экономическая динамика – постоянное движение рыночной экономики, что вызывает нарушение равенства совокупного спроса и совокупного предложения.

Классическая модель равновесной динамики

Первая «классическая модель» движения макроэкономики сводила это движение к **механизму ценового взаимодействия** совокупного спроса и совокупного предложения. В ее основе находился *закон Сэя* :

Предложение товаров
создает свой собственный
спрос.

Выводы из закона Сэя

1. В реалиях современной экономики: **спрос уменьшается на величину сбережений, а предложение возрастает на величину кредитов.**
2. **Равновесие совокупного спроса и совокупного предложения требует равенства инвестируемых сбережений и кредитуемых инвестиций.**
3. **Механизм, обеспечивающий равенство сбережений и инвестиций – это рынок денежных средств.**

Исходные позиции модели Кейнса:

- 1) признание циклического характера развития экономики, возможности и неизбежности моментов перепроизводства;
- 2) рыночная экономика не обладает внутренними механизмами саморегуляции, поэтому необходимо вмешательство государства (бюджетно-налоговая политика);
- 3) отрицание автоматизма в регулирующем взаимодействии цен и зарплаты;
- 4) уровень сбережений мало зависит от процентной ставки;
- 5) центральным звеном является проведение политики эффективного спроса.

Экономика Кейнса зиждется на 4-х ОСНОВНЫХ ГИПОТЕЗАХ:

1. Экономика неопределенности. Состояние экономики зависит от того, как индивиды оценивают обстановку, и от их взглядов на будущее.
2. Экономика спроса. Спрос определяет поведение производителей.
3. Экономика, в которой занятость не соответствует равновесию рынка.
4. Монетарная экономика. Деньги служат не только для осуществления сделок, они являются преимущественной ликвидностью.

Монетаристская модель равновесной динамики

Монетаризм (ее общепризнанный лидер — американский экономист М. Фридмен) — концепция выведения экономики из стагфляционного состояния.

Стагфляция (от стагнация + инфляция) — термин, используемый в современной макроэкономике для обозначения ситуации, в которой экономический спад и депрессивное состояние экономики (стагнация и рост безработицы) сочетаются с ростом цен — инфляцией.

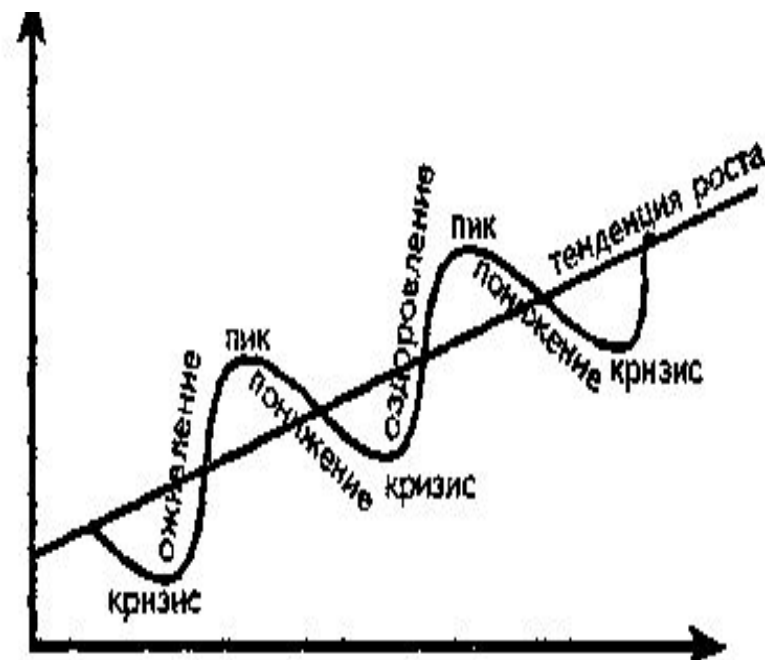
Циклические колебания макроэкономики

**Регулярно повторяющиеся за
определенный промежуток времени
колебания в движении
общественного производства
означают «циклический» характер
макроэкономики или определяют
экономический цикл.**

Фазы экономического цикла:

1. Кризис — это нарушение равновесия в экономике, вызывает тощее снижение и приостановку производства, а в наиболее тяжелых случаях — даже разрушение производительных сил

Различают два типа кризисов производства — «кризис перепроизводства» и «кризис недопроизводства»



Экономический цикл.

