



СИСТЕМА СВОДНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАТИСТИКИ НА МАКРОУРОВНЕ

4. Показатели производства товаров и услуг



Вопросы темы

4.1. Система цен и налогов СНС.

4.2. Показатели валового выпуска товаров и услуг.

4.3. Показатели промежуточного потребления товаров и услуг.

4.4. Показатели ВВП и валовой добавленной стоимости.

4.4.1. Производственный метод расчета ВВП

4.4.2. Методы расчета ВВП и ВДС в постоянных ценах

4.4.3. Изучение динамики ВВП

- Экономическая деятельность в системе рыночных отношений. Производственная деятельность и ее отличия от экономической.
- Классификация налогов на производство и импорт в СНГ. Налоги и субсидии на продукты и импорт. Другие налоги на производство и импорт. Налоги и субсидии на производство и импорт и их связь с рыночными ценами.
- Виды рыночных цен. Основные цены, цены производителей, цены покупателей и их взаимосвязь.
- Валовой выпуск товаров и услуг и его оценка. Особенности расчета показателя валового выпуска в отдельных секторах экономики.
- Принципы расчета и состав промежуточного потребления. Показатели валовой добавленной стоимости (ВДС) и валового внутреннего продукта. Состав ВДС в зависимости от вариантов оценки валового выпуска и промежуточного потребления. Производственный метод исчисления валового внутреннего продукта. Методология разработки счета производства в СНГ для секторов экономики и для народного хозяйства в целом.
- Изучение динамики ВВП. Методы расчета ВВП и ВДС в постоянных ценах. Индекс-дефлятор ВВП. Индекс физического объема как показатель динамики реального ВВП.
- Анализ динамики стоимости ВВП в зависимости от изменений цен и физического объема производства конечного продукта.

Производственная деятельность

определяется как деятельность, выполняемая под контролем хозяйственного субъекта, при которой осуществляются затраты труда, капитала, товаров и услуг, для создания других товаров и услуг.

Экономическая деятельность – это процесс создания полезности, который охватывает все виды человеческой деятельности, направленные на создание продуктов и услуг, удовлетворяющих потребности человека и общества.



Система цен и налогов СНС

СНС рекомендует оценивать все показатели в рыночных ценах. В то же время предусмотрена возможность исчисления некоторых показателей и по факторной стоимости (используются при составлении межотраслевого баланса), т.е. в рыночных ценах за вычетом косвенных налогов, но с добавлением субсидий на продукты.



В практике составления СНС и межотраслевого баланса применяются **следующие виды цен:**

- факторные и основные,
- рыночные цены производителя и покупателя,
- текущие и сопоставимые цены.



Текущая цена – это цена товара на рынке в данный, текущий момент или период времени.

Под термином **сопоставимые цены** понимаются цены на ресурсы, готовую продукцию, услуги на какой-либо период времени, условно принимаемые за базу сравнения при анализе динамики производства, товарооборота, прибыли и других экономических показателей.

Например, анализ динамики выпуска продукции в сопоставимых ценах позволяет оценить изменение физических объемов (т. е. исключить влияние динамики цен); то же в действующих ценах — изменение стоимости выпущенной продукции.

Рыночные цены – это цены производителей и покупателей.

Цена производителя – цена, получаемая производителем за единицу товара или услуги, включая налоги на продукты (кроме невычитаемого НДС и налогов на импорт) и исключая субсидии на продукты.

Цена покупателя – цена, уплачиваемая покупателем за поставку единицы товара или оказание услуги, включающая любые торгово-транспортные расходы и налоги на продукты (кроме НДС) за вычетом субсидий на продукты.

Факторная цена – включает издержки факторов производства: промежуточное потребление, оплату труда наемных работников и валовую прибыль.

Основная цена – это цена, получаемая производителем за единицу реализованного продукта или услуги, без налогов на продукты и на импорт, но с учетом субсидий на продукты и импорт.

