

**СИСТЕМА
ПОКАЗАТЕЛЕЙ,
ПРИМЕНЯЕМАЯ В
ПЛАНИРОВАНИИ**

Плановые показатели – это количественные и качественные характеристики, выражающие задания плана, определяющие ресурсное обеспечение, параметры процессов производства и потребления на плановый период.

В зависимости от методов расчета плановые показатели могут быть:

Абсолютные – экономические величины, отражающие объем или размер явления в определенных границах времени и места.

Относительные – экономические величины, используемые для измерения характеристик и соотношения разных абсолютных величин, их измерение во времени, их взаимосвязи между собой.

Средние – экономические величины, характеризующие типичный уровень явления. Они выражают величину признака, отнесенную к единице совокупности.

Для характеристики
сущности
выражаемых явлений
и процессов
плановые показатели
делятся на:

Количественные –
величины,
отражающие те
экономические
явления и процессы,
которые могут быть
непосредственно
измерены и
зарегистрированы.
Они выражают
размеры, уровни
явлений и процессов
в абсолютных
величинах.

Качественные –
величины, измеряющие
уровни тех
экономических явлений
и процессов, которые не
могут быть
непосредственно
измерены и
зарегистрированы.

Количественные показатели:

Показатели запасов (моментные показатели)

– величины,
измеряющие размер,
уровень экономического
явления на
определенную дату.

Например: запас
продукции, стоимость
основных фондов,
уровень безработицы и
т.д.

Потоки (интервальные показатели) – величины,

измеряющие размеры,
уровни экономических
процессов за период.

Например: годовой
объем продукции,
суточный выпуск
продукции, мощность
электростанции и т.д.

Типы используемых измерителей:

Натуральные – показатели, позволяющие планировать материально-вещественные пропорции производства, потребительские свойства продукции, параметры технологических процессов.

Трудовые – показатели, позволяющие планировать затраты времени и труда.

Стоимостные – обобщающие показатели, с помощью которых планируются объемы производства, продукции, заработная плата, себестоимость продукции, прибыль.



В зависимости от выполняемой роли в управляющих воздействиях на экономический объект показатели делятся на:

Утверждаемые – величины, устанавливающие достижение выполнения обязательного задания, определяющего основные результаты деятельности экономического объекта в планируемом периоде.

Расчетные – величины, отражающие уровни тех экономических явлений и процессов, которые вторичны по отношению к характеристикам, обеспечивающим достижение целей экономического объекта.

Индикативные – величины, отражающие эволюцию предвидимого развития экономического объекта.

По времени действия показатели делятся на:

ОТЧЕТН ЫЕ

- экономические величины, характеризующие результаты хозяйственной и финансовой деятельности за отчетный период (годовой, квартальный, месячный).

ТЕКУЩИЕ

- экономические величины, характеризующие состояние, результаты хозяйственной и финансовой деятельности в текущий период (годовой, квартальный, месячный).

ПЛАНОВ ЫЕ

- экономические величины, устанавливающие на основе совокупности целевых пропорций количественные параметры функционирования и развития экономического объекта на плановый период.

По признакам, раскрывающим природу измеряемого объекта, показатели подразделяются на :

Технические -
габариты, точность,
производительность,
срок службы,
качество,
долговечность и др.

Экономические –
уровень затрат труда,
материальных и др.
ресурсов, степень
эффективности
использования всех
видов ресурсов,
организации
производства др.

Технико-экономические
– уровень использования
различных видов
оборудования, степень
механизации и
автоматизации,
прогрессивность
технологических
процессов, качество
выпускаемой продукции и
др.

Организационные –
коэффициенты
специализации
рабочих мест,
механизации и
автоматизации
производства,
использование
производственной
мощности и др.

Социальные –
квалификация,
общеобразовательн
ый уровень
работающих,
условия жилищного
и бытового
обслуживания и др.

По степени обобщения процессов и явлений показатели делятся на:

Агрегированные

- показатели, укрупненные по какому-либо признаку путем сложения, представления группы показателей через их среднюю, путем использования различных взвешивающих коэффициентов (н: объем производства, средняя производительность труда и др.).

Дезагрегированные

- показатели, обратные агрегированным (например, объем производства цеха, средняя производительность труда работников цеха и др.).

Групповые –
показатели,
характеризующие
явления и процессы
отдельных групп
однородных
явлений и
процессов.

Частные –
показатели,
характеризующие
единичные явления
и процессы

Обобщающие –
показатели,
характеризующие
явления и процессы
совокупности групп
однородных
явлений и
процессов.

Показатель
и ведущей
системы:

Макроэкономические показатели – это сводные, усредненные по экономике в целом показатели объемов производства и потребления, доходов и расходов, структуры, эффективности, уровня благосостояния, экспорта и импорта, темпов экономического роста и др.

Система национальных счетов представляет собой совокупность статистических макроэкономических показателей, характеризующих величину совокупного продукта и совокупного дохода, позволяющих оценить состояние национальной экономики.

Система национальных счетов



Личный
доход

Основные
показатели
совокупного
дохода:

Национальный
доход

Располагаем
ый личный
доход

Спасибо за внимание!!!