

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

ИБМТ БГУ
САДОВСКАЯ Е.Ю.

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

- 33 миллиона презентаций ежегодно
- 7% информации – из слов
- 50% информации – голосовые (вербальные) характеристики
- 43% информации – невербальные средства

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Получение информации:

- 75% визуально
- 13% на слух
- 12% тактильные ощущения, обоняние, осязание

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Запоминание информации:

- 10% благодаря чтению
- 20% – благодаря слуху
- 30% - благодаря зрению
- 50% - благодаря комбинации зрительного и слухового восприятия

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Необходимо добиться убедительности на трех уровнях презентации:

- На уровне содержания: ясность цели, логика частей и достаточность фактов
- На уровне ораторского мастерства: естественный контакт с аудиторией, техника словесного действия и качественный инструментарий (голос, жест, мимика)
- На уровне технического обеспечения презентации: понимание законов зрительного восприятия, эффективная работа с программой PowerPoint, владение навыками работы с микрофоном и проектором

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

- Половина взрослого населения не в состоянии улавливать смысл произносимых фраз при наличии в предложении более 13 слов
- При скорости речи выше 150 слов в минуту усвоение незнакомой для слушателя информации резко ухудшается
- Если фраза длится без паузы больше 6 секунд, нить понимания обрывается
- Структурная сложность предложения не должна превышать объема кратковременной памяти (число Миллера 7 ± 2)
- В кратковременной памяти могут храниться одновременно не более 5-9 структурных единиц информации

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Признаки страха и неуверенности:

- Избегание зрительного контакта со слушателями (устойчивый взгляд вверх, вниз или в сторону)
- Сжатые кулаки и рот
- Переминание с ноги на ногу
- Скованность движений рук
- Раскачивание на стуле
- Скрещивание и распрямление рук и ног
- Отбивание ритма пальцами рук или ступнями
- Хаотичность перемещений по аудитории
- Теревление карандаша, очков, бумажек, волос, мочек ушей, коленей и пр.

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Признаки страха и неуверенности:

- Понижение интонации и громкости голоса в конце фраз
- Невнятная речь, проглатывание слов и окончаний
- Отсутствие пауз
- Торопливая порывистая речь
- Длительные неожиданные паузы
- Нервное покашливание
- Испуганное или напряженное выражение лица
- Обилие оборотов неуверенности и бессодержательных фраз «как бы», «ну», «в общем», т.п.
- Кусание губ, ногтей
- Руки в карманах
- Скомканное начало и завершение выступления

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Виды презентаций:

- Информационная презентация
- Презентация-убеждение
- Презентация для особых случаев

ТЕХНОЛОГИИ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Визуальное средство

Раздаточный материал (распечатки)

- Менее 110
- Неформальная

Доски и флип-чарты

- Менее 20
- Неформальная

Проекционный аппарат

- Около 100
- Формальная или неформальная

Компьютерная презентация, экран, слайд

- Несколько сотен
- Формальная