

Система финансовой поддержки российского экспорта

Механизм поддержки экспорта

Национальные институты по поддержке экспорта

Поддержка экспортеров в торгпредствах

Международные усилия по развитию экспорта в России

Поддержка экспортеров

Финансовые меры

Нефинансовые меры

Федеральные программы поддержки экспорта

Региональные программы поддержки экспорта

- Государственное гарантирование
- Финансирование поставок с использованием страхового покрытия ОАО «ЭКСПАР»
- Финансирование экспорта Внешэкономбанком
- Страхование экспортных кредитов ОАО «ЭКСПАР»
- Финансирование экспортных операций ЗАО «Росэксимбанк»
- Кредитование малого и среднего бизнеса ОАО «МСП Банк»

Торгово-политические меры, направленные на расширение доступа российского экспорта на внешние рынки и устранение торговых барьеров
Информационно-консультационные меры содействия участникам ВЭД
Организационные меры (МПК)
Взаимодействие с деловыми кругами
Господдержка выставочно-ярмарочной деятельности

Национальные институты по поддержке экспорта

- Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)
- ОАО Банк ВТБ
- Сбербанк России
- Российский экспортно-импортный банк (ЗАО «Росэксимбанк»)
- Европейский Информационный Корреспондентский Центр в России
- Торгово-промышленная палата Российской Федерации
- Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР)

Торговые представительства Российской Федерации

Торговые представительства России за рубежом — это государственные органы, представляющие интересы Российской Федерации по всем вопросам внешнеэкономической деятельности, обеспечивающие эффективность участия Российской Федерации и ее субъектов в системе мировых экономических отношений.

- В соответствии с **Концепцией формирования "нового облика" торговых представительств** основными функциями торговых представительств являются:
 - 1. Поддержка реализации внешнеэкономических проектов крупнейших российских компаний;
 - 2. Помощь в выходе на внешние рынки крупным, средним и малым компаниям
 - 3. Содействие российским регионам в продвижении региональных компаний и привлечении инвестиций
 - 4. Мониторинг экономической ситуации в стране пребывания, подготовка информационно-аналитических материалов
 - 5. Мониторинг мер торговой политики страны пребывания
 - 6. Содействие заключению и реализации международных соглашений
- Торгпредства оказывают на безвозмездной основе необходимую информационно-консультационную помощь российским участникам внешнеэкономической деятельности независимо от формы собственности, размера уставного капитала и места регистрации.

Международные усилия по развитию экспортной деятельности в Российской Федерации

1. Тарифные преференции российским экспортерам в рамках Общей системы преференций ООН
2. Программы по развитию экономического сотрудничества Европейского союза и России

Государственные гарантии (1)

Государственная гарантия Российской Федерации в иностранной валюте – письменное обязательство Правительства Российской Федерации либо Минфина России экспортеру или российскому или зарубежному банку отвечать полностью или частично за неисполнение перед ним обязательств другой стороной соглашения по контракту/финансовому обеспечению.

На данный вид государственных гарантий в федеральном бюджете в 2013 году предусмотрено **3,5 млрд. долл. США.**

Агент Правительства Российской Федерации по предоставлению государственных гарантий: **ЗАО «Росэксимбанк»** www.eximbank.ru

Ключевые условия предоставления государственных гарантий:

Выдаются бесплатно

Бесплатно осуществляются все процедуры по оформлению соответствующей документации на их получение

Предоставляются в иностранной валюте

Покрывают от 85 до 95% суммы сделки

Предоставляются на срок до 20-ти лет

Продукция должна соответствовать перечню, утвержденному Распоряжением Правительства Российской Федерации № 1222-р от 21.09.2004

Государственные гарантии предоставляются в пользу:

российских и зарубежных банков-кредиторов

российских экспортеров

Государственные гарантии покрывают платежные обязательства:

- иностранных государств по привлеченным кредитам, выданным суверенным гарантиям и прямым контрактам при закупках российской промышленной продукции;
- иностранных компаний – импортеров российской промышленной продукции по контрактам и привлеченным на эти цели кредитам;
- банков стран импортеров по привлеченным ими кредитам и предоставленным гарантиям по сделкам с российскими экспортерами;
- российских экспортеров по кредитам, привлеченным для финансирования экспортных контрактов.