2. За кризисом следует **депрессия**, в течение которой постепенно расходуется избыток товаров (часть сбывается по низким ценам, часть портится).
3. Фазы **оживления и подъема** характеризуются ростом производства: на фазе оживления восстанавливается предкризисный объем промышленного производства, а во время подъема промышленная продукция уже превышает этот уровень, достигая нового максимума в пределах данного цикла.
4. На фазе подъема происходит быстрый рост производства, значительно повышаются товарные цены, сокращается безработица, растет спрос на ссудный капитал и повышается уровень ссудного процента. Цикл завершен, подготавливая условия нового перепроизводства, нового кризиса.

Формирование и распределение рыночных доходов

Доход - денежная оценка результатов деятельности физического (или юридического) лица как субъекта рыночной экономики.

Доход всегда представлен деньгами.

Принцип рыночной стратегии в сфере доходов: «Все не могут быть богатыми, но никто не должен быть бедным».

Получателей рыночного дохода всегда волнуют три вопроса:

- надежность его источников
- эффективность использования дохода
- оправданность налогового бремени

Экономическая теория отвечает на эти вопросы, исследуя образование и движение **совокупного дохода**.

Совокупный доход (TR) – это сумма дохода, получаемого фирмой от продажи определенного количества блага:

«Функциональные» и «вертикальные» доходы

Первичное формирование доходов получило название **«функциональное распределение доходов»**.

«Функциональные» доходы, зависящие от соотношения спроса и предложения, представлены следующими видами:

- зарплата наемных работников в рыночном секторе;
- жалованье служащих в государственном секторе;
- прибыль крупных предпринимателей и компании;
- рента земельных собственников и домовладельцев;
- доходы мелких собственников (комбинация средств, прибыли, ренты, процента)

Вертикальное распределение есть результат перераспределительного вмешательства государства в сферу доходов, благодаря чему доходами располагают даже такие группы (например, нетрудоспособные или безработные), которые не могли бы их иметь, если бы общество удовлетворялось только функциональным распределением.

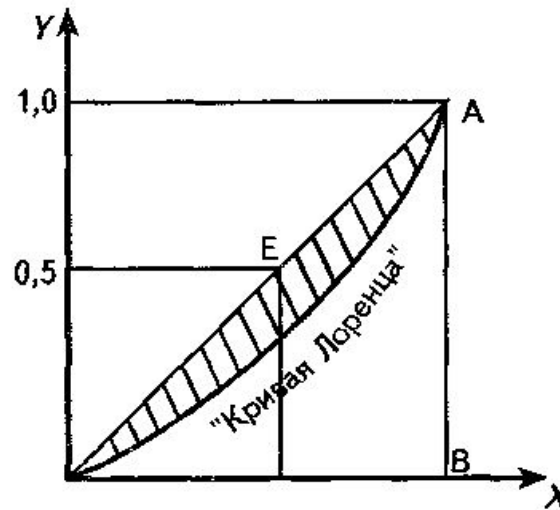
«Кривая Лоренца» и «коэффициент Джини»

Для измерения фактического распределения доходов используют «кривую Лоренца» и «коэффициент Джини», показывающие, какая доля совокупного дохода приходится на каждую группу населения, что позволяет судить об уровне экономического неравенства в данной стране.

«Кривая Лоренца» — это метод
графического изображения уровня
концентрации явления.

Равномерное распределение признака
будет представлено диагональю,
называемой «линией равномерного
распределения», а неравномерное —
«линией Лоренца», отклонение которой от
диагонали и
неравномер

значения
признака



единицы совокупности

епень

«коэффициент Джини»

Для расчета конкретного уровня неравенства в распределении доходов поступают следующим образом: площадь, образованную линиями равномерного и неравномерного распределения доходов (она на графике заштрихована), относят к площади треугольника OAB. Полученный результат и есть **«коэффициент Джини»**.

Зависимость между величиной дохода (начиная с некоторого уровня) и числом получающих его лиц получила в экономической теории название **«закона Парето»**. Он означает, что если распределение низких доходов подвержено резким и непредсказуемым колебаниям, то при достижении более высокого уровня оно приобретает стабильность.

Между «потреблением» и «сбережением»

Доход, получаемый физическими лицами,
делится на три части :

- на оплату налогов
- расходы на текущее потребление
- на личные сбережения

Доход, оставшийся после уплаты налогов,
называется **«ЧИСТЫМ ЛИЧНЫМ ДОХОДОМ»**.

- Соотношение между «сбережением» и «потреблением» чистого личного дохода зависит прежде всего от его величины и уровня процента.

Потребительское использование доходов

Наибольшая часть чистого личного дохода направляется **на личное текущее потребление.**

Выделяют три основных направления потребительских расходов:

- товары кратковременного пользования
- товары длительного пользования
- услуги (жилье, медицина, туризм)

«Номинальный» и «реальный» ДОХОД

Номинальный доход — это сумма денег, поступающая в личное распоряжение получателя.

