



BSK СТРАХОВОЙ ДОМ

Страхование предприятий малого и среднего бизнеса



BSK СТРАХОВОЙ ДОМ
КООПЕРАТИВНО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

Почему ВСК

Надежность

«Исключительно высокий уровень надежности» по версии рейтингового агентства «Эксперт РА».

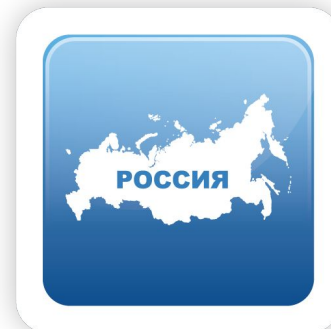


Доверие

Свыше 10 000 000 россиян, более 100 000 предприятий и организаций застрахованы в ВСК

Заслуги

Высокий уровень работы компании дважды отмечен благодарностью Президента России за большой вклад в развитие страхового дела



Масштаб

Более 800 филиалов и отделений во всех субъектах

Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

Технологичный

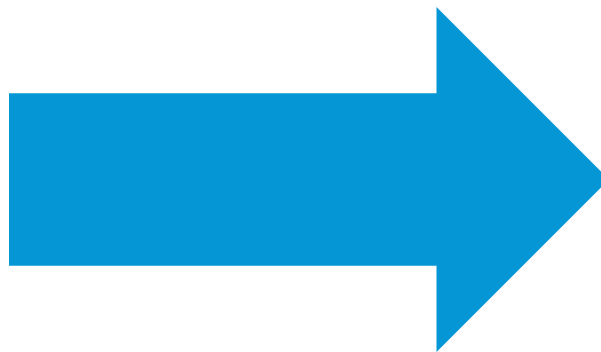
Удобный

Новый

Быстрый

Экономный

Современный



Риски предприятий МСБ

Пожары

Заливы

Противоправн
ые действия



Перерывы в
хозяйственной
деятельности



Стихийные
бедствия



Ответственность
перед 3-ми лицами

Новый продукт ВСК

Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

ЭКОНОМИЯ

Безопасность

Удобство

Престиж

Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

ЭКОНОМИЯ

Мы подготовили страховую программу, которая предоставляет полноценную защиту Вашего бизнеса по цене, сравнимой со стоимостью полисов ОСАГО. Вы легко можете скорректировать цену в сторону уменьшения, изменив условия договора, без потери в качестве страховой защиты.

Страхование от несчастного случая

**Страховая сумма - 1 000 000 руб.
Страховая премия – 2 300 руб.**

*т.е. в месяц Вы потратите 192 руб.,
в 1 день 6 руб.40 коп.*

Ваше торговое оборудование

**Страховая сумма - 1 500 000 руб.
Страховая премия – 3 000 руб.**

*т.е. в месяц Вы потратите 250 руб. (6 пачек сигарет),
в 1 день - 8 руб.30 коп. меньше 1 литра бензина)*

Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

Безопасность

Мы не утаиваем информацию за бесчисленным количеством «звездочек». Вы получаете абсолютно полноценную страховую защиту Вашего имущества и ответственности с учетом Ваших потребностей.

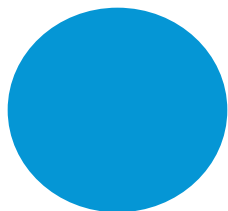
Репутация Страхового дома ВСК, лидирующие позиции на страховом рынке и 20-летний опыт работы послужат для Вас гарантией 100% исполнения обязательств.

Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

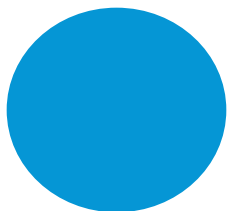
Удобство

Мы сделали все, чтобы Вам было удобно: полис заполняется в течение 10 минут, дополнительные документы не требуются, не проводится осмотр. Наш страховой консультант придет к Вам в удобное для вас время.

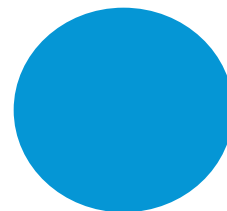
Обращение в
Страховой
дом ВСК



Консультант у
Вас в офисе



Ваш бизнес
застрахован



Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

Престиж

Мы постоянно совершенствуем наши продукты, полис «Коммерсант» сочетает в себе весь многолетний опыт работы Страхового дома ВСК с корпоративными клиентами. Более 100 000 российских компаний доверили нам свою защиту и мы просто обязаны поддерживать высокое качество продуктов и обслуживания, которые одинаковы как для крупнейших транснациональных холдингов, так и для частных предпринимателей.