Государственные гарантии (2)

Размер покрытия

Страны, не обладающие инвестиционным кредитным рейтингом (Размер покрытия зависит от категории риска страны):

1 категория риска – до 95 %

2 категория риска – до 90 %

3 категория риска – до 85 %

Страны с инвестиционным кредитным рейтингом:

Fitch BBB-

Moody's Baa3

Standard&Poors BBB-

Сроки предоставления государственных гарантий

Максимальные сроки заимствований, по которым предоставляются гарантии:

потребительские товары – до 5 лет

машины, механизмы, оборудование и транспортные средства – до 7 лет

промышленное (комплектное) оборудование – до 11 лет

летательные и космические аппараты, морские и речные суда – до 14 лет

инвестиционные проекты «под ключ», реализуемые в иностранных государствах – до 14 лет

атомные электростанции и оборудование для них – до 20 лет

Виды государственных гарантий

1. Государственные гарантии в пользу **экспортера**, либо российского или иностранного банка-кредитора в обеспечение платежных обязательств иностранного импортера или банка (заемщика или гаранта), либо иностранного государства.

2. Государственные гарантии по заимствованиям ЗАО «Росэксимбанк», осуществляемым для кредитования российских экспортеров, иностранных импортеров, банков-нерезидентов и иностранных государств, предоставляемого для финансирования экспорта российской промышленной продукции.

3. Государственные гарантии ЗАО «Росэксимбанк» по обязательствам российских экспортеров перед банком-агентом по выставленным банком-агентом банковским гарантиям.

4. Государственные гарантии в обеспечение исполнения обязательств ЗАО «Росэксимбанк» по операциям по торговому финансированию, связанным с экспортом промышленной продукции.

5. Государственные гарантии по обязательствам ЗАО «Росэксимбанк» по банковским гарантиям, выставленным по обязательствам российских экспортеров, а также в пользу российского экспортера и банка-кредитора.

Финансирование поставок российской продукции с использованием страхового покрытия ОАО «ЭКСАР»

Получатели услуги: российский экспортер и иностранный покупатель российской продукции или его банк.

Описание услуги: Совместный продукт Внешэкономбанка и ОАО «ЭКСАР» по предоставлению экспортного кредита (или кредитной линии) и его страхованию для финансирования приобретения иностранными покупателями продукции российского производства.

Требования к экспортным контрактам

Соответствие продукции основным отраслевым приоритетам инвестиционной деятельности Внешэкономбанка:

- авиастроение и ракетно-космический комплекс;
- судостроение;
- электронная промышленность;
- атомная промышленность, в том числе атомная энергетика;
- тяжелое, транспортное, специальное и энергетическое машиностроение;
- металлургия (производство специальных сталей);
- деревообрабатывающая промышленность;
- оборонно-промышленный комплекс;
- агропромышленный комплекс;
- стратегические компьютерные технологии и программное обеспечение;
- информационно-коммуникационные системы;
- медицинская техника и фармацевтика.

Экспортируемая продукция – продукция (в отдельных случаях компоненты, являющиеся частью другой продукции), произведенная в Российской Федерации, в том числе высокотехнологичная продукция.

Сумма Экспортного контракта составляет не менее 2 000 000 долларов США или эквивалента данной суммы в российских рублях или евро.

Основные условия получения кредита покупателю

Условия предоставления Кредита покупателю по кредитному договору или договору об открытии кредитной линии, предлагаемые Внешэкономбанком, будут зависеть от условий каждого конкретного финансируемого Экспортного контракта.

Сумма кредита - не менее 1 700 000 долларов США или эквивалента данной суммы в российских рублях или евро.

Финансирование экспортных операций Внешэкономбанком

Услуги Внешэкономбанка по финансированию экспортных проектов:

1. Предэкспортное финансирование

Получатель услуги: российский экспортер, осуществляющий экспорт товаров, работ, услуг.

2 . Экспортное финансирование

Получатель услуги: иностранные заемщики, привлекающие финансирование в целях приобретения российской продукции и услуг (импортеры, иностранные банки-кредиторы, осуществляющие финансирование иностранных покупателей, министерства и ведомства иностранных государств и т.д.).

3. Банковские гарантии

Получатель услуги: российский экспортер, осуществляющий экспорт товаров, работ, услуг, а также иностранные покупатели российской продукции (товаров, работ и услуг).

Внешэкономбанк успешно осуществляет гарантийную поддержку российских экспортеров российской продукции (товаров, работ и услуг). Внешэкономбанк при осуществлении своей гарантийной поддержки экспортных контрактов российских компаний сотрудничает с контрагентами из стран Европы, Америки, Азии, Африки и Ближнего Востока.

Широкая география сотрудничества Внешэкономбанка в рамках предоставления гарантийной поддержки экспорта позволяет российским компаниям участвовать в экспортных проектах в тех странах, которые характеризуются высоким уровнем политического риска, в которых имеются объективные препятствия для реализации контрактов, а также там, где не представлены российские коммерческие банки.

Прямые гарантии Внешэкономбанка принимаются многими иностранными контрагентами всего мира.

