

# Презентация автосервиса «BOOST UP»

Представляю вашему вниманию автосервис  
нового поколения состоящий из самого  
современного оборудования и современных  
технологий обслуживания

# План

1. Зарождение идеи
2. Принципы работы современного сервиса
3. Причины инвестировать в проект
4. Подсчет приблизительной прибыли
5. Подведение итогов

# Зарождение идеи

Ежегодно выпускается миллионы автомобилей. Для того чтобы каждая машина нашла своего покупателя автомобильные компании вынуждены постоянно совершенствовать конструкцию автомобиля. Появляются современные модели, разрабатываются и внедряются новые системы автомобиля. Поэтому появилась острая необходимость создать сервис в котором есть все необходимом оборудование для починки и диагностики современных систем автомобиля.



# Принципы работы современного сервиса

1. Обязательность предложения. В глобальном масштабе компании, производящие высококачественные товары, но плохо обеспечивающие их сопутствующими услугами, ставят себя в очень невыгодное положение.
2. Необязательность использования. Фирма не должна навязывать клиенту сервис.
3. Эластичность сервиса. Пакет сервисных мероприятий фирмы может быть достаточно широк: от минимально необходимых до максимально целесообразных.
4. Удобство сервиса. Сервис должен предоставляться в том месте, в такое время и в такой форме, которые устраивают покупателя.
5. Техническая адекватность сервиса. Современные предприятия все в большей мере оснащаются новейшей техникой, резко усложняющей технологию изготовления изделия. И если технический уровень оборудования и технологии сервиса не будет адекватен производственному, трудно рассчитывать на необходимое качество сервиса. Также данный принцип требует разработки и внедрения особого типа технологии и оборудования для сервисных центров.

# Причины инвестировать в проект

Предоставим Вам систему автоматизации автосервиса современный и технологичный автосервис - это залог успеха. Наша система автоматизации поможет Вам контролировать работу станции на каждом этапе и экономить ваше время на рутинных задачах.

Оказываем поддержку на всех этапах поможем выбрать место под автосервис, рассчитаем экономическую модель, разработает проект вашего автосервиса, предоставим список оборудования и инструментов, также предоставим систему автоматизации. На каждом этапе с вами будет работать персональный менеджер.

# Подсчет прибыли автосервиса

Вы будете зарабатывать - от 288.000 рублей в месяц!

«Выручка с одного автосервиса в месяц - 1 800-4 250 тыс. руб,

Рентабельность - 16-20,4%, Прибыль в месяц - 288-867 тыс. руб.»

# Подведение итогов

Рынок современных машин постоянно растет!

На данный момент рынок современных автосервисов в России не насыщен. Нужно пользоваться моментом пока небольшое количество участников и попытаться забрать большую долю рынка по обслуживанию современных машин.