

Самые характерные  
спекулятивные методы и  
приемы тактики  
психологических уловок

# Группировка по видам уловок и спекуляций

- Позиция сверху, подавление «интеллектом»
- Темповая сбивка
- Коммуникативные
- Эмоциональное давление
- Втирание в доверие

# Позиция сверху, подавление и не только «ИНТЕЛЛЕКТОМ»

- Использование непонятных  
слов и терминов



- Отсылка к высшим  
интересам

# Позиция сверху, подавление и не только «ИНТЕЛЛЕКТОМ»

- Авторитетность заявления



- Обвинения в теоретизировании

# Позиция сверху, подавление и не только «ИНТЕЛЛЕКТом»

- Сведение аргумента к частному мнению

Ой! Я тут о ваше мнение  
споткнулась...  
Ой! Пardon, еще  
и раздавила!



Аtkritka.com

# Темповые сбивки

- Ошарашить скоростью обсуждения



- Выжидание

# Коммуникативные

- Вопросы капканы
  - Альтернатива
  - Вымогательство
  - Контрвопросы





# Коммуникативные

- Умалчивание



- Повторение



# Коммуникативные

- Кажущаяся невнимательность



- Уход от нежелательного обсуждения

# Использование эмоциональной неустойчивости

- Чтение мыслей на подозрение



- Демонстрация обиды

# Использование эмоциональной неустойчивости

- Ложный стыд



- Принижение иронией

# Использование эмоциональной неустойчивости

- Растущие  
требования





# Использование доверительных отношений

- Откровенность  
заявления



- Лестные обороты  
речи

Спасибо за внимание!