

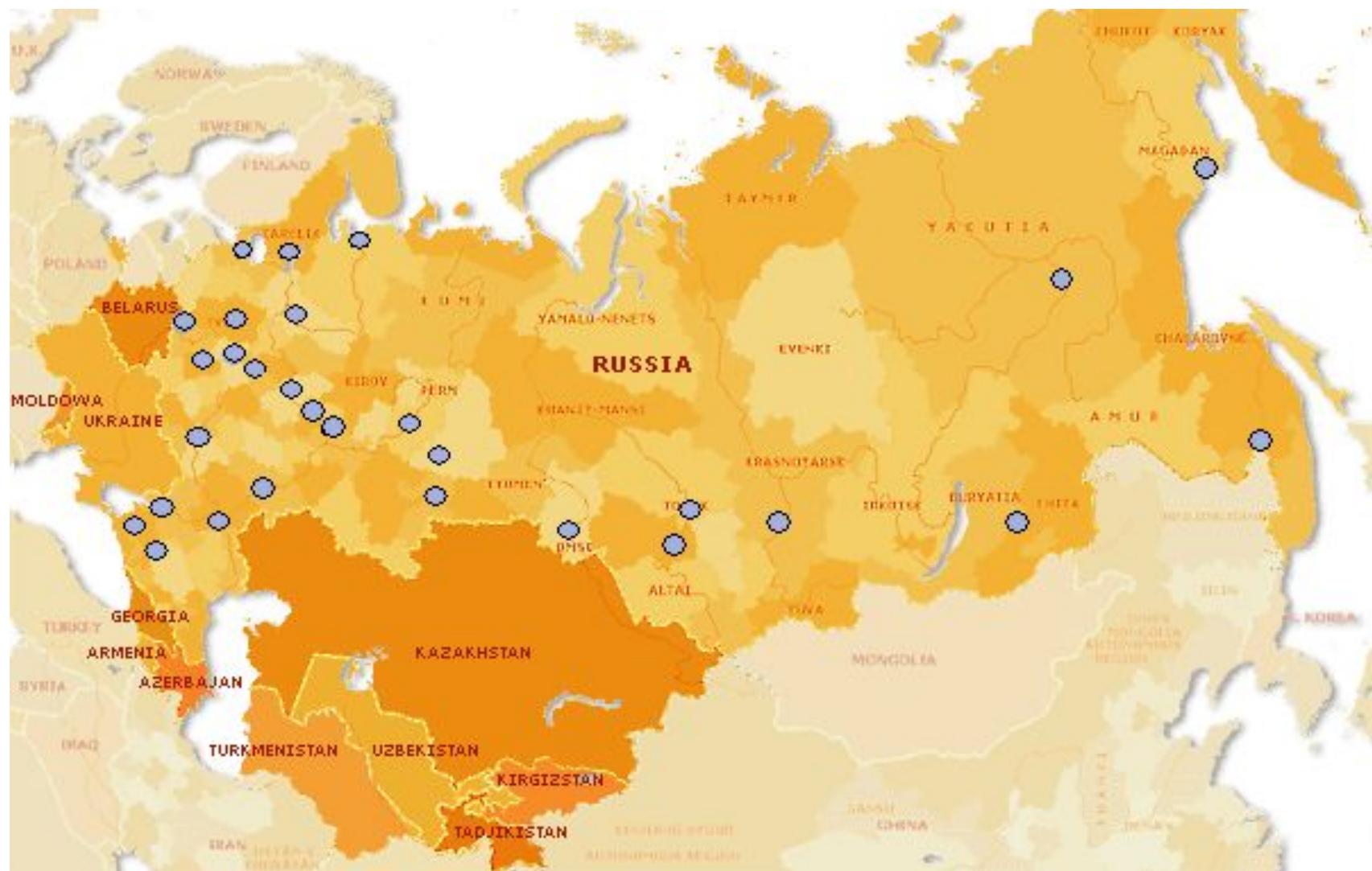
Страхование дорожно-строительной техники как обязательное условие при заключении договоров лизинга



Немного о Страховой Компании «Регионгарант»

- Основным направлением работы ОАО «Страховая Компания «Регионгарант» является работа с организациями дорожного хозяйства (более 70% общей суммы страховых взносов).
- Сотрудничаем как с Федеральными (ФУАД «Центральная Россия», ФУАД «Сибирь», ДСД «Дальний восток», Упрдор «Колыма», «Магадан», «Москва-Н.Новгород» и др.), так и с территориальными (Владимирская, Новосибирская, Ростовская, Магаданская, Томская и др. области) органами управления автомобильными дорогами.
- ОАО «СК «Регионгарант» является членом Российской Ассоциации Подрядных Организаций в дорожном хозяйстве (АСПОР) и ассоциированным членом Российской Ассоциации территориальных органов управления автомобильными дорогами (РАДОР).
- СК "Регионгарант" совместно с ОАО "Росгосстрах" дважды, в 2000 и 2001 году, побеждала в конкурсе на страхование федеральных автодорог, сооружений на них и имущества, необходимого для их функционирования, проводимых «Росавтодором».

