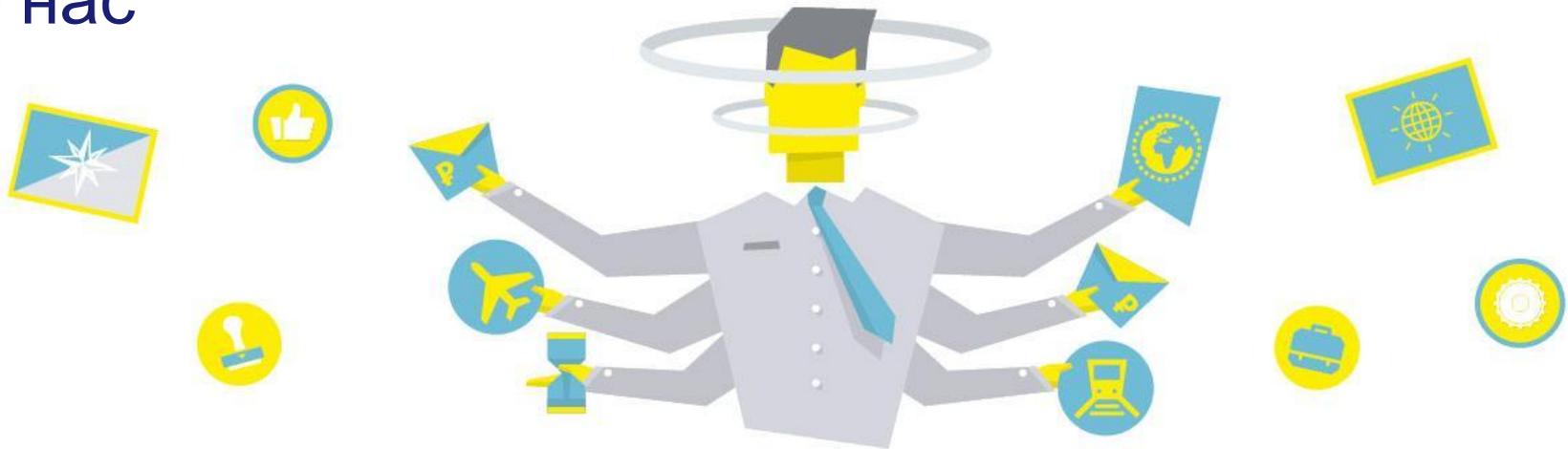


О нас



- ZCTS-EGENCIA Russia — 15 лет успешного обслуживания командировки и корпоративных мероприятий
- Более 200 профессионалов и экспертов индустрии услуг деловых путешествий
- Современные технологии и инновационный подход к организации деловых путешествий
- «ZCTS-Online» — эксклюзивная разработка специалистов ZCTS-EGENCIA Russia, система онлайн-бронирования и управления командировками всех структурных подразделений и филиалов компании клиента
- Гарантия соблюдения корпоративной трэвел-политики компании клиента

BelenSKI
corporate travel solutions

• Пятым уровнем структуры

• Шестым уровнем структуры

• Седьмым уровнем структуры

• Восьмым уровнем структуры

Консалтинговые услуги по созданию оптимальной трэвел-политики компании клиента, сокращению расходов на командировки, автоматизации

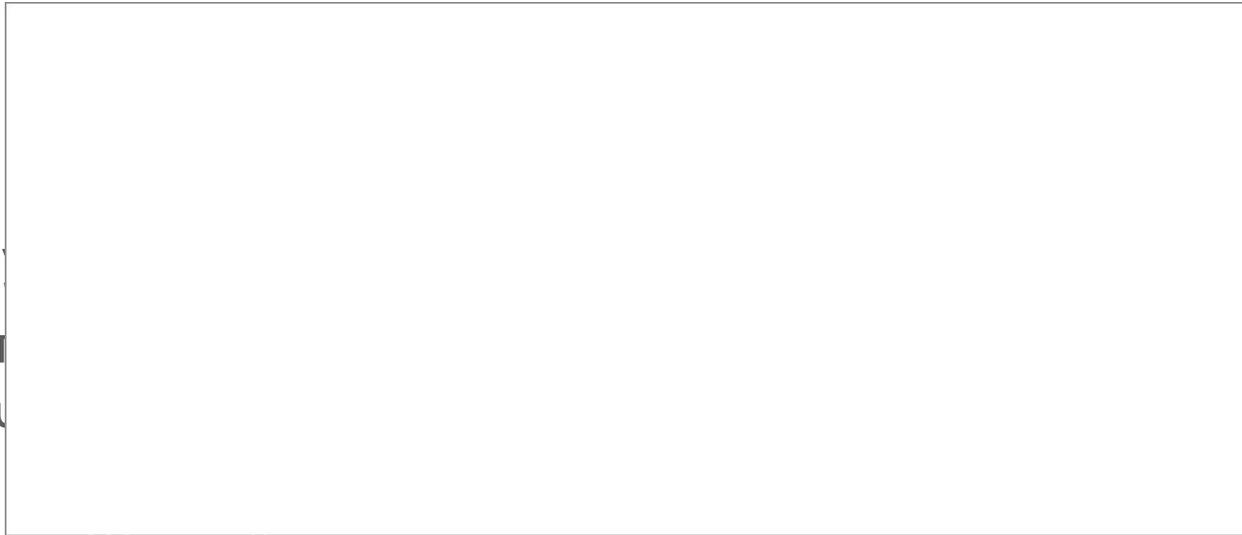
управления и оптимизация затрат на деловые поездки и мероприятия клиента

