# Семинар Funky-Line

Обучение техническим моментам работы с клиентами службы поддержки

#### План проведения обучающего семинара

- Составление коммерческого предложения
- Составление предварительного списка услуг
- Быстрый предварительный анализ оценки предварительной стоимости продвижения
- Разъяснение клиенту основных моментов, преимуществ и недостатков по предлагаемым услугам

#### Составление коммерческого предложения













#### Уточнение задач клиента и его бизнеса

- Действующая локация бизнеса и запросы клиента
- Ожидания от сайта (он-лайн присутствия)
- Сезонность
- Первичные средства, которые клиент выделяет
- Наличие филиалов в желаемой локации
- Наличие конкретных задач/пожеланий
- Сроки

### Какие работы происходили с сайтом и какие методы использовались?

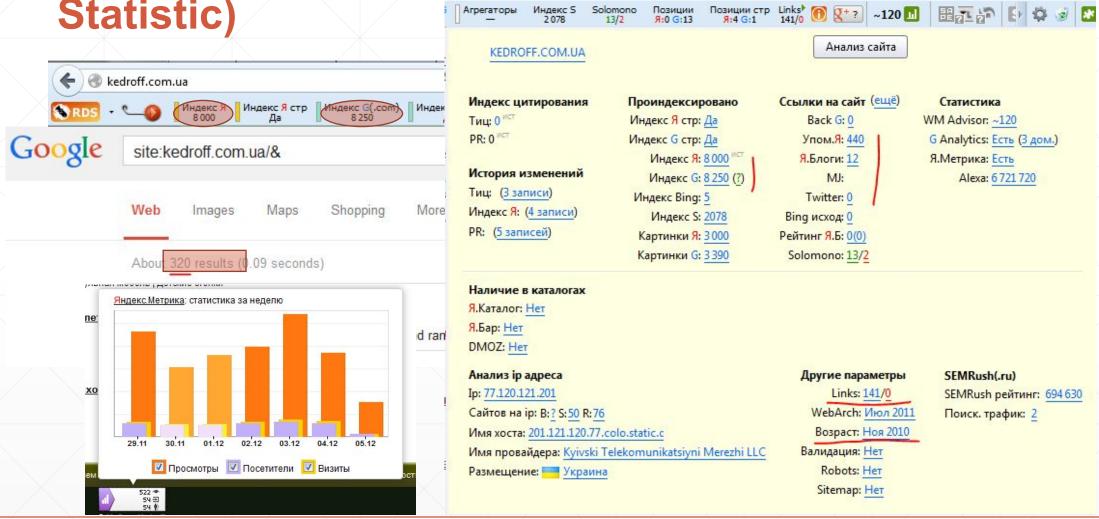
- Возраст сайта
- Какие технические работы проводились с сайтом и когда
- СМS сайта и ее версия
- Откуда контент?
- Какие проводились работы по продвижению и рекламе
- Доступ к статистике
- Наличие санкций поисковых систем (поиск, реклама)

Использование плагина RDS (Recipient Donor

Агрегаторы

Индекс S Solomono

Statistic)



### Общие принципы составления коммерческого предложения

- Владение ситуацией по разработчикам
- Подача минимальной и максимальной информации по работам
- Наглядность, доступность, заманчивость, профессионализм
- Легкая ориентированность для клиента в калькуляции услуг и понимании их сущности
- Возможность попробовать минимум
- Бонусы, скидки, акции

### Задачи, стоящие в составлении в составлении коммерческого предложения

- Составить грамотное предложение
- Красиво оформить
- Если есть возможность живого общения с клиентом комментировать на словах, если нет – максимально подробно расписать все моменты
- Просчитать минимальные и максимальные услуги
- Разъяснить масштабируемость услуг и стоимости
- Просчитать примерные сроки и стоимость
- Убрать внутренние противоречия наглядным доказательством и показать выгоду
- Учесть пожелания и предыдущий опыт

### Моделирование предложения на основе определенных шаблонов

- Организации досуга и развлечений (кафе, бары, рестораны)
- Интернет-магазины мелкой и крупной бытовой техники, мебели, одежды
- Салоны (парикмахерские, салоны красоты, фотостудии, spa-салоны)
- Полиграфия и изготовление рекламы (прочее мелкое производство)
- Медицинские услуги
- Металлургия и тяжелая промышленность
- Продажа и ремонт оборудования (фильтры для воды, насосные станции и другой инструмент)
- Туристические кампании

- Microsoft Office
- Программы скриншотов
- Программы для составление наглядных интеллект-карт





# Оформление коммерческого предложения

#### Xmind: приступаем к работе



Copyright(C) 2006-2013, XMind Ltd.

### План проведения 2 часа обучающего семинара

- 1. Набор возможных услуг:
- Разработка сайта
- Преобразование существующего сайта
- Работа по продвижению сайта
- Работа по наполнению сайта
- 2. Рисковые стратегии.
- 3. Проблемные вопросы, закладка рисков и форс-мажорных обстоятельств.

### План проведения 2 часа обучающего семинара

- 1. Набор возможных услуг:
- Разработка сайта
- Преобразование существующего сайта
- Работа по продвижению сайта
- Работа по наполнению сайта
- 2. Рисковые стратегии.
- 3. Проблемные вопросы, закладка рисков и форс-мажорных обстоятельств.