Он может быть:

- фиксированным (неизменным)
- может уменьшаться (результат чрезмерно активного вмешательства государства в перераспределительные процессы или «роковых» рыночных обстоятельств)
- может расти

Реальный доход — то количество товаров и услуг, которое можно приобрести на данный номинальный доход.

Сбережения, доходы и инфляция

Сбережение - та часть годового личного денежного дохода, которая остается после уплаты налогов, но не расходуется на текущее потребление.

Сбережения можно условно разделить на три вида:

- **«страховые»** — сбережения на случай непредвиденных обстоятельств;
- **«защитные»** — помещение сбережений на банковские счета, вложение в облигации, акции и другие ценные бумаги с целью их защиты от инфляционного обесценивания;
- **«спекулятивные»** — сбережения используются для игр «биржевого характера»

Инфляция — это обесценение денег, снижение их покупательной способности.

Инфляция является фактором перераспределения доходов, усиливая имущественную дифференциацию. Эта несправедливость преодолевается регулярной индексацией фиксированного номинального дохода.

Регулирование (перераспределение) доходов

Перераспределение доходов
правительство осуществляет прямым и
косвенным способами, включающими:

- «трансфертные платежи»,
- «регулирование цен»
- «индексацию»
- «обязательный минимум зарплаты»
- «прогрессивное налогообложение»,

Изменения в системе налогообложения и в процентной ставке — два мощных инструмента регулирования поведения доходополучателей в рыночной экономике.

Важным элементом государственного регулирования доходов является определение и **верхнего предела** номинальной зарплаты. Такой предел должен препятствовать разворачиванию **инфляционной спирали** «цена — зарплата».

Государство в рыночной экономике

Государство как рыночный субъект

1. « Регулирующий субъект»
2. «Внерыночное происхождение государственного дохода». **«Рыночным» является такой экономический субъект, который получает постоянный доход, за счет которого осуществляет расходы , следовательно, государство в той мере включено в рыночную экономику, в какой располагает доходом и производит расходы.**
3. «Императивный статус государства». Государство — единственный субъект в рыночной экономике, требования которого обязательны для всех **негосударственных** субъектов.

Основной механизм экономического вмешательства государства

- **налоги**
- **трансфертные платежи**
- **правительственные закупки**

Государство всегда выступало особым экономическим субъектом, так или иначе участвуя в экономической жизни общества. Оценка меры и последствий такого участия была и остается остро дискуссионным вопросом экономической науки.

Государственное регулирование рыночной экономики преследует три цели:

- минимизацию неизбежных негативных последствий рыночных процессов,
- создание правовых, финансовых и социальных предпосылок эффективного функционирования рыночной экономики,
- обеспечение социальной защиты тех групп рыночного общества, положение которых в конкретной экономической ситуации становится наиболее уязвимым

Для достижения названных целей современное государство располагает мощными средствами регулирующего воздействия на рыночную экономику.

Правовое регулирование ЭКОНОМИКИ

Правовое регулирование экономики состоит в разработке законов, обеспечивающих нормы функционирования рыночных структур (биржи, банки, акционерные общества), предпринимательства и коммерции, защиту прав покупателей и интересов общества, равноправие рыночных субъектов, посредничество между предпринимателями и наемными работниками, борьбу с теневой экономикой и т. д.

В системе таких регулирующих норм исключительное значение имеет **«антимонопольное законодательство»** и **«дефляционная политика»**.

Финансовое регулирование

- Рыночная экономика невозможна без денежного опосредования движения товарных ценностей. Организатором же денежного обращения может выступать только государство. Вот почему в широком смысле **финансы всегда представляют государственно-организованную систему денежных отношений в обществе.**
- Однако понятие «финансы» имеет и более узкий смысл, означая **совокупность денежных средств, находящихся в распоряжении государства** («государственный бюджет»), образование и использование которой есть главный инструмент финансового регулирования государством рыночной экономики.
- Основным источником государственных доходов (в результате которых и образуется государственный бюджет) являются налоги, а также предпринимательская деятельность самого государства (доходы от госпредприятий, сдача объектов госсобственности в аренду, продажа лицензий и права на концессию, таможенные пошлины, эмиссия и продажа государственных Ценных бумаг).

Использование бюджета в государстве

- субсидии, дотации и кредиты частному бизнесу
- финансирование сфер образования, здравоохранения, социального страхования и социального обеспечения;
- стратегические инвестиции в производственную и социальную инфраструктуру, затраты на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки, на оборону, поддержку экспорта, охрану окружающей среды;
- государственное потребление (государственные закупки товаров и услуг), стимулирующее прирост дополнительного спроса.