• Сокращение расходов клиента на командировки до 30%

- Экономия времени на организацию поездки
- Индивидуальный подход и персонализированный сервис для каждого командированного сотрудника компании клиента
- Оптимизация процесса организации командировок клиента: лучшее качество услуг и удобство каждого делового туриста по минимальным тарифам
- Круглосуточная служба поддержки клиентов «ZCTS-24»

О нас

- Для правки
 - Второй
 - Трет
 - Ч



- Шестой уровень структуры
- Седьмой уровень структуры
- Восьмой уровень структуры

- 780 авиабилетов
- 380 ночи в отелях всего мира
- Девятый уровень структуры
- 220 ж/д билетов
- 155 VIP-услуг
- 51 паспортно-визовые услуги
- 5 проектов MICE

Опыт ZCTS

Успешная организация бизнес трэвел услуг с 1997 г.

- Более 1 500 российских и международных корпоративных клиентов
- Более 11 000 реализованных MICE проектов
- Более 158 000 авиабилетов в год
- Более 50 000 номеро-ночей в год

BelenSKI

corporate travel solutions


EGENCIATM
AN EXPEDIA, INC. COMPANY
GLOBAL ALLIANCE PARTNER

О нас



- шестой уровень структуры

«Средний» корпоративный клиент с точки зрения объема командировочных расходов в год:

- Автостоянки и худ. билеты — 7,2 млн руб
- Проживание в отелях, трансферы — 5,3 млн руб
- Визы, страховки, ВИП-зады, и т.д. — 1,8 млн руб



Программа лояльности для корпоративных заказчиков при поддержке Visa



• Седьмой уровень структуры

• **Восьмой уровень структуры**

- Договор с корпоративным клиентом

• **Девятый уровень структуры** Click to edit Master text styles

- Бонусные баллы = бонусным рублям

- Корпоративному клиенту открывается общий счет, на который начисляется 40% баллов, набранных в рамках транзакций по карте

- Корпоративному путешественнику открывается личный счет, на который начисляется 60% баллов, набранных в рамках транзакций по карте

Belenski
corporate travel solutions


EGENCIATM
AN EXPEDIA, INC. COMPANY
GLOBAL ALLIANCE PARTNER

Преимущества партнерства для банка

- Для правки структуры щелкните мышью
 - Второй уровень структуры
- Новый источник дохода по существующим клиентам, которые сегодня оплачивают корпоративные поездки, как угодно, но не через корпоративные карты
 - Третий уровень структуры
 - Четвёртый уровень структуры
 - Пятый уровень структуры
 - Шестой уровень структуры
- Дополнительный канал продвижения услуг банка и привлечение новых клиентов
 - Седьмой уровень структуры
 - Восьмой уровень структуры
- Девятый уровень структуры
 - Second level
 - Third level



Преимущества партнерства для корпоративного клиента

- Для правки структуры щелкните мышью
 - Второй уровень структуры
- Возможность накопления и использования накопленных бонусов для нужд организации на оплату услуг бизнес-трэвел;
- Контроль за накоплением бонусов
- Контроль над соблюдением правил за покупок и финансовой дисциплины;
- Экономия бюджета на командировки;
- Дополнительный метод обеспечения лояльности сотрудников компании



BelenSKI
corporate travel solutions


EGENCIATM
AN EXPEDIA, INC. COMPANY
GLOBAL ALLIANCE PARTNER