Преимущества продукта ВСК для субъектов малого и среднего бизнеса

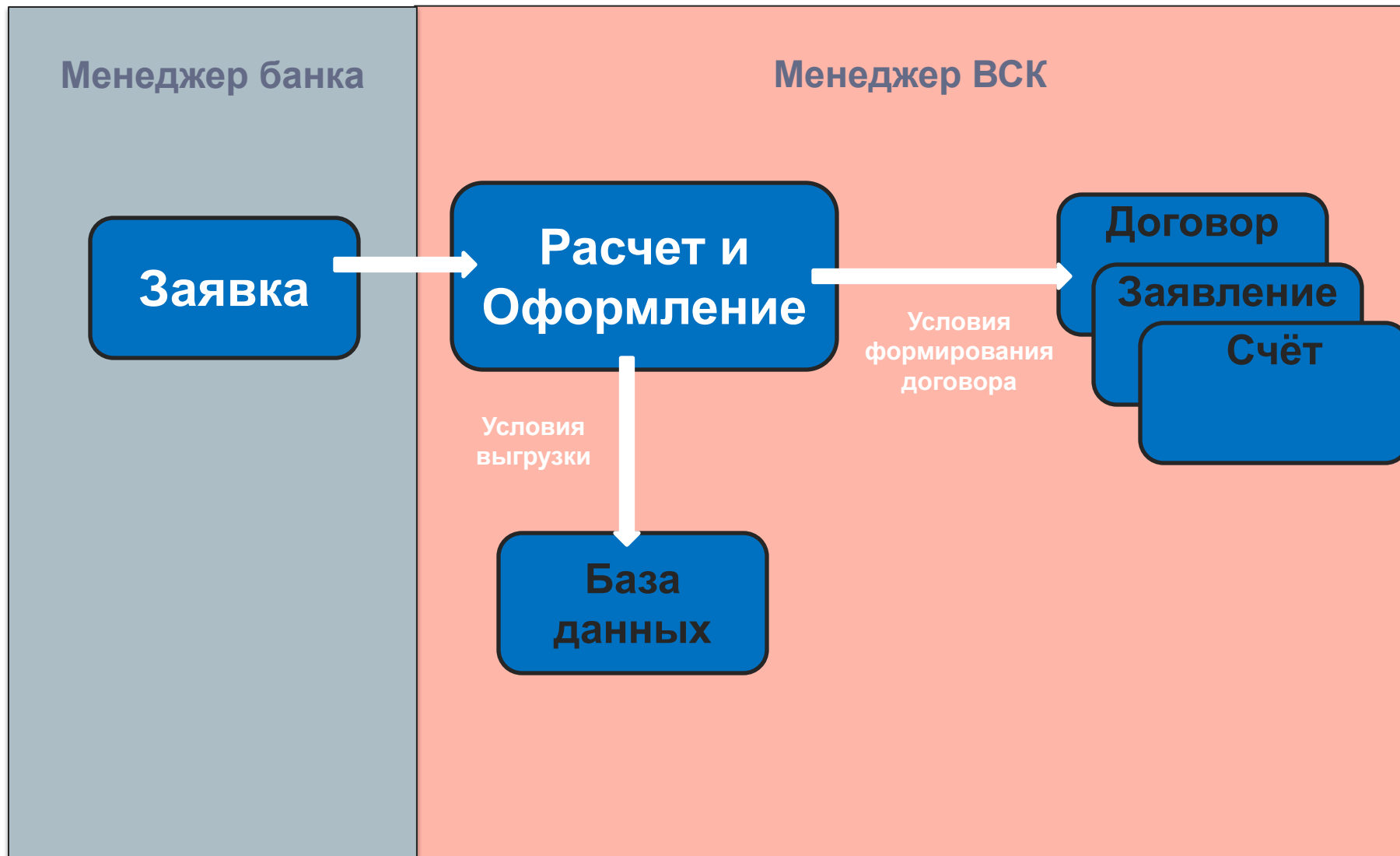
1. Возможность адаптации страховых продуктов и покрытий к кредитным продуктам Банка: создание единого модуля по комплексному страхованию субъектов МСБ, включающий в себя:
 - страхование недвижимости, оборудования, (ТМЦ*).
 - страхование автотранспорта.
 - личное страхование (страхование от НС, личного имущества).
 - страхование ответственности.
2. Не требует дополнительного андеррайтинга (НЕ ТРЕБУЕТ ОЦЕНКИ РИСКОВ).
3. Возможность заключения договора страхования по упрощенной схеме (без установления франшизы и без проведения осмотра).
4. Продукт полностью автоматизирован от расчёта страховой премии - до ввода договора в БД
5. По всем видам страхования, включенным в продукт, предусмотрен гибкий подход к формированию страхового покрытия, выбору страховых сумм.

Сценарии взаимодействия ВСК и Банка

Сценарий 1 - Формирование сотрудником Банка сведений для заключения договора страхования.

Сценарий 2 - Заключение договора страхования с помощью ПО «Коммерсант» сотрудниками Банка.

Сценарий 1. Схема заключения договора страхования



Формирование сотрудником Банка сведений для заключения договора страхования

	Преимущества	Недостатки
Банк	<ul style="list-style-type: none">•Снижение кредитных рисков на каждого заемщика за счет 100% страховой защиты имущественных интересов клиента.•Получение дополнительного дохода для Банка.•Минимизация действий сотрудников Банка.•Выплата страхового возмещения на р/с Клиента в Банке	
Клиент	<ul style="list-style-type: none">•Наличие персонального менеджера со стороны ВСК, ответственного за оформление договора и коммуникации с клиентом.	Невозможность оформления договора страхования в режиме «одного окна».

Сценарий 2. Схема заключения договора страхования



Заключение договора страхования с помощью ПО «Коммерсант» сотрудниками Банка

	Преимущества	Недостатки
Банк	<p>Максимальное сокращение временных затрат, документооборота и коммуникаций со страховщиком при оформлении кредитной сделки.</p> <p>Позиционирование офисов Банка в качестве финансовых супермаркетов, предлагающих комплекс банковских и страховых услуг.</p> <p>Принцип «Одного окна»</p> <p>Получение максимального размера агентского вознаграждения за реализацию страховых продуктов (до 30%).</p>	<p>Дополнительная нагрузка на кредитных работников Банка.</p>
Клиент	<p>Принцип «одного окна» - максимальный сервис для клиентов.</p>	