Теория трансакционных издержек. Теорема Коуза и ее доказательство









План лекции

- 1)сущность теории трансакционных издержек
- 2) вклад автор трансакционных издержек в историю экономической мысли
- 3)проблемы измерения трансакционных издержек
- 4) внешние эффекты, социальные и частные выгоды и издержки
- 5) теорема Коуза

Сущность теории трансакционных издержек

Теория трансакционных издержек показывает влияние трансакционных затрат

(издержки поиска информации; издержки ведения переговоров; издержки измерения количества и качества вступающих в обмен товаров и услуг; издержки по спецификации и защите прав собственности; издержки оппортунистического поведения) на процесс принятия решений и на эффективность экономики в целом.

Вклад авторов теории трансакционных издержек в историю экономической мысли

Рональд Гарри Коуз - Статья «Природа фирмы», 1937——«Фирма, рынок и право», 1993.

Оливер Уильямсон - «Экономические институты капитализма», 1985.

Даглас Сесил Норт - «Структура и изменения в экономической истории», 1981. «Институты, институциональные изменения и функционирование экономики», 1997.

Впервые трансакционные затраты были рассмотрены Р.Коузом в статье

«Природа фирмы» Коуз доказал, что трансакционны<u>е</u> издержки существуют, так ка при каждой сделке «необходимо проводить переговоры, осуществлять взаимосвязи, устранять разногласия», это издержки пользования

рыночным механизмом.

Проблемы измерения трансакционных издержек

В 1986 гг. профессорами Д. Уоллисом и Д. Нортом Была впервые измерена общая доля трансакционных издержек в валовом национальном продукте США.

Согласно полученным оценкам, доля в ВВП США трансакционных услуг, оказываемых частным сектором, увеличилась с 23% в 1870 г. до 41% в 1970

Расширение трансакционного сектора экономики авторы назвали «структурным сдвигом первостепеннои важности».

Здесь, по их мнению, лежит ключ к объяснению контраста между развитыми и развивающимися странами.

- «Теорема Коуза», изложенная в его статье «Проблема социальных издержек» (1960 г.), относится к числу наиболее общих положений неоинституциональнои теории. Она посвящена проблеме внешних эффектов (экстерналии). Так называют побочные результаты любои деятельности, которые касаются не непосредственных ее участников, а третьих лиц.
- Примеры отрицательных экстерналии: дым из фабричной трубы, которым вынуждены дышать окружающие, загрязнение рек сточными водами и т.д. Примеры положительных экстерналии: частныи цветник и лужайка, которыми могут любоваться прохожие, мощение улиц за свой счет и др.
- Существование экстерналии приводит к расхождению между частными и социальными издержками (по формуле: социальные издержки равны сумме частных и экстернальных, т.е. возлагаемых на третьих лиц).
- В случае отрицательных внешних эффектов частные издержки оказываются ниже социальных, в случае положительных внешних эффектов наоборот, социальные издержки ниже частных.

Спасибо за внимание!