Ключевые условия получения поддержки:

Соответствие проекта основным отраслевым приоритетам инвестиционной деятельности Внешэкономбанка (см. выше)

Страхование экспортных кредитов ОАО «ЭКСАР»

Продукты ОАО «ЭКСАР» предназначены для защиты российских экспортеров (а также финансирующих их банков) от риска неплатежа иностранного контрагента по:

- экспортным кредитам;
- экспортным поставкам, осуществляемым на условиях отсрочки платежа;
- подтвержденным аккредитивам.

Уставный капитал ОАО «ЭКСАР» – **30 млрд. рублей**, страховая емкость - **300 млрд. руб.**

СНГ: Страховая емкость 64 млрд руб. Доля страховой емкости: 21,3%

Основные условия страхования:

По каждой сделке покрывается до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% - в случае коммерческого риска.

Преимущества страхования в ОАО «ЭКСАР»:

- Договор страхования может выступать обеспечением по кредиту, который экспортер привлекает для реализации экспортного контракта;
- Конкурентоспособные финансовые условия экспортных сделок;
- Снятие административной ответственности и санкций, предусмотренных КоАП и валютным контролем, за непоступление валютной выручки в Российскую Федерацию;
- Отнесение стоимости страховой премии ЭКСАР на расходы организации (НДС не облагается).

Финансирование экспортных операций ЗАО «Росэксимбанк»

Услуги Росэксимбанка по финансированию экспортных проектов:

1. Государственные гарантии

Государственная гарантия Российской Федерации в иностранной валюте – письменное обязательство Правительства Российской Федерации либо Министерства финансов Российской Федерации отвечать полностью или частично за неисполнение перед экспортером (финансирующим банком) условий соглашения по контракту/финансовому обеспечению.

2. Экспортные кредиты, синдицированные кредиты

Получатель услуги: иностранные компании, их банкам, иностранные государства для финансирования приобретения российской продукции (товаров, работ, услуг).

Как правило, оформляются в форме кредитных линий, средства по которым используются по мере осуществления российским экспортером поставок, выполнения работ и оказания услуг.

Также банк выступает организатором банковских синдикатов для финансирования экспортных проектов.

Продукция, поставляемая на экспорт в рамках реализации проекта, должна быть включена в Перечень промышленной продукции, экспорту которой оказывается государственная гарантийная поддержка.

3. Предэкспортное финансирование

Получатель услуги: российский экспортер. Банк кредитует затраты предприятий на производство и реализацию продукции и оказание услуг, предназначенных для экспорта.

4. Банковские гарантии и контргарантии

Получатель услуги: российские и иностранные компании, а также российские и иностранные банки.

Наличие государственной гарантии позволяет банку минимизировать риски, связанные с выдачей банковской гарантии, и, в свою очередь, установить минимальный размер комиссионного вознаграждения банка за выдачу банковской гарантии. Банк выдает все типы банковских гарантий (контргарантий) как в пользу российских, так и иностранных бенефициаров, включая: гарантия на участие в тендере/конкурсе; гарантия на возврат авансовых платежей; гарантия должного выполнения контрактных обязательств; гарантия на возврат гарантийных удержаний; государственная гарантия Российской Федерации по обязательствам принципала перед банком (в рамках выполнения функций банка-агента Правительства Российской Федерации).

Кредитование малого и среднего бизнеса ОАО «МСП Банк»

Параметры кредитов, предоставляемых субъектам МСП

Сроки кредитования:

минимальный срок кредитования - 6 месяцев;

максимальный срок – до 7 лет (в зависимости от срока окончательного погашения банком-партнером своей задолженности перед ОАО «МСП Банк»).

Суммы кредитования: до 150 млн. рублей.

Ставки:

процентную ставку и иные платежи устанавливает банк-партнер в зависимости от качества обеспечения и финансового положения предприятия;

средневзвешенная ставка по портфелю кредитов, выданных банками-партнерами по программе МСП Банка, составляет 12,8% (ставка указана на 01.08.2013, необходимо дополнительно уточнять в МСП Банке).

Обеспечение по кредитам:

Для получения кредита предприятию необходимо предоставить банку-партнеру МСП Банка обеспечение, которым может выступить: залог зданий, сооружений (ипотека), товарно-материальных ценностей, автотранспорта, иного ликвидного движимого имущества, банковская гарантия, поручительство третьих лиц и иные виды обеспечения.

Кредит должен быть обеспечен не менее чем на 75% от суммы основного долга.

Обеспечение должно быть в достаточной степени ликвидным, не должно быть правовых ограничений на распоряжение имуществом, должна быть обеспечена сохранность имущества, передаваемого в залог.

Требования к субъекту МСП

1. Соответствие требованиям от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ: Федерального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»

Средняя численность за предшествующий год:

микропредприятия - до **15** чел.;

малые предприятия - до **100** чел.;

средние предприятия - до **250** чел.

