

Token Market

Технология продаж

- ⚡ Как сделать цепляющее предложение?
- ⚡ Воронка продаж и как работать на каждом этапе
- ⚡ Как сделать офер, который сам будет продавать

Технология продаж - умение превратить
ваши контакты в деньги на вашем личном
счете с максимальной скоростью.

Марат Белов
<https://vk.com/belovmarat2017>

продаж

агентами

договора
продукты

работа сайт

скрипты

заявка

ЗВОНОК

подписание

продажи лид

лендинг

услуги

С

конверсия

телефонный

разговор

воронка консультация

предложение

У продукта должна быть ценность,
понятная и простая. Когда есть
простое понимание формируется
понимание как достигнуть своих
целей.

Продукты компании Token Market

- Открытие депозитов под 5-10% в месяц в цифровом банке
- P2P – биржа для торговли на валютном рынке
- Микро-кредитование. Вы зарабатываете на выдаче займов
- И многое другое по интересам клиентам

Какова ценность ЭТИХ
продуктов?!

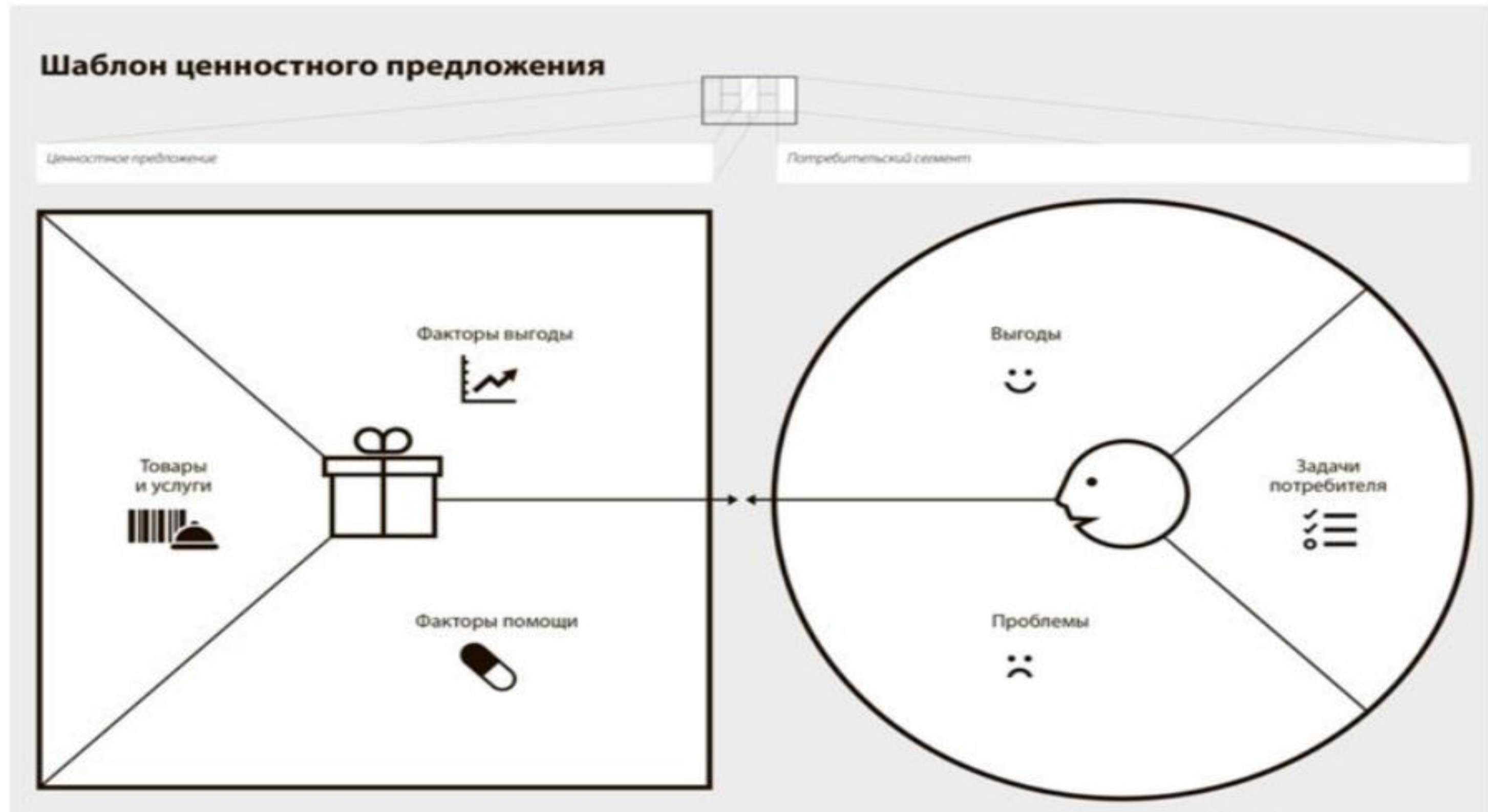
Создать капитал

Улучшить уровень жизни

Что важно для клиента?!

- Решить финансовые затруднения
- Получить выгоду
- Избежать проблемы с потерей средств

Ценностное предложение каждого



Token Market решает задачи

- Финансовой грамотности населения
- Помогает осуществить цели и мечты клиентов и партнеров
- Нехватки времени. Партнеры компании получают возможность больше времени уделять себе и своей семье

У нас есть решение и
для Вас!

Вы можете стать клиентом или партнером компании

- Клиенты получают % с депозита на протяжении 3/6/12 месяцев. От 5-10% *Сроки выбираются по желанию
- Открыта торговля на P2P бирже
- Приобретение продуктов питания
- Партнеры формируют свои отделы продаж и получают % с привлеченных инвестиций. Имеют возможность участвовать в промоушенах

Когда продавец понимает ценность своего продукта, продажа превращается в приятный процесс диалога с клиентом

<https://vk.com/belovmar>
at2017

Сила предложения

- Что больше всего влияет на решение клиента о покупке?
- Как одним предложением описать все преимущества услуги?

Примеры

- Было: Услуги эвакуатора машины. Номер телефона
- Стало: Круглосуточная эвакуация авто. Вызов за 26 мин. Пока будем грузить машину, напоим вкуснейшим кофе и угостим домашним сендвичем.

Как сформулировать мощное предложение?

1. Любое предложение начинается с обещания. Что вы обещаете клиентам: обучим, поможем, сделаем, решим.
2. Определите 3 основных возражения, которые чаще всего возникают у наших клиентов в ходе принятия решения о покупке
3. Мощное предложение= обещание + отработка 3-х основных возражений.
4. Предложение должно быть конкретным: не быстро, а за 3 часа, не выгодно, а сохраним 500 тысяч за год, не доступно, а за 999 рублей, не законно, а на основании ФЗ-154.
5. Обратите внимание на цену, ценность, скорость, качество, комфорт, доступность. Используйте их в своем предложении.

Задание

1. Сформулировать предложение по новой методике
2. Сделать пост в социальных сетях с #tokenmarket #инвестиции #Своеимявсоциальныхсетях

ИТОГИ

- Регистрируйся сейчас получай обучение по продажам от Марата Белова. Пиши сообщение: Хочу получить обучение! <https://vk.com/belovmarat2017>
- Остались вопросы переходи по ссылке выше! Начинай уже сейчас. Ничего не бойся.