Филиальная сеть СК «Регионгарант»



Направления работы

- ОАО «Страховая Компания «Регионгарант» уже почти 12 лет сотрудничает с российскими дорожниками. Наша Компания обеспечивает страховую защиту
- строительно-монтажных работ, работ по реконструкции и ремонту дорог и транспортных сооружений,
- любых объектов сданных в эксплуатацию,
- ответственность за исполнение гос. контракта (по ФЗ № 94)
- ответственность дорожников перед третьими лицами,
- рабочих и специалистов от несчастного случая,
- ответственность организаций, эксплуатирующих опасные производственные объекты
- и многие другие риски.

В том числе, конечно, и все риски связанные с эксплуатацией дорожно-строительной техники и оборудования.

3 главных вопроса.

Сегодня, когда дорожники поняли финансовую целесообразность лизинга, они приобретают высокопроизводительное дорожно-строительное оборудование по договорам финансовой аренды (лизинга). При этом возникает много вопросов, связанных с особенностями страхования предмета лизинга и, кроме того, хотелось бы рассказать и о «подводных камнях» новой услуги. К сожалению, о наличии этих камней многие дорожники узнают слишком поздно - когда обращаются к Страховщику за возмещением убытка.

Вопрос первый – Какую страховую компанию выбрать?

Второй вопрос – кого определить Выгодоприобретателем по договору страхования?

Вопрос третий – учитывать ли в договоре страхования ускоренную амортизацию предмета лизинга?

Какую страховую компанию выбрать?

И у Лизингодателя и у Лизингополучателя, наверняка, уже есть Страховщик, с которым они давно работают и которому доверяют. И именно с ним они хотели бы заключить договор. Кого же выбрать? Это зависит от взаимоотношений между лизинговой компанией и дорожником.

На практике, обычно, чаша весов склоняется в пользу Страховщика, предлагаемого Лизингодателем. В этом случае стоимость страхования уже заложена в состав лизинговых платежей.

Мы рекомендуем запросить у Лизингодателя стоимость страхования и сравнить ее со среднерыночной.

Кого определить Выгодоприобретателем?

- Гражданский Кодекс дает четкое определение: «- договора имущественного страхования могут быть заключены только в пользу лица, имеющего имущественный интерес в сохранении объекта страхования». Значит, Выгодоприобретателем должен быть **Лизингодатель**, являющийся собственником предмета лизинга? Если произойдет страховой случай, то именно его имуществу будет нанесен ущерб.
- С другой стороны – в договоре лизинга обычно указывают, что **«Лизингополучатель»** несет на себе весь риск сохранности предмета лизинга», т.е. за свой счет обязан возместить ущерб, полученный предметом лизинга.
- лизинговая компания берет кредит в банке под залог самой техники. **Банк** обычно требует застраховать предмет залога в свою пользу
- Регионгарант работает не только с дорожниками, но и много лет сотрудничает и с лизинговыми компаниями: ООО «РДБ-лизинг», ФГУП «Росдорлизинг», ЗАО «Газпромбанк Лизинг», ОАО «Росагролизинг», ООО «ФинСтройЛизинг».

Хорошее знание предмета и желание защитить интересы обеих сторон лизинговой сделки позволяет найти выход из создавшегося положения

Кого определить Выгодоприобретателем?

В договорах, заключаемых СК «Регионгарант» Выгодоприобретатель определяется так:

- в случае хищения или конструктивной гибели Выгодоприобретателем является Лизингодатель в размере непогашенной части стоимости предмета лизинга. Оставшуюся часть возмещения получает Лизингополучатель;
- в случае ущерба, не приведшего к конструктивной гибели объекта страхования, Выгодоприобретателем является Лизингополучатель.

Все просто - если предмет лизинга погиб и договор лизинга прекращает действие, то Лизинговая компания получит то, что ей причитается (а если еще останутся деньги, то их получит Лизингополучатель), а если предмет лизинга просто поврежден, то страховое возмещение получит Лизингополучатель, который и потратит его на восстановление.

