

Приглашение на встречу/презентацию

Цель звонка – пригласить на встречу!

Не заинтересовать

Не дать информацию

Не рассказать про услугу

Не рассказать, что нужно что-то инвестировать

И др.

Приглашение на личную встречу **Горячий контакт**

(те, с кем общаешься постоянно)

Приглашение на личную встречу. Горячий контакт

- Рекомендации:
 - **Никаких шаблонов**, все естественно, как «привет, пошли в кино».
 - **Торопиться**. Некогда отвечать на вопросы, все при встрече.
 - При звонке у человека **нет выбора прийти/не прийти**. У человека выбор когда ему удобнее, то есть прийти априори!
 - Не использовать слово «ресторан». Просто «кафе».
 - Звонить стоя, лучше ходить.
 - Почти каждая фраза заканчивается вопросом.

Приглашение на личную встречу. Горячий контакт

- Вика, привет! Как дела?
- Привет! Отлично! Ты как?
- Да все здорово. Вика, есть дело нужно встретиться переговорить. Сегодня как по времени в 6 или 7? Удобно будет?
- А че за дело?
- Вика, щас реально некогда, вопрос денег! Встретимся все расскажу!!!
- Ок. давай!
- ТЦ Люмеранс, Суффра 6 вечера. Ок?
- Да.
- Все давай до встречи!!!

Приглашение на личную встречу. Горячий контакт

- Вика, привет! Как дела?
- Привет! Отлично! Ты как?
- Здорово все. Слушай, я тороплюсь, на минутку буквально. Я сейчас проект развиваю, можно денег заработать!! Нужно встретиться переговорить. Сегодня как по времени в 6 или 7? Удобно будет?
- А че за проект?
- Вика, щас реально некогда! Встретимся все расскажу!!!
- Ок.
- ТЦ Люмеранс, Суффра в 6 вечера. Ок?
- Да.
- Если вдруг что-то поменяется, набери заранее, ок?
- Ок
- Все давай до встречи!!!

Приглашение на личную встречу

Теплый контакт

(те, с кем редко общаешься)

Приглашение на личную встречу. Теплый контакт

- Рекомендации:
 - **Четко выученный текст, без запинок и дрожи в голосе, но все естественно.**
 - **Торопиться.** Некогда отвечать на вопросы, все при встрече.
 - При звонке у человека **нет выбора прийти/не прийти.** У человека выбор когда ему удобнее, то есть прийти априори!
 - Не использовать слово «ресторан». Просто «кафе».
 - Звонить стоя, лучше ходить))
 - Почти каждая фраза заканчивается вопросом.

Приглашение на личную встречу. Теплый контакт

- Вика, привет! Это Катя Постовалова. Узнала?
- Привет! Да!
- Можешь говорить?
- Да.
- Вика, чем в плане работы занимаешься? [Все там же работаешь?]
- В банке работаю [Да, там же].
- Все на той же должности? А есть рост какой-нибудь карьерный?
- Да/Нет. А что?
- Вика, смотри, я сейчас проект по работе/бизнес развиваю. Хочу с тобой лично встретиться переговорить, можем увидеться?
- Да, а в чем суть?
- Вика, **не думаю**, что это телефонный разговор, нужен толковый/предприимчивый/с твоим опытом человек, **поэтому** хочу с тобой лично пообщаться. Как у тебя со временем, сегодня/завтра?

Приглашение на личную встречу. Теплый контакт

- Ну давай сегодня.
- ТЦ Люмеранс, Суффра . Знаешь где это находится?
- Да.
- Вика, по времени может что-то поменяться?
- Да/Нет, не думаю
- Хорошо, если что меняется набирай, чтобы ни ты, ни я время не теряли. Окей?
- Да
- Все до встречи!

Если друг/знакомый в
другом городе? Skype

И нет его номера

Переписка со знакомым vk.com – цель: **взять номер**

- Вика, привет)) как жизнь?) Классно выглядишь(классные фотки)
- Привет, да хорошо все) спасибо, ты как?
- Да тоже отлично! Ты в Серове сейчас?)
- Да. А что такое?
- Мой номер 8-903-083-32-10. Скинь свой номер, дело есть
- 8-912-345-67-89

Переписка со знакомым vk.com – цель: **ВЗЯТЬ номер**

- Вика, привет)) как жизнь? Классно выглядишь (классные фотки)
- Привет, да хорошо все) спасибо!! Ты как?
- Да тоже отлично! Ты в Серове сейчас?)
- Да. А что такое?
- Мой номер 8-903-082-32-10. Скинь свой номер, дело есть
- Что за дело?
- Вика, смотри, я сейчас в ЕКБ бизнес развиваю, интересны регионы, по Серову есть конкретное предложение. Напиши номер свой, наберу сегодня
- 8-912-345-67-89

Переписка со знакомым vk.com – цель: **ВЗЯТЬ НОМЕР**

- Рекомендации:
 - Всегда **брать номер**, чтобы договориться о встрече в скайпе.
 - По телефону передается серьезность разговора.
 - Назначаешь встречи в переписке – деньги будешь получать по факсу.
 - Если человек мажется и не дает номер – а нужен ли такой человек вообще?

