

# **Технология работы с Тест Набором**

# Что даёт ТестНабор?

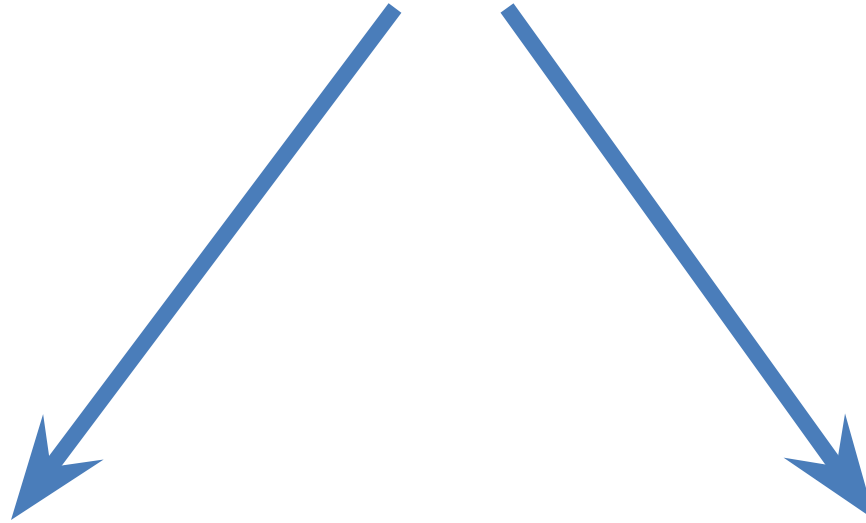
ТестНабор снимает три проблемы:

1. Личный оборот
2. Где брать людей и кому звонить
3. Расширение списка контактов

Научиться и стать доходной  
веткой самому и помочь 4 людям!

**КАК?**

**ДВ 300**



**Личное потребление**  
**3-4 новых продукта**  
**Каждый месяц**



**Клиенты**

# Техника работы с ТестНабором

## Шаблон 1 (ПЕРВАЯ ВСТРЕЧА)

Звонок знакомому (начинаем только из списка знакомых)

Привет, Людмила!

Это Марина Савина, звоню по делу, есть минута? Мне нужна твоя помощь.

Да/Нет

Мне нужно собрать 500 отзывов об элитной косметике по уходу за кожей рук и тела. Если я вам привезу тестовый набор, оставлю на сутки, протестируете, заполните анкету с отзывом, это абсолютно бесплатно и ни к чему не обязывает. Поможешь?

Да/Нет

Договариваемся куда привезти

# Техника работы с ТестНабором

## Шаблон 1

Звонок по рекомендации

Добрый день, ИМЯ! Меня зовут Марина. Я была в гостях у нашей общей знакомой ИМЯ ФАМИЛИЯ. Она и дала ваш номер телефона и сказала, что вы можете мне помочь.

Ждём ответа

Да/Нет

Мне нужно собрать 500 отзывов об элитной косметике по уходу за кожей рук и тела. Если я вам привезу тестовый набор, оставлю на сутки, протестируете, заполните анкету с отзывом, это абсолютно бесплатно и ни к чему не обязывает. Поможете?

Да/Нет

Договариваемся куда привезти

# Техника работы с ТестНабором

Грабли:

- Не опрятный внешний вид
- С ТестНабором запрещается оставлять каталог
- Запрещается говорить о ценах и продаже
- На все вопросы один ответ: - я уточню в Компании, завтра, когда приеду забирать ТестНабор, я вам отвечу.

# Техника работы с ТестНабором

## Как забирать ТестНабор (ВТОРАЯ ВСТРЕЧА)

- Проверяем заполнена ли строка с ИМЯ ФАМИЛИЯ
- Проверяем проставлены ли баллы по продукции
- Проверяем заполнена ли часть по мастер-классам
- И самое ВАЖНОЕ есть ли рекомендации

Если нет – просим заполнить отзывы.

Если нет рекомендаций:

Людмила, мне нужно собрать 500 отзывов о нашей продукции. Помоги, пожалуйста, напиши 3-5 рекомендаций твоих знакомых, кто мог бы разбираться в элитной качественной косметике. (Смотреть, улыбаться и кивать)

Можно добавить: – о результатах тестирования ваших знакомых я вам обязательно сообщу



# Техника работы с ТестНабором

Только после того как всё заполнено мы задаём вопрос:

Хотите ли узнать больше о продукции?

Да/Нет

Если ДА: оставляем каталог на сутки  (ТРЕТЬЯ ВСТРЕЧА)

Если НЕТ, говорим: Людмила, благодарю за тестирование. У нас каждую неделю проводится розыгрыш призов и подарков. Как вы смотрите на то, если ваш номер телефона поучаствует? О результатах я вам лично обязательно сообщу.

Звонок через неделю: Людмила, это Марина. Ваш номер телефона выиграл подарочный сертификат. Куда привезти?

Договариваемся о времени, сертификат передаём вместе с каталогом

# Техника работы с ТестНабором

Грабли:

- Не заполненный сертификат, нет даты окончания
- Не заполнен каталог на последней странице:  
ваши Имя Фамилия телефон

# Техника работы с ТестНабором

## ТРЕТЬЯ ВСТРЕЧА

Освежить в памяти анкету этого человека

Забираем каталог: Выбрали себе что-нибудь?

Если ДА: берём заказ

Если НЕТ, говорим: Людмила, благодарю за тестирование. У нас каждую неделю проводится розыгрыш призов и подарков. Как вы смотрите на то, если ваш номер телефона поучаствует? О результатах я вам лично обязательно сообщу.

Звонок через неделю: Людмила, это Марина. Ваш номер телефона выиграл подарочный сертификат. Куда привезти?

# Техника работы с ТестНабором

## Как переводить человека на бизнес?

Предварительно посмотреть в анкете, есть ли галочка в пункте «мастер-класс по увеличению дохода»

Только после того, как вы совершили все действия, описанные выше, задаёте вопрос: - в вашей анкете я увидел, что вы поставили отметку напротив пункта «мастер-класс по увеличению дохода», а что именно вас интересует?

Внимательно слушаем.

Хорошо, как вам мысль встретиться и пообщаться более подробно?

# Техника работы с ТестНабором



**Идём в глубину, пока не найдём  
клиента или партнёра**

# Техника работы с ТестНабором

Закключаем договор, таблицу спонсора пока оставляем пустой

## Шаблон

Екатерина, нас познакомила Людмила, я обещал ей сообщить о результатах тестирования, давай мы ей позвоним.

Людмила, мы сейчас пообщались с Екатериной, ей всё понравилось. Она решила начать бизнес, у вас уже есть один партнёр, как вам мысль ещё раз встретиться и пообщаться?