Формируется на основе стоимости факторов производства (издержек) с добавлением “других чистых налогов на производство”. В основных ценах принято исчислять выпуск в отраслевом разрезе.

Субсидии – это текущие некомпенсируемые выплаты из государственного бюджета предприятиям при условии производства ими определенного вида товаров и услуг.

Субсидии на производство и импорт – это текущие безвозмездные невозвратные платежи, проводимые органами государственного управления, в том числе нерезидентами, предприятиям в связи с производством, продажей или импортом товаров и услуг или использованием факторов производства для проведения определенной экономической и социальной политики. Включают:

субсидии на продукты и импорт,
другие субсидии на производство.

Субсидии на продукты – субсидии, предоставляемые за единицу произведенного товара или оказанной услуги, то есть пропорционально количеству или стоимости производимых и продаваемых товаров и оказанных услуг или импортируемых резидентами (субсидии государственным организациям, расходы на погашение убытков организаций, прочие субсидии).

Другие субсидии на производство – это субсидии, которые предприятия получают от органов государственного управления в связи с использованием факторов производства:

- на фонд заработной платы, предоставляемые исходя из общего фонда заработной платы, общей численности работающих или с использованием труда особого контингента лиц (инвалидов, безработных), за счет которых частично или полностью покрываются издержки организаций по созданию дополнительных рабочих мест, на профессиональное обучение и тому подобное;
- субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды, предоставляемые на частичное или полное покрытие издержек, связанных с дополнительными работами по сокращению или ликвидации выброса загрязняющих веществ в окружающую среду и др.

Чистые налоги – это разность между налогами и субсидиями.

Налоги на производство и импорт – это обязательные, безвозмездные, невозвратные платежи, взимаемые органами государственного управления с производственных единиц в связи с производством и импортом товаров и услуг или использованием факторов производства независимо от наличия прибыли:

- налоги на продукты и импорт,
- другие налоги на производство.



Налоги на продукты и импорт – налоги и сборы (отчисления, пошлины), взимаемые пропорционально количеству или стоимости производимых, продаваемых или импортируемых товаров и оказанных услуг или импортируемых предприятиями-резидентами: НДС, акцизы, налоги на отдельные виды услуг, отчисления в целевые бюджетные фонды, налоги на импорт, поступления от биржевых операций и др.



Другие налоги на производство – налоги и сборы (пошлины), связанные с использованием факторов производства (земли, активов, рабочей силы), а также государственная пошлина за выдачу специального разрешения (лицензии) на осуществление отдельных видов деятельности или другие обязательные платежи, уплата которых необходима для осуществления деятельности резидента.



Группы системы макропоказателей

Центральным звеном экономической деятельности является производство. Поэтому показатели, характеризующие экономические результаты на стадии производства, являются важнейшей составной частью системы показателей экономического развития.



В соответствии с методологией СНС рассматривают следующие группы системы

макропоказателей:

1) показатели производства продуктов и услуг:

- ВВ товаров и услуг;
- ВВП;

2) показатели образования и распределения первичных доходов:

- валовая прибыль экономики (ВПЭ);
- ВНД;

3) показатели перераспределения доходов:

- валовой национальный располагаемый доход (ВНРД);

4) показатели конечного использования доходов:

- конечное потребление (КП);
- валовое накопление (ВН);
- валовое национальное сбережение (ВНС);

5) показатели накопления:

- чистое кредитование / чистое заимствование (ЧК/З)

Сводным показателем объема производства в СНС является валовой выпуск (ВВ) товаров и услуг.

Валовой выпуск – это стоимость всех произведенных товаров и услуг, полученных в производственных единицах-резидентах за период (как правило, год), включая товары и услуги, потребленные в процессе производства.

Валовой внутренний продукт (ВВП) –

основной экономический индикатор в зарубежной и отечественной статистике и является показателем стоимости товаров и услуг, созданных в результате производственной деятельности институциональных единиц на экономической территории данной страны.