Выручка от реализации без НДС за предшествующий год:

микропредприятия - оборот до **60 млн.** рублей

малые предприятия - до **400 млн.** руб.;

средние предприятия - до **1 млрд.** руб.

2. Отсутствие картотеки неоплаченных расчетных документов по уплате налогов и сборов по расчетным счетам субъекта МСП, открытым банком-партнером;

3. Отсутствие фактов нецелевого использования ранее полученных средств финансовой поддержки, реализуемой ОАО «МСП Банк»;

4. Положительная деловая репутация (отсутствие негативных сведений о репутации) по оценке банка-партнера.

Перспективы единой политики поддержки экспорта

В Таможенном союзе необходимо **сформировать единую политику поддержки экспорта путем страхования**. Такое мнение высказал сегодня генеральный директор БРУПЭИС "Белэксимгарант" Геннадий Мицкевич на секции в рамках форума деловых людей государств - участников ЕЭП, передает корреспондент БЕЛТА.

Говоря о страховании инвестиций в странах Таможенного союза, Геннадий Мицкевич, отметил: "Мы располагаем сегодня инструментами для страхования белорусских инвестиций в страны Таможенного союза, а также зарубежных инвестиций в Беларусь и готовы рассматривать такие проекты".

У компании есть двусторонние соглашения с партнерами в Казахстане и России. При этом с ОАО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" (ОАО "ЭКСАР") уже нарабатывается опыт совместного страхования крупных проектов, добавил Геннадий Мицкевич. Кроме того, "Белэксимгарант" активно ведет работу не только с белорусскими, но и с российскими банками.

"Анализ практики показывает, что национальные страховые агентства стран ТС, располагая соответствующим национальным законодательством, двух- и многосторонними соглашениями, имеют необходимые инструменты и реальные возможности для предоставления страхового покрытия по экспортным контрактам предприятий стран - членов ЕЭП, включая поставки в другие страны", - отметил Геннадий Мицкевич.

"В то же время в условиях проводимой единой промышленной политики странами ТС, пожалуй, уже подошло время к осмыслению существующей практики и поиску подходов к формированию единой политики поддержки экспорта товаров третьим странам путем их страхования", - считает он. "Белэксимгарант" и ОАО "ЭКСАР" уже создали рабочую группу, которая нарабатывает предложения в этом направлении, сообщил Геннадий Мицкевич.

Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования "Белэксимгарант" - один из крупнейших страховщиков Беларуси, предлагающий более 50 видов страховых услуг, которые покрывают самые разнообразные риски в сфере имущественного и личного страхования, страхования ответственности.

РЫНОК ЛИЗИНГА

Показатели	2009	2010	2011	2012	2013
Объем нового бизнеса, млрд рублей	315	725	1 300	1 320	1 390 / 1 210
Темпы прироста (период к периоду), %	-56,2	130,2	79,3	1,5	н.д.
Концентрация новых сделок на топ-10 компаний, %	50	62,4	66,5	63	н.д.
Индекс розничности*, %	25	24	23	28	н.д.
Объем полученных лизинговых платежей, млрд рублей	320	350	540	560	690
Объем профинансированных средств, млрд рублей	154	450	737	640	680
Совокупный портфель лизинговых компаний, млрд рублей	960	1 180	1 860	2 530	3 230/ 3 050
Номинальный ВВП России, млрд рублей (по данным Росстата)	39 016,1	46 321,8	55 798,7	62 356,9	66 515**
Доля лизинга в ВВП, %	0,81	1,6	2,3	2,1	2,1/1,8

Рынок факторинга

Страна	Внутренний факторинг, млн евро	Международный факторинг, млн евро	Всего, млн евро
Великобритания	271 675	19 525	291 200
Франция	152 658	33 836	186 494
Италия	143 374	38 504	181 878
Германия	120 230	37 190	157 420
Испания	111 411	12 625	124 036
Нидерланды	42 500	7 500	50 000
Бельгия	31 852	10 500	42 352
Россия	34 783	393	35 176
Швеция	32 149	1 000	33 149
Турция	25 640	6 062	31 702
Польша	20 340	4 170	24 510
Португалия	20 548	2 400	22 948
Ирландия	18 950	1 006	19 956
Норвегия	15 927	2 188	18 115
Финляндия	14 450	2 550	17 000
...			
Всего (Европа)	1 104 966	193 759	1 298 725

Международный факторинг

Год	Объем уступленных требований, млрд. руб.	Кол-во компаний	Доля международного факторинга в обороте рынка факторинга РФ, %
2008	16,2	5	2,69%
2009	3,3	4	1%
2010	3,2	4	0,65%
2011	6,3	6	1,1%
2012	15,4	8	1,09%
2013 (1 пол)	17,3	8	2,1 %