- Разработка стратегии развития
  - Анализ бизнес-модели
  - Выбор СМS
  - Разработка технического задания (Т3)
- Дизайн
- Верстка
- Программирование
- Составление семантического ядра
- Текстовое и медийное наполнение

#### Разработка сайта

- Выявление ошибок
- Работы по работе над ошибками
- Анализ Usabilyti (удобства использования сайта пользователем)
- Смена дизайна
- Составление семантического ядра запросов
- Внутренняя оптимизация сайта

# Преобразование существующего сайта

#### Работы по продвижению сайта

#### Стратегия продвижения

- Ресурсы
- Средства
- Источники
- Методы

### Оптимизация внешней ссылочной массы

- Снятие неработающих и спамных ссылок
- Закупка новых ссылок
- Смена источников ссылок (стратегии)

#### Варианты продвижения

- Позиции
- Трафик
- Звонки

#### Работы по продвижению сайта

#### Продвижение в социальных сетях

- Вконтакте
- Одноклассники
- Facebook
- Google+
- Мой мир Майл
- Twitter
- Instagram
- Pinterrest
- LinkedIn
- Youtube

Наполнение сообщества / аккаунта

Наполнение новостями

Рекламные кампании

Подписчики

Создание вирусного контента

Акции

Розыгрыши

Конкурсы

Договоренность с владельцами сообществ

Рекламные посты

Ссылки в меню

Реакция на комментари и

Управление

репутацией

Поиск упоминаний

Связь с администра цией

• Узкоспециализированные форумы и блоги

#### Работы по продвижению сайта Создание рекламных кампаний

В системах контекстной рекламы

- Яндекс Директ
- Google AdWords (+партнеры)
- Begun

В социальных сетях

- Вконтакте
- Target Mail.ru (Mail.ru + Одноклассники)
- Facebook
- Pinterest
- Linked In

#### Прочие ресурсы

- Тизерные сети
- Товарные сети
- Купонные сервисы
- Узкоспециализированные сети и сообщества через системы контекстной рекламы
- Договора с владельцами подписных баз

- Тексты (кто предоставляет?)
- Картинки
- Видео
- Акции
- Дополнительные базы запросов
- Постоянная работа по внутренней перелинковке

# Работа по наполнению и обновлению сайта

- Сайта нет. Необходима разработка. Тематика «Суши-бар». Регион: Запорожье.
- Сайт <a href="http://kedroff.com.ua">http://kedroff.com.ua</a>. Регион: Одесса и область. Необходимо преобразование и раскрутка.
- Сайт <a href="http://st-bags.com.ua">http://st-bags.com.ua</a>. Необходима раскрутка и акционное увеличение посещаемости.
- Сайт <a href="http://mtt.com.ua">http://mtt.com.ua</a>. Регион: международный.
   Ваши предложения для поднятия уровня подписчиков?
- Сайт <a href="http://ojevi.com">http://ojevi.com</a>. Регион сайта: Одесса. Необходимо увеличение заказов по горнолыжному отдыху в Карпатах.

# Тестовые задания для составления коммерческого предложения

Нельзя иметь верного понятия о том, что не испытано.

// Франсуа Мари

### Плюсы и минусы трафикового продвижения

#### Плюсы продвижения по трафику:

- Простота расчетов
- Множество трафиковых альтернатив и нет жесточайшей зависимости от поисковых систем – всегда есть выход
- Отсутствие месячных ожиданий
- Удобный просчет конверсии
- Удобная оценка эффективности источников
- Возможность дифференцированного подхода к выбору источников

Разъяснение необходимости трафикового продвижения

### Плюсы и минусы трафикового продвижения

#### Минусы продвижения по трафику:

- Возможная накрутка посещаемости
- Возможная оплата низкокачественных источников (временно)
- Сложность прогноза точного количества трафика

Разъяснение необходимости трафикового продвижения

### Возможные источники трафика

- Поисковые системы
- Рекламные кампании в системах контекстной рекламы
- Рекламные кампании в социальных сетях
- Рекламные кампании на прочих ресурсах (см. слайд 18, п.3)
- Социальные сети
- Почтовые рассылки
- Доски объявлений и каталоги

Обсуждение рисковых стратегий (при продвижении по трафику)

#### Дизайн

- Правка (количество вариантов)
- Отклонение от Т3
- Дополнение (новые страницы)
- Дизайн для разных источников трафика (landing page)
- Мобильная версия

Закладка финансовых расходов на пожелания клиента

#### Структура

- Введение новых разделов в существующий функционал
- Экспериментальное изменение структуры
- Изменение структуры под разные источники трафика
- Изменение структуры под разных пользователей

# Закладка финансовых расходов на пожелания клиента

#### Программная часть

- Создание нового функционала для новых разделов
- Добавление модулей, компонентов (возможная конфликтация)
- Добавление такого функционала, который фундаментально влияет на дизайн и верстку
- Модификация административной части
- Переход на новый движок или обновление старого

#### Закладка финансовых расходов на пожелания клиента

- Смена поисковых алгоритмов
- Внедрение новых фильтров
- Смена политики социальных сетей
- Смена политики систем контекстной рекламы
- Смена тенденций и появление новых трендов
- Сезонность

# Разъяснение форс-мажорных обстоятельств