Финансовые регуляторы

1. **Налоги** - обязательные государственные сборы.

Современная налоговая система стремится реализовать следующие **принципы**:

- обязательность и всеобщность налогообложения физических и юридических лиц,
- сочетание прямого и косвенного налогообложения,
- стабильность и динамика налоговой ставки (в зависимости от сферы занятости и уровня доходов налогоплательщиков),
- неотвратимость административной и финансовой ответственности налогоплательщиков за сокрытие доходов (объектов), подлежащих налогообложению.

Налоги делятся на две большие группы — налоги с населения и налоги с корпораций.

2. Инвестиции - вложения капитала с целью получения прибыли. Государственные инвестиции и заказы создают гарантированный рынок, обеспечивая стабильную реализацию продукции фирмам, получающим госзаказы, и их партнерам. Цель государственной инвестиционной политики — структурная перестройка экономики и регулирование темпов экономического роста. Здесь государство применяет следующие методы:

- выделение бюджетных ассигнований на финансирование целевых инвестиционных программ;
- изменение налоговых ставок на инвестируемую прибыль;
- маневрирование уровнем и условиями процента на государственный кредит.

- ***Дотации*** — денежные суммы, выделяемые из государственного бюджета для преодоления отраслевых кризисов.
- ***Учетные ставки*** - разница между номиналом ценных бумаг и размером их досрочной оплаты.
- ***Регулирование цен.*** Государство вправе установить предельные цены на продукцию предприятий-монополистов, а также на базовые для данной страны производственные ресурсы.

Социальное регулирование

- Гарантия минимума заработной платы
- Обеспечение занятости;
- Индексация фиксированных доходов

Денежно-кредитная политика

Инфляция — повышение общего уровня цен на товары и услуги.

Последствия инфляции:

- снижение жизненного уровня населения;
- усиление аритмии производства;
- «перекачка» капиталов из производства в сферу обращения;
- снижение объемов производства.

Во всех странах денежно-кредитная система находится под жестким контролем государства. Используя различные методы, государство добивается такого ее состояния, которое соответствует интересам развития всей экономики, эффективному решению постоянно возникающих экономических задач.

Наиболее распространенными методами воздействия государства на деньги и кредит являются:

- операции на открытом рынке;
- изменение резервной нормы;
- изменение учетной ставки.

Операции на открытом рынке

Операции на открытом рынке — это купля-продажа государственных ценных бумаг (облигаций и казначейских векселей).

В этих операциях участвуют несколько субъектов рыночной экономики:

- государство, действуя через центральный банк, находящийся у него в подчинении;
- коммерческие банки и население.

Изменение резервной нормы

Резервная норма («резервные требования») — **часть банковских депозитов** (вкладов от населения и других пассивов, которые должны содержаться коммерческим банком в форме наличных денег или в форме депозитов) **в центральном банке**. Иными словами, **резервная норма** — это своеобразный неприкосновенный запас денежных средств, который коммерческие банки не имеют права использовать для осуществления своих операций

Когда же надо преодолеть кризисные явления, правительство уменьшает резервные нормы, вследствие чего кредитные возможности коммерческих банков возрастают. Растет:

- предложение денег;
- ссудный процент понижается;
- спрос на заемные средства возрастает;
- экономика выходит из застоя=> начинается экономический рост.

Изменение учетной ставки.

Учетная ставка — это процент по ссудам, которые предоставляет центральный банк коммерческим банкам.

Реагируя на изменение экономической конъюнктуры, центральный банк может как увеличивать, так и уменьшать учетную ставку.

При уменьшении учетной ставки спрос на деньги центрального банка со стороны коммерческих банков возрастает.

Если учетная ставка возрастает, то спрос на кредиты центрального банка уменьшается и финансовые возможности сокращаются.

Изменение центральным банком учетной ставки называется **политикой «дорогих» и «дешевых» денег.**

Политика «дорогих» денег (учетная ставка повышается) проводится правительством в том случае, если необходимо уменьшить инфляцию.

Политика «дешевых» денег (учетная ставка уменьшается) проводится правительством в том случае, если необходимо замедлить спад производства, поддержать предприятия, особенно в периоды структурных перестроек.

Дополнительные методы денежно-кредитной политики

Наиболее эффективными являются «операции на открытом рынке». Два других рассмотренных метода — маневрирование резервными требованиями и учетной ставкой, — оказать существенное воздействие на денежное обращение не могут.

Дополнительные меры:

- регулирование операций коммерческих банков на фондовом рынке.
- ограничение потребительского кредита

- Приложения во вкладке «документы ч
vk.com/club56854674

