



Продавец — это человек или организация, которая продаёт товар или услугу. Осуществляет сделку.



Цель продавца – получение прибыли.

Плюсы и минусы

Быть продавцом с одной стороны хорошо:

- востребованность профессии на рынке труда;
- можно найти работу, не имея богатого опыта;
- скользящий график;
- возможность приобретения товаров со скидкой.

Однако, как и у любой другой профессии в ней есть отрицательные стороны:

- утомляет ее однообразие;
- расстраивает небольшой доход;
- есть опасность встретиться один на один с грабителем или мошенником.



Но самый весомый минус – продавец в ответе за весь товар и вырученные за него денежные средства.



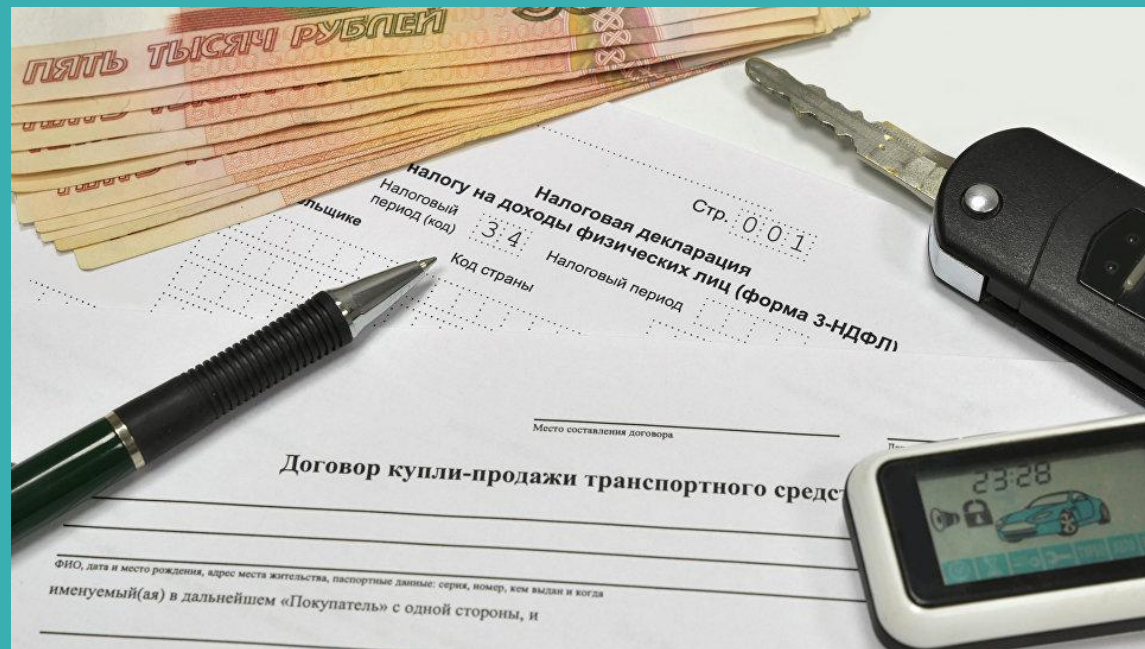
Ответственность

Продавец отвечает за:

- своевременную выкладку продукции и ее качество;
- наличие и достоверность ценников;
- пригодность продаваемой продукции и соблюдение сроков ее реализации;
- оформление приходной и расходной отчетности;
- нарушение трудовой дисциплины;
- некорректное обращение к покупателям;
- невыполнение требований администрации.



На продавца возложена коллективная материальная ответственность за вверенный ему товар.



Договор купли-продажи

Договор купли-продажи — это договор, по которому одна сторона (продавец) обязуется передать имущество (вещь, товар) в собственность, хозяйственное ведение, оперативное управление другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять это имущество и уплатить за него определенную денежную сумму (цену)



По своей правовой природе договор купли-продажи является:

- консенсуальным - считается заключенным с момента достижения соглашения по всем его существенным условиям;
- двусторонним — субъективные права и обязанности возникают у обеих сторон;
- возмездным - передача имущества по договору купли-продажи осуществляется на возмездной основе.