



**BSK** СТРАХОВОЙ ДОМ

# Страхование предприятий малого и среднего бизнеса



**BSK** СТРАХОВОЙ ДОМ  
КООПЕРАТИВНО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

# Почему ВСК

## Надежность

«Исключительно высокий уровень надежности» по версии рейтингового агентства «Эксперт РА».

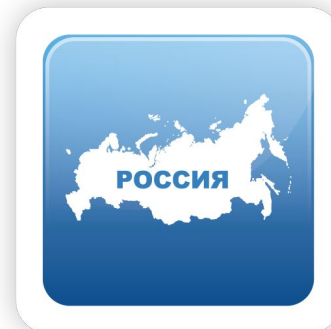


## Доверие

Свыше 10 000 000 россиян, более 100 000 предприятий и организаций застрахованы в ВСК

## Заслуги

Высокий уровень работы компании дважды отмечен благодарностью Президента России за большой вклад в развитие страхового дела



## Масштаб

Более 800 филиалов и отделений во всех субъектах

---

# Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

Технологичный

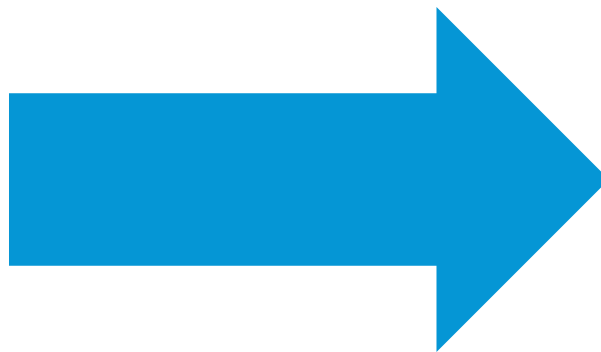
Удобный

Новый

Быстрый

Экономный

Современный



# Риски предприятий МСБ

---

Пожары

Заливы

Противоправн  
ые действия



Перерывы в  
хозяйственной  
деятельности



Стихийные  
бедствия



Ответственность  
перед 3-ми лицами

# Новый продукт ВСК

---

## Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

**ЭКОНОМИЯ**

**Безопасность**

**Удобство**

**Престиж**

# Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

## ЭКОНОМИЯ

Мы подготовили страховую программу, которая предоставляет полноценную защиту Вашего бизнеса по цене, сравнимой со стоимостью полисов ОСАГО. Вы легко можете скорректировать цену в сторону уменьшения, изменив условия договора, без потери в качестве страховой защиты.

### Страхование от несчастного случая

**Страховая сумма - 1 000 000 руб.  
Страховая премия – 2 300 руб.**

*т.е. в месяц Вы потратите 192 руб.,  
в 1 день 6 руб.40 коп.*

### Ваше торговое оборудование

**Страховая сумма - 1 500 000 руб.  
Страховая премия – 3 000 руб.**

*т.е. в месяц Вы потратите 250 руб. (6 пачек сигарет),  
в 1 день - 8 руб.30 коп. меньше 1 литра бензина)*

# Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

---

## Безопасность

Мы не утаиваем информацию за бесчисленным количеством «звездочек». Вы получаете абсолютно полноценную страховую защиту Вашего имущества и ответственности с учетом Ваших потребностей.

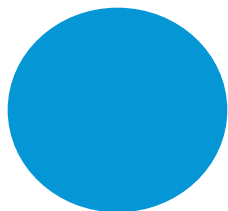
Репутация Страхового дома ВСК, лидирующие позиции на страховом рынке и 20-летний опыт работы послужат для Вас гарантией 100% исполнения обязательств.

# Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

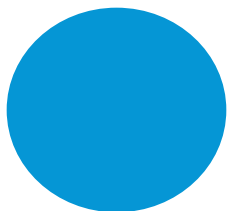
## Удобство

Мы сделали все, чтобы Вам было удобно: полис заполняется в течение 10 минут, дополнительные документы не требуются, не проводится осмотр. Наш страховой консультант придет к Вам в удобное для вас время.

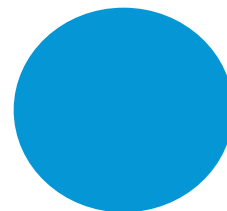
Обращение в  
Страховой  
дом ВСК



Консультант у  
Вас в офисе



Ваш бизнес  
застрахован





# Страховой полис «КОММЕРСАНТ»

---

## Престиж

Мы постоянно совершенствуем наши продукты, полис «Коммерсант» сочетает в себе весь многолетний опыт работы Страхового дома ВСК с корпоративными клиентами. Более 100 000 российских компаний доверили нам свою защиту и мы просто обязаны поддерживать высокое качество продуктов и обслуживания, которые одинаковы как для крупнейших транснациональных холдингов, так и для частных предпринимателей.

# Преимущества продукта ВСК для субъектов малого и среднего бизнеса

1. Возможность адаптации страховых продуктов и покрытий к кредитным продуктам Банка: создание единого модуля по комплексному страхованию субъектов МСБ, включающий в себя:
  - страхование недвижимости, оборудования, (ТМЦ\*).
  - страхование автотранспорта.
  - личное страхование (страхование от НС, личного имущества).
  - страхование ответственности.
2. Не требует дополнительного андеррайтинга (НЕ ТРЕБУЕТ ОЦЕНКИ РИСКОВ).
3. Возможность заключения договора страхования по упрощенной схеме (без установления франшизы и без проведения осмотра).
4. Продукт полностью автоматизирован от расчёта страховой премии - до ввода договора в БД
5. По всем видам страхования, включенным в продукт, предусмотрен гибкий подход к формированию страхового покрытия, выбору страховых сумм.