Приглашение на личную встречу

Если у незнакомого человека взяли
номер при переписке в соц.сетях

Приглашение на личную встречу. Из соц.сетей

- Рекомендации:
 - **Четко выученный текст, без запинок и дрожи в голосе.**
 - **Торопиться.** Некогда отвечать на вопросы, все при встрече.
 - При звонке у человека **нет выбора прийти/не прийти.** У человека выбор когда ему удобнее, то есть прийти априори!
 - Можно использовать слово «ресторан».
 - Если начинается «а расскажи в 2х словах» и пр., то:
 - *Василий, если бы я мог описать вконтакте, то сделал бы, если по телефону, то рассказал бы. Нужно встречаться и общаться лично.*

Приглашение на личную встречу. Из соц.сетей

- Виктория, добрый день! Это Екатерина Постовалова. Вконтакте общались.
- Да, здравствуйте!
- Виктория, удобно говорить?
- Да.
- Окей, я звоню с целью договориться о встрече, чтобы все детально обсудили. Есть время сегодня в 16.00 либо в 20.00. Во сколько удобно?
- В 16.00, где?
- ТЦ Люмеранс, Суффра.
- Ок.
- Виктория, если вдруг что-то изменится, сообщите заранее?
- Хорошо.
- Ок, до встречи!

Приглашение на презентацию

Теплый контакт

Приглашение на презентацию. Теплый контакт

- Василий, привет! Это Сергей Токарев. Узнал?
- **Здорова! Да!**
- У меня буквально минута есть. Сам как? Есть минутка?
- **Да.**
- Василий, чем в плане работы занимаешься? [Там же работаешь?]
- **В банке работаю [Да, там же].**
- А есть рост какой-нибудь карьерный?
- **Да/Нет. А что?**
- Василий, смотри, я сейчас проект по работе/бизнес развиваю. Тебе 60 т.р. в месяц в принципе интересно? (Цифра в 2 раза больше его примерного дохода).
- **Да, а что за проект?**
- Василий, слушай, не думаю, что это телефонный разговор. Нужен толковый человек, поэтому тебе и звоню. Сейчас реально некогда объяснить. Сегодня приезжает руководитель проекта, даст всю информацию. В 19.15. адрес... Будешь?
- **Да.**
- Василий, может что-то поменяться?
- **Нет, не думаю**
- Василий, если что-то меняется, просьба, набери меня, чтобы ни ты, ни я время не теряли. Хорошо?
- **Да**
- Все давай до встречи!!!

Приглашение на презентацию

Для тех, у кого пока нет 2-х партнеров

Богдан Бабий

<http://www.youtube.com/watch?v=lepLTidWbmk>

- Вика, привет! Есть минутка?
 - Привет! Да есть!
 - Вика, мне друзья привезли проект серьезный, нужен человек ответственный! Как у тебя сегодня со временем вечером?
 - Нуу... А что за проект?
 - Слушай, сегодня будет проходить мероприятие по стратегии развития и о сервисе в целом, как он будет развиваться в [называете свой город] и в принципе в регионе. Я туда поеду, поехали со мной! Есть возможность сегодня вечером в 19.30 приехать?
 - Так, а ты в двух словах хотя бы объясни, что за проект, о чем речь?
 - Я сам еще до конца не разобрался, хочу съездить разобраться. Поехали со мной, я там уже буду в 19.15. Ты сможешь подъехать?
 - Да могу:
 - ✓ Говорим адрес, встречаемся на презентации.
 - Нет не могу:
 - ✓ Давай я тогда съезжу посмотрю, всё узнаю и завтра с тобой встретимся и я тебе все расскажу. Тебе во сколько удобнее завтра? В 16.00 или в 20.00? (и говорим выбор без выбора). Назначаем место.
- Итог: либо презентация, либо встреча!
- Вопросов не задаст, т.к. сами еще не разобрались))

Приглашение на вебинар GTGP

Приглашение на вебинар GTGP

- **Начало то же самое для всех. Продолжение:**
- Вика, давай чтобы ни ты, ни я время на дорогу не теряли поступим следующим образом. Если я тебе отправлю ссылку на вебинар, друг мой проводит, где будет вся информация, то посмотришь его?
- Да.
- Когда точно сможешь посмотреть? Сегодня/завтра?
- Сегодня.
- Сегодня утром или вечером?
- Вечером.
- Смотри, он будет в 20.00 и в 22.00. Какое время удобнее?
- 20.00
- То есть я правильно понимаю, что к девяти уже посмотришь?
- Да.
- Хорошо, тогда в девять наберу.

Причина для контакта – договориться о
следующем контакте.

Эрик Уорри «Стань профи»

Чтобы научиться приглашать – нужно
приглашать

Много приглашать!