

**СИСТЕМА  
ПОКАЗАТЕЛЕЙ,  
ПРИМЕНЯЕМАЯ В  
ПЛАНИРОВАНИИ**

**Плановые показатели – это количественные и качественные характеристики, выражающие задания плана, определяющие ресурсное обеспечение, параметры процессов производства и потребления на плановый период.**

# В зависимости от методов расчета плановые показатели могут быть:

**Абсолютные** – экономические величины, отражающие объем или размер явления в определенных границах времени и места.

**Относительные** – экономические величины, используемые для измерения характеристик и соотношения разных абсолютных величин, их измерение во времени, их взаимосвязи между собой.

**Средние** – экономические величины, характеризующие типический уровень явления. Они выражают величину признака, отнесенную к единице совокупности.

Для характеристики  
сущности  
выражаемых явлений  
и процессов  
плановые показатели  
делятся на:

**Количественные** –  
величины,  
отражающие те  
экономические  
явления и процессы,  
которые могут быть  
непосредственно  
измерены и  
зарегистрированы.  
Они выражают  
размеры, уровни  
явлений и процессов  
в абсолютных  
величинах.

**Качественные** –  
величины, измеряющие  
уровни тех  
экономических явлений  
и процессов, которые не  
могут быть  
непосредственно  
измерены и  
зарегистрированы.

# *Количественные показатели:*

## Показатели запасов (моментные показатели)

– величины,  
измеряющие размер,  
уровень экономического  
явления на  
определенную дату.

Например: запас  
продукции, стоимость  
основных фондов,  
уровень безработицы и  
т.д.

## Потоки (интервальные показатели) – величины,

измеряющие размеры,  
уровни экономических  
процессов за период.

Например: годовой  
объем продукции,  
суточный выпуск  
продукции, мощность  
электростанции и т.д.

# Типы используемых измерителей:

**Натуральные** – показатели, позволяющие планировать материально-вещественные пропорции производства, потребительские свойства продукции, параметры технологических процессов.

**Трудовые** – показатели, позволяющие планировать затраты времени и труда.

**Стоимостные** – обобщающие показатели, с помощью которых планируются объемы производства, продукции, заработная плата, себестоимость продукции, прибыль.



В зависимости от выполняемой роли в управляющих воздействиях на экономический объект показатели делятся на:

**Утверждаемые** – величины, устанавливающие достижение выполнения обязательного задания, определяющего основные результаты деятельности экономического объекта в планируемом периоде.

**Расчетные** – величины, отражающие уровни тех экономических явлений и процессов, которые вторичны по отношению к характеристикам, обеспечивающим достижение целей экономического объекта.

**Индикативные** – величины, отражающие эволюцию предвидимого развития экономического объекта.



# По времени действия показатели делятся на:

## ОТЧЕТН ЫЕ

- экономические величины, характеризующие результаты хозяйственной и финансовой деятельности за отчетный период (годовой, квартальный, месячный).

## ТЕКУЩИЕ

- экономические величины, характеризующие состояние, результаты хозяйственной и финансовой деятельности в текущий период (годовой, квартальный, месячный).

## ПЛАНОВ ЫЕ

- экономические величины, устанавливающие на основе совокупности целевых пропорций количественные параметры функционирования и развития экономического объекта на плановый период.

# По признакам, раскрывающим природу измеряемого объекта, показатели подразделяются на :

**Технические** -  
габариты, точность,  
производительность,  
срок службы,  
качество,  
долговечность и др.

**Экономические** –  
уровень затрат труда,  
материальных и др.  
ресурсов, степень  
эффективности  
использования всех  
видов ресурсов,  
организации  
производства др.

**Технико-экономические**  
– уровень использования  
различных видов  
оборудования, степень  
механизации и  
автоматизации,  
прогрессивность  
технологических  
процессов, качество  
выпускаемой продукции и  
др.

**Организационные** –  
коэффициенты  
специализации  
рабочих мест,  
механизации и  
автоматизации  
производства,  
использование  
производственной  
мощности и др.

**Социальные** –  
квалификация,  
общеобразовательн  
ый уровень  
работающих,  
условия жилищного  
и бытового  
обслуживания и др.

# По степени обобщения процессов и явлений показатели делятся на:

## Агрегированные

- показатели, укрупненные по какому-либо признаку путем сложения, представления группы показателей через их среднюю, путем использования различных взвешивающих коэффициентов (н: объем производства, средняя производительность труда и др.).

## Дезагрегированные

- показатели, обратные агрегированным (например, объем производства цеха, средняя производительность труда работников цеха и др.).

**Групповые** –  
показатели,  
характеризующие  
явления и процессы  
отдельных групп  
однородных  
явлений и  
процессов.

**Частные** –  
показатели,  
характеризующие  
единичные явления  
и процессы

**Обобщающие** –  
показатели,  
характеризующие  
явления и процессы  
совокупности групп  
однородных  
явлений и  
процессов.

Показатель  
и ведущей  
системы:

**Макроэкономические показатели** – это сводные, усредненные по экономике в целом показатели объемов производства и потребления, доходов и расходов, структуры, эффективности, уровня благосостояния, экспорта и импорта, темпов экономического роста и др.

***Система национальных счетов*** представляет собой совокупность статистических макроэкономических показателей, характеризующих величину совокупного продукта и совокупного дохода, позволяющих оценить состояние национальной экономики.

# Система национальных счетов



Личный  
доход

Основные  
показатели  
совокупного  
дохода:

Национальный  
доход

Располагаем  
ый личный  
доход



***Спасибо за внимание!!!***