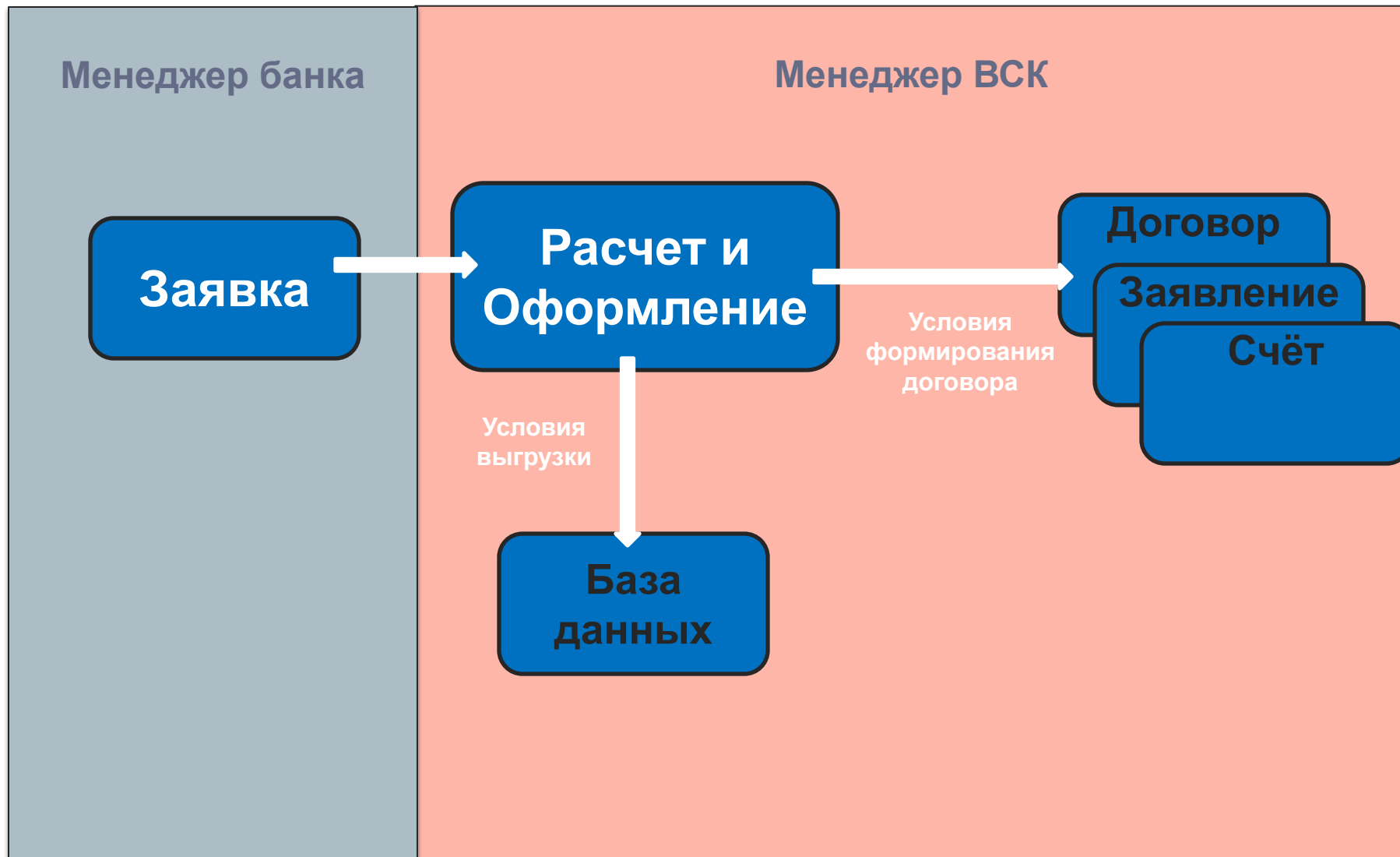
# Сценарии взаимодействия ВСК и Банка

---

**Сценарий 1 - Формирование сотрудником Банка сведений для заключения договора страхования.**

**Сценарий 2 - Заключение договора страхования с помощью ПО «Коммерсант» сотрудниками Банка.**

# Сценарий 1. Схема заключения договора страхования



# Формирование сотрудником Банка сведений для заключения договора страхования

	Преимущества	Недостатки
Банк	<ul style="list-style-type: none"><li>•Снижение кредитных рисков на каждого заемщика за счет 100% страховой защиты имущественных интересов клиента.</li><li>•Получение дополнительного дохода для Банка.</li><li>•Минимизация действий сотрудников Банка.</li><li>•Выплата страхового возмещения на р/с Клиента в Банке</li></ul>	
Клиент	<ul style="list-style-type: none"><li>•Наличие персонального менеджера со стороны ВСК, ответственного за оформление договора и коммуникации с клиентом.</li></ul>	Невозможность оформления договора страхования в режиме «одного окна».

## Сценарий 2. Схема заключения договора страхования



# Заключение договора страхования с помощью ПО «Коммерсант» сотрудниками Банка

	Преимущества	Недостатки
Банк	<p>Максимальное сокращение временных затрат, документооборота и коммуникаций со страховщиком при оформлении кредитной сделки.</p> <p>Позиционирование офисов Банка в качестве финансовых супермаркетов, предлагающих комплекс банковских и страховых услуг.</p> <p>Принцип «Одного окна»</p> <p>Получение максимального размера агентского вознаграждения за реализацию страховых продуктов (до 30%).</p>	<p>Дополнительная нагрузка на кредитных работников Банка.</p>
Клиент	<p>Принцип «одного окна» - максимальный сервис для клиентов.</p>	