ВВП измеряет стоимость, созданную как резидентами, так и нерезидентами на экономической территории данной страны, но не учитывает стоимость, созданную резидентами за пределами данной страны. ВВП характеризует стоимость произведенных во всех отраслях экономики и предназначенных для конечного потребления, накопления и чистого экспорта товаров и услуг. ВВП исчисляется в рыночных ценах конечного потребления, то есть в ценах, оплачиваемых покупателем, включая все торгово-транспортные наценки и налоги на продукты.

Валовой национальный продукт (ВНП) —

это совокупная стоимость товаров и услуг в рыночных ценах, произведенных в экономике за год независимо от местонахождения национальных предприятий (в своей стране или за рубежом).

При этом исключаются все непроизводственные сделки (финансовые или связанные с перепродажей конечной продукции).

Сальдо внешней торговли представляет собой важный элемент конечного использования ВВП и определяется как разница между экспортом и импортом. В случае если сальдо внешней торговли положительно, то имеет место чистый экспорт.

Валовая прибыль экономики — это разность между ВВП и расходами производителей, связанными с оплатой заработной платы наемным работникам и чистых налогов на производство и импорт, характеризующая прибыль или убыток, полученные резидентами от производства до учета доходов от собственности.

Доходы от собственности — это доходы, получаемые или выплачиваемые институциональными единицами в связи с предоставлением в пользование финансовых и нефинансовых непроеизводственных материальных активов (земли, недр и других природных активов).

Валовой национальный доход (ВНД)

представляет собой сумму первичных доходов, полученных резидентами данной страны за тот или иной период в связи с их прямым или косвенным участием в производстве ВВП своей страны и ВВП других стран.

Таким образом, ВНД больше ВВП на сумму первичных доходов, полученных резидентами данной страны из-за границы (за вычетом первичных доходов, выплаченных нерезидентам).

К **первичным доходам относятся** оплата труда, прибыль, налоги на производство, доходы от собственности (проценты, дивиденды, рента и т. д.).

Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД)

отличается от ВНД на сальдо текущих перераспределительных платежей (текущих трансфертов), переданных за границу или полученных из-за границы.

Эти трансферты могут включать гуманитарную помощь, подарки родственникам, получаемые из-за границы, штрафы и пени, выплачиваемые резидентами за границей. Таким образом, ВНРД охватывает все доходы, полученные резидентами данной страны в результате первичного и вторичного распределения доходов. Он может быть определен путем суммирования валовых располагаемых доходов всех секторов экономики.

Конечное потребление

включает стоимость товаров и услуг, использованных домашним хозяйством или обществом в целом для удовлетворения своих индивидуальных и коллективных нужд и потребностей.

**ВНР
Д**



Валовое национальное сбережение

часть валового национального располагаемого дохода, которая не израсходована на конечное потребление товаров и услуг.



Конечное потребление включает расходы на конечное потребление домашних хозяйств, государственного управления, некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

При этом расходы государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, совпадают со стоимостью нерыночных услуг, оказываемых этими организациями.



Валовое накопление (ВН) охватывает накопление основного капитала, изменение материальных оборотных средств, а также чистое приобретение ценностей (ювелирных изделий, предметов антиквариата и т. д.), т. е. это вложения резидентными единицами средств в объекты основного капитала для создания нового дохода в будущем путем использования их в производстве.

ВН основного капитала включает следующие компоненты: приобретение за вычетом выбытия новых и существующих основных фондов; затраты на улучшение произведенных материальных активов; расходы в связи с передачей права собственности на произведенные активы.

ВН как элемент ВВП включает валовое накопление основного капитала, прирост материальных оборотных средств, расходы на приобретение ценностей. Накопление может быть исчислено на чистой основе, т. е. за вычетом потребления основного капитала (амортизации).

