



СК «Русский Альянс»

Проект эксплуатации туристического теплохода проекта 305 в городе Ярославль



Основные параметры проекта:

- ▶ Ориентировочные затраты на реализацию пилотного проекта для Ярославля составят около 15 миллионов рублей.
- ▶ Годовой оборот проекта расчетный 20-22 миллиона рублей
- ▶ Рентабельность проекта 20-25%
- ▶ Окупаемость проекта 2,5 - 3 года.

Бизнес-концепция проекта



- ▶ Основная идея – эксплуатация туристического теплохода проекта 305 в качестве экскурсионно-круизного судна для потребителей областного центра Ярославля, Ярославской области и близлежащих областей Костромской, Ивановской, Вологодской и т.д.
- ▶ В настоящий момент основные операторы рынка речных круизов сосредоточены в Москве, Самаре, Нижнем Новгороде и Казани. Остальные города обслуживаются по остаточному принципу судами осуществляющими судозаходы в областные центры.
- ▶ Сложившаяся ситуация позволяет предложить эксклюзивную услугу клиентам путем привязки теплохода к конкретному городу. Например теплоход от Ярославля (Ярославский теплоход), теплоход от Саратова (Саратовский теплоход) и т.д.

ВОЗМОЖНОСТИ



- ▶ Характерными для рынков речных круизов областных центров можно считать следующие черты:
 - ▶ Слабая информированность потенциальных клиентов о доступности услуги (компании осуществляющие допосадку зачастую не ведут рекламных компаний).
 - ▶ Ограниченность предложения услуг (расписание для областных центров создается в рамках основного что существенно сужает возможности для клиентов областных центров)
- ▶ Все вышеуказанное открывает нашей компании следующие возможности:
 - ▶ Четкая отстройка от конкурентов за счет позиционирования себя как исключительно местного перевозчика.
 - ▶ Возможность построения расписания с учетом запросов местного клиента.
 - ▶ Предложение уникальной услуги отдыха на теплоходе в выходные дни (конкуренты не могут предложить такую услуги из-за особенностей расписания).

Проблематика проекта



- ▶ Недостаток собственных ресурсов не позволяет нашей компании реализовать данный проект в полном объеме.
- ▶ Мы готовы взять на себя:
 - ▶ Поиск, приобретение, подготовку и техническую эксплуатацию теплохода (опыт специалистов компании более 5 лет на рынке).
 - ▶ Организацию продвижения и продаж туристического продукта, привлечение специалистов для организации развлекательных и экскурсионных мероприятий
- ▶ Необходимо:
 - ▶ Привлечение финансовых ресурсов для реализации проекта примерно 15 миллионов рублей

Краткая информация о СК «Русский Альянс»



- ▶ На рынке речного туризма с 2007 года.
- ▶ В Ярославле с 2009 года
- ▶ Стаж специалистов компании по работе с флотом свыше 25 лет.
- ▶ Опыт подготовки и запуска в эксплуатацию судов после длительного отстоя теплоходы «Герой Александр Головачев» «Федор Абрамов»



С уважением, СК «Русский Альянс»

Контактное лицо: Михаил Васильев

Тел: +7 (985) 245-33-99

Е-mail: mvasiliev1@mail.ru