

Выручка. Прибыль.
Издержки.

Выручка

Оборот, объём продаж

Количество денежных средств или иных благ, получаемых компанией за определённый период её деятельности, в основном за счёт продажи товаров или услуг своим клиентам.

Выручка от реализации продукции (работ, услуг)

- Включает в себя денежные средства либо иное имущество в денежном выражении, полученное или подлежащее получению в результате реализации товаров, готовой продукции, работ, услуг по ценам, тарифам в соответствии с договорами.

Деятельность предприятия характеризуется по нескольким направлениям:

- Выручка от основной деятельности, поступающая от реализации продукции (выполненных работ, оказанных услуг);
- Выручка от инвестиционной деятельности, выраженная в виде финансового результата от продажи внеоборотных активов, реализации ценных бумаг;
- Выручка от финансовой деятельности.

*Общая выручка складывается из выручки по этим трём направлениям. Однако основное значение в ней отдаётся выручке от основной деятельности, определяющей весь смысл существования предприятия.

Методы подсчёта выручки:

- Кассовый метод — выручкой считается поступившая на счета или в кассу предприятия денежная оплата или полученный в оплату обязательств товар (бартер).
- Метод начисления — выручка начисляется тогда, когда у потребителей возникают обязательства по оплате продукции или услуг предприятия. Чаще всего начисление происходит в момент отгрузки потребителю продукции или предоставления услуг.

Прибыль

- Положительная разница между суммарными доходами и затратами на производство или приобретение, хранение, транспортировку, сбыт этих товаров и услуг.

Виды:

- бухгалтерская прибыль - разница между принимаемой к учёту суммой доходов и допустимыми расходами (издержками);
- экономическая прибыль - остаток от общего дохода после вычета всех издержек, разница между бухгалтерской прибылью и дополнительными расходами;
- Валовую (балансовая, общая) прибыль -разница между выручкой и себестоимостью реализованной продукции или услуги.
- Чистая прибыль – прибыль, оставшаяся после уплаты из валовой прибыли налогов и отчислений.

Выручка отличается от прибыли, так как прибыль — это выручка минус расходы (издержки), которые компания понесла в процессе производства своих продуктов.

Издержки (затраты, расходы)

- Издержки - размер ресурсов (для упрощения измеренных в денежной форме), использованных в процессе хозяйственной деятельности за определённый временной промежуток.
- Затраты — это понятие управленческого учёта, а расходы — это понятие бухгалтерского учёта. При этом связь между затратами и расходами можно определить: расходы — это часть затрат, послужившие источниками доходов

Виды затрат

- Заработная плата;
- Сырье и материалы;
- Амортизация;
- Услуги сторонних организаций;
- Налоги и другие обязательные выплаты;
- Прочее.

Типы затрат

- По влиянию на себестоимость конечного продукта

прямые затраты

косвенные затраты

- По взаимосвязи с загрузкой производственных мощностей

переменные затраты

постоянные затраты

- По отношению к производственному процессу

Производственные затраты

Непроизводственные затраты

- По постоянности во времени

постоянные во времени затраты

эпизодические во времени затраты

- По значимости к группам производимой продукции

затраты группы А

затраты группы Б

- По значимости к производимой продукции

затраты продукта 1

затраты продукта 2

- По значимости для принятия решений

релевантные затраты

нерелевантные затраты

утопленные затраты

- По устранимости

устраняемые затраты

неустраняемые затраты

- По регулируемости

регулируемые

Литвиненко Кристина

241а