

# Уловки в споре





- **Спор** - словесное состязание, обсуждение чего-либо, в котором каждый отстаивает своё мнение.





- Первоначально логика разрабатывалась в связи с запросами практики судопроизводства и ораторского искусства. Связь логики с этими сферами человеческой деятельности прослеживается в Древней Индии, Древней Греции и Риме. Так, в общественной жизни Древней Индии в период, когда проявился интерес к логике, дискуссии были постоянным явлением.



# Условия для начала спора



*Условиями для начала спора являются:*

- 1. Наличие минимум двух сторон имеющих индивидуальный взгляд на предмет спора.
- 2. Наличие разногласий у сторон-спорщиков и личную заинтересованность в разрешении этих разногласий.
- 3. Готовность спорящих к спору и наличие у каждой стороны убедительных (и не очень) аргументов.





- *Уловкой в споре* называется всякий прием, с помощью которого участники спора хотят облегчить его для себя или затруднить для оппонента.





- Уловки могут быть допустимыми и недопустимыми. Допустимыми они являются в том случае, если заметно, что противник прибегает к нечестным, непозволительным приемам ведения спора.





- Разрешается такой прием, как оттягивание возражения. К нему прибегают в том случае, если возражение на тезис или аргумент не сразу приходит в голову.





- Недопустимыми считаются следующие виды уловок: неправильный выход из спора, срывание спора, “довод к городовому”, “палочные” доводы.
- Выход из спора происходит в том случае, если один из участников спора не в состоянии поддерживать аргументативную деятельность в силу слабости собственной позиции в данном споре.







- Одна из сильнейших уловок в споре — это внушение. Особенно велика его роль в устном споре. Если человек обладает громким, внушительным голосом, говорит спокойно, отчетливо, уверенно, авторитетно, имеет представительную внешность и манеры, он обладает при прочих равных условиях огромным преимуществом в споре.





- К числу обычных и распространенных уловок принадлежат так называемые **софизмы**, или **намеренные ошибки в доказательстве**. Софизм и ошибка различаются не по существу, не логически, а только психологически: ошибка — не намеренна, софизм — намерен.



# Перевод спора на противоречия между словом и делом



- Это один из способов “зажимания рта”.



# Резюме



- В научной литературе о правилах идеальной аргументации сформулированы кодекс аргументатора и кодекс оппонента, имеющие целью помочь тем участникам спора, которые стремятся в аргументации не только к успеху, но и к тому, чтобы их утверждения соответствовали действительности и были эффективными.
- Приведем эти кодексы.





- Кодекс аргументатора
- Кодекс оппонента



## Спор

Субъективное мнение каждого не может быть верно



**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!!!**

Работу выполнили  
Студентки 1 курса 5 группы  
Груцина Анна  
Огаркова Мария

