Уловки в споре





• Спор - словесное состязание, обсуждение чеголибо, в котором каждый отстаивает своё мнение.





• Первоначально логика разрабатывалась в связи с запросами практики судопроизводства и ораторского искусства. Связь логики с этими сферами человеческой деятельности прослеживается в Древней Индии, Древней Греции и Риме. Так, в общественной жизни Древней Индии в период, когда проявился интерес к логике, дискуссии были постоянным явлением.

Условия для начала спора



Условиями для начала спора являются:

- 1.Наличие минимум двух сторон имеющих индивидуальный взгляд на предмет спора.
- 2.Наличие разногласий у сторон-спорщиков и личную заинтересованность в разрешении этих разногласий.
- 3.Готовность спорящих к спору и наличие у каждой стороны убедительных (и не очень) аргументов.



• <u>Уловкой в споре</u> называется всякий прием, с помощью которого участники спора хотят облегчить его для себя или затруднить для оппонента.





• Уловки могут быть допустимыми и недопустимыми. Допустимыми они являются в том случае, если заметно, что противник прибегает к нечестным, непозволительным приемам ведения спора.



• Разрешается такой прием, как <u>оттягивание</u> возражения. К нему прибегают в том случае, если возражение на тезис или аргумент не сразу приходит в голову.



- *Недопустимыми считаются следующие виды уловок:* неправильный выход из спора, срывание спора, "довод к городовому", "палочные" доводы.
- Выход из спора происходит в том случае, если один из участников спора не в состоянии поддерживать аргументативную деятельность в силу слабости собственной позиции в данном споре.



• Одна из сильнейших уловок в споре — это внушение. Особенно велика его роль в устном споре. Если человек обладает громким, внушительным голосом, говорит спокойно, отчетливо, уверенно, авторитетно, имеет представительную внешность и манеры, он обладает при прочих равных условиях огромным преимуществом в споре.



• <u>К числу обычных и распространенных уловок</u> <u>принадлежат</u> так называемые **софизмы, или намеренные ошибки в доказательстве.** Софизм и ошибка различаются не по существу, не логически, а только психологически: ошибка — не намеренна, софизм — намерен.



Перевод спора на противоречия между словом и делом

• Это один из способов "зажимания рта".



Резюме



- В научной литературе о правилах идеальной аргументации сформулированы кодекс аргументатора и кодекс оппонента, имеющие целью помочь тем участникам спора, которые стремятся в аргументации не только к успеху, но и к тому, чтобы их утверждения соответствовали действительности и были эффективными.
- Приведем эти кодексы.



- Кодекс аргументатора
- Кодекс оппонента



Спор

Субъективное мнение каждого не может быть верно



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!!!

Работу выполнили Студентки1 курса 5 группы Груцина Анна Огаркова Мария