Учитывать ли ускоренную амортизацию

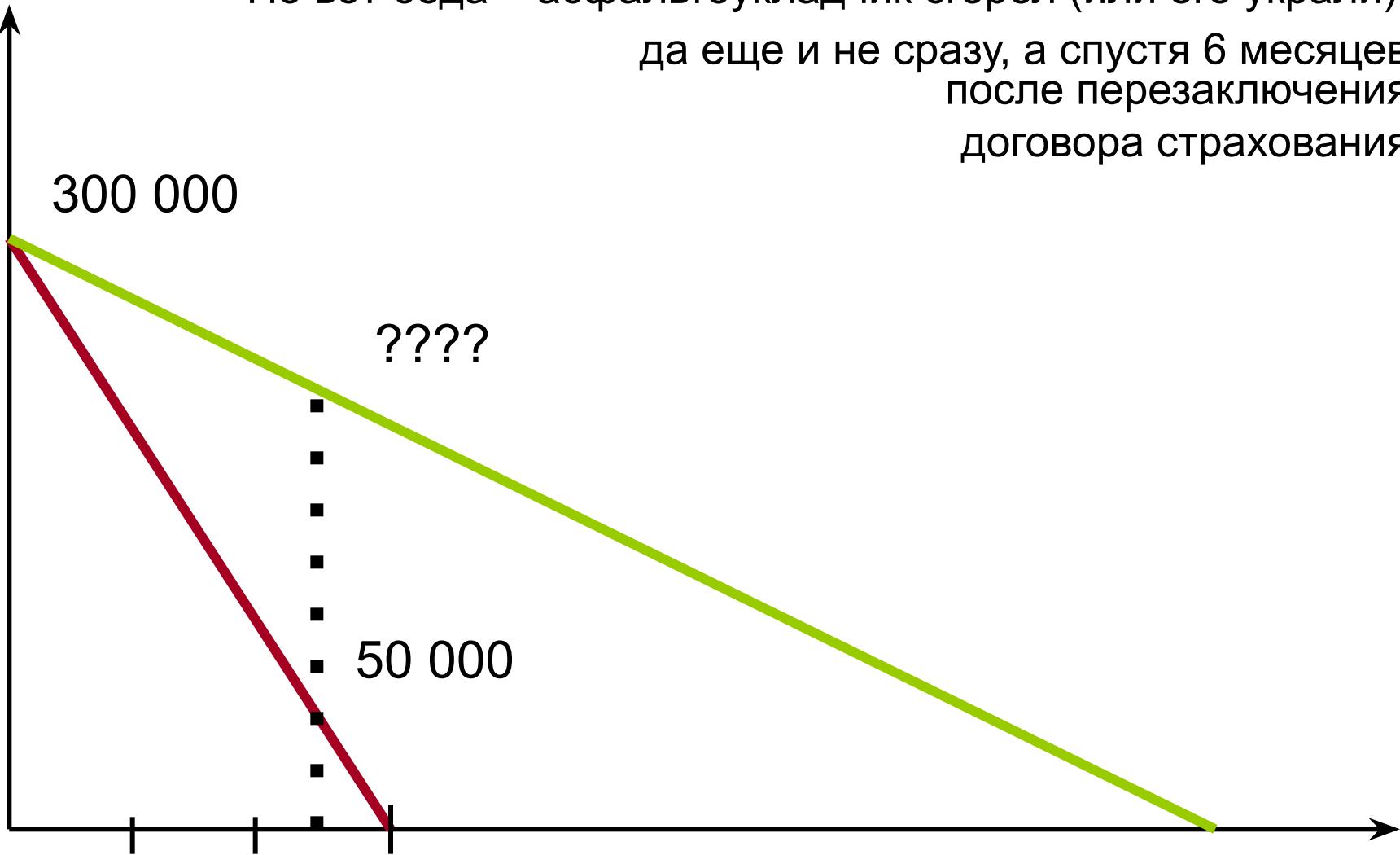
Вопрос третий – его игнорирование может привести к серьезным разногласиям – *учитывать ли в договоре страхования ускоренную амортизацию предмета лизинга?*

Представьте такую ситуацию: Вами в лизинг получен асфальтоукладчик VOGELЕ стоимостью 300 000 EUR, срок договора лизинга – 36 месяцев, амортизация ускоренная, исчисляемая линейным методом, и на конец действия договора выкупная стоимость асфальтоукладчика практически равна нулю.

Страхуется асфальтоукладчик уже два года, и Вы готовитесь перезаключить договор страхования на третий срок. Какова будет его страховая стоимость? Балансовая, с учетом ускоренной амортизации – то есть 100 000 EUR? Отлично, так и делаем (и Вы экономите на страховке).

Учитывать ли ускоренную амортизацию

Но вот беда – асфальтоукладчик сгорел (или его украли),
да еще и не сразу, а спустя 6 месяцев
после перезаключения
договора страхования



Учитывать ли ускоренную амортизацию.

С учетом ускоренной амортизации Вы получите от страховщика 50 000 EUR и эти деньги уйдут Лизингодателю. Интересы лизинговой компании защищены и она получила все, что положено по договору лизинга.

А что с Вами - с лизингополучателем? Для того чтобы возместить ущерб и купить такой же асфальтоукладчик с возрастом 2,5 года Вам надо затратить отнюдь не 50 000. И зачем, спрашивается, Вы тратили деньги на страховку?

Хотите избежать такой ситуации – страхуйте по «нормальной», рыночной, стоимости и обговорите это с Вашей страховой компанией.

- И, наконец, вопрос главный – *а стоит ли вообще страховать предмет лизинга?*
- Лизинговые компании, просчитывающие и тщательно планирующие свой бизнес на несколько лет вперед, уже давно пришли к выводу, что страховать передаваемое имущество просто необходимо. Обращайтесь в страховую компанию, и Вы сможете вовремя выполнить строительный контракт, даже если с Вашим оборудованием случится что-то непредвиденное.