Чистое кредитование / чистое

заимствование - это показатель, характеризующий объем финансовых ресурсов, временно представленных данной страной другими странами или временно полученных от них:

чистое кредитование — показывает количество ресурсов, которое данная страна предоставляет в распоряжение остального мира;

чистое заимствование — получение страной ресурсов от остального мира.

Взаимосвязь макроэкономических показателей

<p>ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ</p> <p>- амортизация</p>
<p>ЧИСТЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ</p> <p>- налоги на товары и услуги (косвенные налоги)</p> <p>+ субсидии</p>
<p>НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД</p> <p>- взносы на социальное страхование</p> <p>- налоги на прибыль</p> <p>- нераспределенная прибыль</p> <p>+ трансфертные платежи</p>
<p>ЛИЧНЫЙ ДОХОД</p> <p>- индивидуальные налоги</p>
<p>РАСПОЛАГАЕМЫЙ ЛИЧНЫЙ ДОХОД</p>



Показатели ВВП и валовой добавленной стоимости

- Производственный метод расчета ВВП.
 - Методы расчета ВВП и ВДС в постоянных ценах.
 - Изучение динамики ВВП.
- 



Согласно положениям СНС объем валового внутреннего продукта может быть рассчитан тремя методами:

- производственным (на стадии производства);
 - распределительным (на стадии образования доходов);
 - методом конечного использования (на стадии конечного использования).
- 

Производственный метод расчета ВВП

Расчет ВВП производственным методом заключается в суммировании валовой добавленной стоимости всех отраслей и секторов экономики. ВВП исчисляется в рыночных ценах с учетом подлежащих к уплате налогов.

Различают добавленную стоимость на уровне отрасли (сектора) экономики и на уровне народного хозяйства в целом.

Добавленная стоимость на уровне отрасли или сектора (ВДС) отличается от стоимости по экономике в целом (ВВП) размером чистых налогов на продукты и импорт, которые могут быть определены только на уровне народного хозяйства.

- ВВП в рыночных ценах – это результат деятельности всех отечественных производителей. Он равен общему объему валового выпуска продуктов и услуг во внутренней экономике за вычетом промежуточного потребления (ПП) + налог на добавленную стоимость (НДС), чистые налоги на продукты (ЧНП) и чистые налоги на импорт (ЧНИ).

$$ВВП = \sum ВДС + Н - С$$

Расчет валового внутреннего продукта
распределительным методом:

Расчет валового внутреннего продукта
методом конечного использования:

$$ВВП = КП + ВН + (Э - И)$$

Метод двойного дефлятирования

Пересчет осуществляется следующим образом:

- ✓ валовой выпуск переоцениваться из текущих цен в постоянные с помощью **индекса-дефлятора** по валовому выпуску:

- ✓ используя индекс – дефлятор, определяем валовой выпуск отчетного периода в постоянных ценах:

$$BB_{п.ц.} = \frac{BB_{т.ц.}}{I_{р_{BB}}}$$

✓ аналогично
определяем
по промежуточному
потреблению:

✓ промежуточные
продукты в
постоянных
ценах:

✓ определяем ВВП в постоянных ценах:

$$ВВП_{п.ц.} = ВВ_{п.ц.} - ПП_{п.ц.}$$

Метод одинарного дефлятирования

$I_{P_{BB}}$

Метод экстраполяции

Пересчет ВДС или ВВП в постоянные цены имеет следующий вид:

Пересчет осуществляется на основе использования следующего равенства:

$$\sum q_1 p_0 = \sum q_0 p_0 \cdot I_q$$

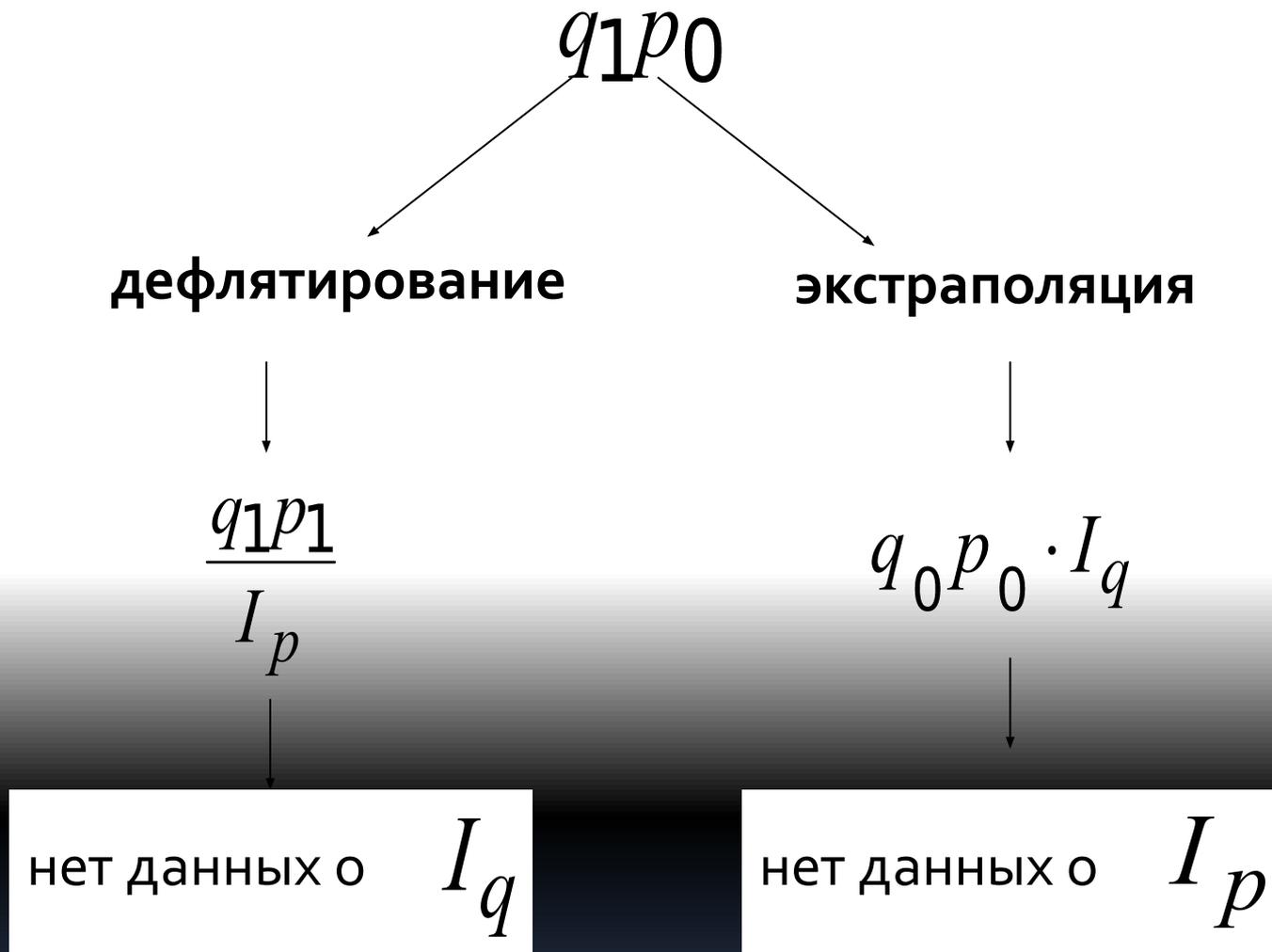


Рис.1- Схема пересчета ВДС (ВВП) в постоянные цены

Для анализа влияния на изменение $ВВП$ объема валового выпуска и доли $ВН$ в $ВВ$ используют следующую индексную модель:

$$ВВП = ВВ \cdot \frac{ВВП}{ВВ} \quad ВВП = ВВ \cdot d_{ВВП}$$



Факторный анализ